

الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية  
وزارة التعليم العالي و البحث العلمي  
جامعة عبد الحميد بن باديس - مستغانم-  
كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير  
قسم العلوم التجارية  
تخصص: تدقيق محاسبي و مراقبة التسيير

مذكرة تخرج ضمن متطلبات نيل شهادة الماستر

## دور المشاركة في الإستراتيجية المالية للمؤسسة الاقتصادية

من اعداد الطالبة: بصغير منصورية  
لجنة المناقشة:

رئيسا	جامعة مستغانم	أستاذ مساعد أ	أ. بن يمينة
مشرفا	جامعة مستغانم	أستاذ مساعد أ	أ. بوشیخي
مناقشا	جامعة مستغانم	أستاذ مساعد أ	أ. شارف بن عطية

# مقدمة

لقد أفرز تزايد حدة المنافسة في هذا العصر, بروز إستراتيجيات الشراكة كشكل للتعاون وكبديل للتنافس السلبي العدائي, وهي تصنف ضمن إستراتيجيات التعاون والتوسع باستخدام مصادر خارجية من أجل تحقيق ميزات تنافسية وجلب تكنولوجيات عالية و تسهيلات صناعية إنتاجية, والنفوذ لأسواق جديدة وخفض المخاطر المالية.

# إشكالية البحث

إلى أي مدى أثرت إستراتيجية الشراكة على الوضعية المالية  
للمؤسسة الاقتصادية الجزائرية ؟

- و يندرج ضمن هذه الإشكالية مجموعة من الأسئلة الفرعية نوجزها فيما يلي:
- هل أن الشراكة مجرد عقد أم أنها قرار إستراتيجي يخضع للدراسة والتقييم؟
  - ما هي المؤشرات المالية التي تعكس الأثر المالي لإستراتيجية الشراكة ؟
  - كيف تؤثر الشراكة على الوضعية المالية للمؤسسة الإقتصادية ؟

### بناء على التساؤلات المطروحة تم وضع الفرضيات التالية:

- ▶ تختلف دوافع الشراكة من مؤسسة اقتصادية لأخرى، فالمؤسسات الأجنبية تعتبر الشراكة وسيلة لغزو الأسواق العالمية وتوسيع استثماراتها وأداة للتحكم والسيطرة على اقتصاد الدول النامية، بينما تسعى المؤسسات المحلية من خلال الشراكة إلى تحقيق المر دودية وجلب التكنولوجيا العالية وتجاوز الأزمة المالية.
- ▶ تقوم الشراكة على فلسفة التعاون والتبادل وتحقيق التكاملية، انطلاقا من حقيقة أن المؤسسة نظاما مفتوحا وتحتاج في نشاطها إلى من يكمل لها مواردها وإمكاناتها.
- ▶ - لا تؤثر طبيعة العلاقة التي تربط بين المؤسسات الاقتصادية في صيغة أو شكل الشراكة التعاقدية التي تتم بين الأطراف.

# خطة البحث

## تم تقسيم البحث إلى فصلين نظريين و فصل تطبيقي:

تضمن الفصل الأول إستراتيجية الشراكة في المؤسسة الإقتصادية

أما الفصل الثاني فقمنا بدراسة الوضعية المالية للمؤسسة الإقتصادية.

أما الفصل التطبيقي يخص الدراسة لمؤسسة الإسمنت و مشتقاته بالشلف .

# إستراتيجية الشراكة في المؤسسة الاقتصادية

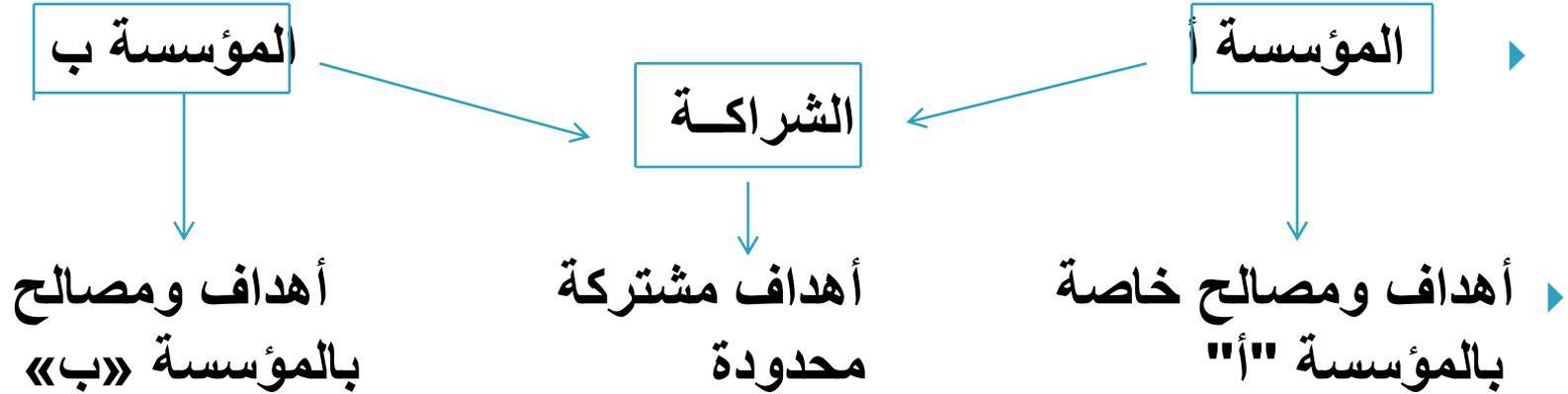
## مفهوم الإستراتيجية :

- ▶ الاستراتيجية هي تحديد أهداف المؤسسة بعيدة المدى وتبني طرق ووسائل عمل معينة وملائمة وتخصيص الموارد الضرورية اللازمة لتحقيق تلك الأهداف،
- ▶ مفهوم الشراكة :

- هي إتفاقية تعاون طويلة أو متوسطة المدى، بين مؤسستين أو أكثر مستقلة قانونيا، متنافسة أو غير متنافسة(احتمال تنافسها في المستقبل)، والتي تنوي جلب أرباح مشتركة من خلال مشروع مشترك .

# إستراتيجية الشراكة في المؤسسة الإقتصادية

الشكل 02-1 صورة الشراكة بين مؤسستين ▶



# الوضعية المالية للمؤسسة

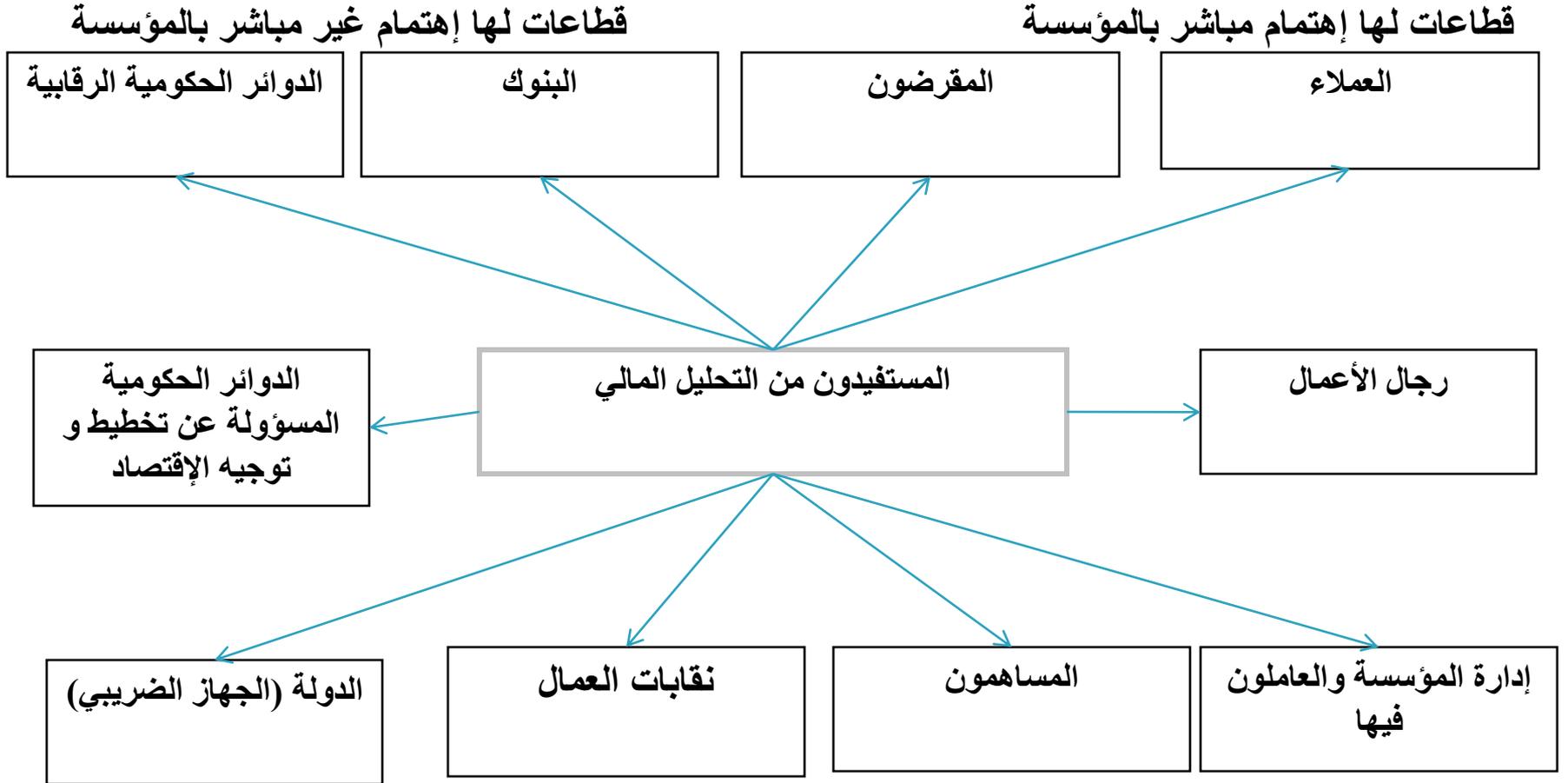
## ▶ - مفهوم الوظيفة المالية:

▶ تحتوي المؤسسة الاقتصادية على عدة وظائف, منها وظيفة التصنيع, البيع, التسويق, الموارد البشرية, البحث والتطوير, ... الخ. ولعل من أهم تلك الوظائف, الوظيفة المالية التي تعددت مفاهيمها, وفقا لاختلاف وجهات النظر حول جوهر ومهمة هذه الوظيفة في المؤسسة الاقتصادية:

- فمن وجهة نظر الجماعة النقدية : ينسب للوظيفة المالية كل عملية تأخذ مظهرا نقديا.
- أما من وجهة النظر الإستراتيجية, فالوظيفة المالية يقع على عاتقها تهيئة وإعداد القرارات المؤمنة لفعالية تحقيق الأهداف المنشودة, وكفاءة استخدام الوسائل المتاحة.

# الوضعية المالية للمؤسسة

الشكل رقم 01: الجهات المستفيدة من التحليل المالي



# دراسة تطبيقية لمؤسسة الإسمنت و مشتقاته بالشلف

## التعريف بمؤسسة الاسمنت و مشتقاته بالشلف

تقع مؤسسة الاسمنت و مشتقاته غرب ولاية الشلف على بعد 9 كلم من عاصمة الولاية بمنطقة واد سلي تم إنشاؤها بموجب المرسوم التنفيذي **82/325** المؤرخ في 30/10/1982 ، وذلك إثر هيكلية الشركة الأم "الشركة الوطنية لمواد البناء" **CMNS** ، أصبحت هذه المؤسسة عمومية مستقلة ذات طابع صناعي تجاري (CIPE) عن طريق عقد موثق في 09/10/1989، نشاطها الرئيسي هو إنتاج الاسمنت و تسويقه ، تغطي المؤسسة مساحة حوالي 40 هكتار و يقدر رأس مالها الحالي **6.241.000.000** دج

# تطور مؤسسة الإسمنت و مشتقاته بالشلف ( ECDE ).

## 1/ تطور الإنتاج :

الإرسال	الإسمنت	الكلنكر	السنة	الإرسال	الإسمنت	الكلنكر	السنة
611875	622018	502207	1998	425107	470751	469454	1982
1029666	1043541	913494	2000	1092875	1061218	1075285	1984
1248718	1227435	1061342	2002	832445	876424	912759	1986
1038173	1047012	945678	2004	1023575	1003285	951135	1988
1354446	1351924	1200363	2007	1236703	1224370	1150520	1990
2420750	1825080	1676105	2008	803301	844480	717290	1992
2090876	2246886	2022604	2011	800103	805010	774740	1994

## -التعليق:

نلاحظ من خلال الجدول أن إنتاج المؤسسة كان يتطور من سنة إلى أخرى ،حيث هناك ثروة كبيرة في الطاقة الإنتاجية و هذا راجع إلى اهتمام المؤسسة بقسم الإنتاج حسب الهيكل التنظيمي للمؤسسة و هذا بعصرنة الآلات و معدات الإنتاج و كذلك مواكبة التطور التكنولوجي

## ثانياً: تطور رقم الأعمال :

رقم الأعمال	السنة
3.457.125	2003
6.285.094	2004
7.248.216	2005
7.852.892	2006
8.813.716	2007
9.218.105	2008
9.234.012	2009
8.436.369	2010
9.658.524	2011

### التعليق :

نلاحظ من خلال الجدول أن رقم الأعمال في تصاعد مستمر خلال سنة (2003-2004-2005) غير أنه في سنة 2007 عرف رقم الأعمال انخفاض يقدر ب(39.176x10<sup>3</sup> دج) و هذا راجع إلى نقص في المبيعات، ثم عاود الارتفاع في سنة 2008 بمقدار (404.389x10<sup>3</sup> دج) و هذا راجع إلى زيادة في المبيعات، و بقي في تصاعد مستمر خلال سنة (2008-2009-2010)، و عرف انخفاض سنة 2010 حيث بلغ (8.436.369x10<sup>3</sup> دج) ، ثم عاود الارتفاع سنة 2011 بنسبة 14.45%.

## ثالثاً: توزيع اليد العاملة بالمؤسسة:

الفرق بالأرقام	2011			2010			نوع العمال
	المجموع	مؤقتة	دائمة	المجموع	مؤقتة	دائمة	
-14	156	50	106	170	64	106	إطارات
-28	220	52	168	248	48	164	تقنيون
-1	669	307	362	688	389	299	أعوان التنفيذ
-43	1.045	409	636	1.106	537	569	المجموع

### التعليق:

- ▶ نلاحظ من خلال الجدول و ذلك من الانتقال من سنة 2010 إلى سنة 2011 أن هناك نقص في اليد العاملة و ذلك بمقدار 43 عامل في جميع التصنيفات سواء إطارات كانوا أو تقنيون أو أعوان التنفيذ .
- ▶ و ذلك يبين لنا بأن عملية التوظيف غير مستقرة في المؤسسة حيث أنها تتماشى و التغيرات التي تحدث داخل و خارج المؤسسة، و هذا بتشخيص داخلي و خارجي في المؤسسة

# خاتمة

تعتبر الشراكة من أهم ملامح وآثار التحولات المتسارعة والتطورات المتداخلة التي عرفتها - ولا زالت تعرفها- الساحة الاقتصادية العالمية، كما تعتبر بديلا عن العلاقات التنافسية العدائية التي تخدم أطرافها ولا تساهم في تطورهم وتوسعهم، بل غالبا ما تنتهي بانسحاب أحد الأطراف من ميدان المنافسة، وبذلك أصبحت العلاقات التعاونية سبيلا أنجع للحفاظ على المكانة السوقية، والميزة التنافسية للمؤسسات الاقتصادية بما فيها الرائدة .