

جامعة عبد الحميد بن باديس مستغانم
كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير
قسم علوم التسيير



مذكرة تخرج مقدمة ضمن متطلبات نيل شهادة ماستر أكاديمي
الشعبة: علوم التسيير التخصص: تسيير استراتيجي

قيود الاستثمار الأجنبي في الجزائر

مقدمة من طرف الطالبان:

مبارك محمد

زبشي خالد

أعضاء لجنة المناقشة:

الصفة	الاسم واللقب	الرتبة	عن الجامعة
رئيسا	منصوري خيرة مونية	أستاذة محاضرة أ	جامعة مستغانم
مقررا	بن علي عائشة	أستاذة محاضرة ب	جامعة مستغانم
مناقشا	برجي شهرزاد	أستاذة محاضرة ب	جامعة مستغانم

السنة الجامعية: 2020/2019

كلمة شكر

قال رسول الله صلى الله عليه وسلم:

(إن أشكر الناس لله عز وجل أشكرهم للناس)

نتقدم بجزيل الشكر والعرفان للأستاذة "بن علي عائشة" على

مجهوداتها ونصائحها وعلى صبرها معنا لإنجاز هذه المذكرة.

كما نتقدم بجزيل الشكر المسبق للجنة المناقشة على ما سيقدمونه

من ملاحظات وتوجيهات والتي لن تزيد هذا العمل إلا إتقاناً وجمالاً.

ونشكر كل أستاذة كليتنا على دعمهم وتشجيعهم لنا، دون أن ننسى

من مد لنا يد المساعدة من قريب أو من بعيد.

إهداء

الطالب الأول

الحمد لله رب العالمين والصلاة والسلام على خاتم الأنبياء والمرسلين
أهدي هذا العمل إلى:

من ربّتي وأنارت دربي وأعانتني بالصلوات والدعوات، إلى أغلى إنسان في
هذا الوجود أمي الحبيبة.

إلى من عمل بكدي في سبيلي وعلمني معنى الكفاح وأوصلني إلى ما أنا عليه
أبي الكريم أدامه لي.

إلى أفراد أسرتي، سندي في الدنيا.

إلى من عمل معي بكدي بغية إتمام هذا العمل، إلى كل الأصدقاء الأحباب من
دون استثناء.

إلى أساتذتي الكرام وكل رفقاء الدراسة.

وفي الأخير أرجوا من الله تعالى أن يجعل عملي هذا نفعاً يستفيد منه جميع
الطلبة المتربصين المقبلين على التخرّج.

الإهداء

الطالب الثاني

نهدي هذا العمل الى العائلة الكريمة
و الى أصدقائنا و اساتذتنا غير المشوار الدراسي
و الى دفعة ماستر تسيير استراتيجي دولي

2020/2019

فهرس المحتويات

III- I..... الفهرس

كلمة شكر

إهداءات

1 المقدمة العامة

الفصل الأول: الإطار النظري للاستثمار الأجنبي

8..... المبحث الأول: مفاهيم عامة حول الاستثمار الأجنبي

8..... المطلب الأول: تعريف الاستثمار الأجنبي وأنواعه

8..... الفرع الأول: المقصود بالاستثمار الأجنبي

16..... الفرع الثاني: أنواع الاستثمار الأجنبي

21..... المطلب الثاني: الاستثمار الأجنبي الغير مباشر وأهميته

21..... الفرع الأول: المقصود بالاستثمار الأجنبي غير المباشر

22..... الفرع الثاني: أهمية الاستثمار الأجنبي غير مباشر

24..... المبحث الثاني: آثار الاستثمار الأجنبي

24..... المطلب الأول: أثر الاستثمار الأجنبي على الدولة المصدرة

24..... الفرع الأول: الأثر على التجارة

25..... الفرع الثاني: الأثر الاستثمار الأجنبي على العمالة

26..... الفرع الثالث: أثر الاستثمار الأجنبي على الإيراد الضريبي

26..... المطلب الثاني: أثر الاستثمار الأجنبي على الدول المضيفة

26..... الفرع الأول: أثر الاستثمارات الأجنبية المباشرة على نقل التكنولوجيا

27..... الفرع الثاني: أثر الاستثمار الأجنبي على العمالة

29..... الفرع الثالث: أثر الاستثمارات الأجنبية على ميزان المدفوعات

30..... خلاصة الفصل

الفصل الثاني: مكانة الاستثمار الأجنبي في الجزائر

33..... المبحث الأول: واقع الاستثمار الأجنبي في الجزائر

33..... المطلب الأول: تطور الإطار القانوني للاستثمار في الجزائر

33.....	الفرع الأول: قوانين ما قبل فترة الإصلاحات.....
34.....	الفرع الثاني: قوانين ما بعد الإصلاحات.....
38.....	المطلب الثاني: الضمانات والحوافز الممنوحة للاستثمار الأجنبي في الجزائر.....
38.....	الفرع الأول: الضمانات الخاصة بحماية الاستثمار الأجنبي في الجزائر.....
40.....	الفرع الثاني: الحوافز الممنوحة للمستثمرين حسب النظام العام والنظام الخاص.....
42.....	المبحث الثاني: المناخ المتاح للاستثمار الأجنبي في الجزائر وتقييمه
42.....	المطلب الأول: مناخ الاستثمار في الجزائر.....
42.....	الفرع الأول: المناخ الجغرافي والطبيعي
43.....	الفرع الثاني: المناخ الاقتصادي
44.....	الفرع الثالث: البنية التحتية للمواصلات والاتصالات
45.....	المطلب الثاني: تقييم مناخ الاستثمار في الجزائر.....
45.....	الفرع الأول: التقييم الكمي لمناخ الاستثمار في الجزائر
46.....	الفرع الثاني: التقييم النوعي لمناخ الاستثمار في الجزائر.....
52.....	خلاصة الفصل

الفصل الثالث: عراقيل الاستثمار الأجنبي في الجزائر

56.....	المبحث الأول: المعوقات المؤسسية للاستثمار الأجنبي في الجزائر.....
56.....	المطلب الأول: المعوقات القانونية للاستثمار الأجنبي في الجزائر.....
56.....	الفرع الأول: القيود التشريعية
61.....	الفرع الثاني: القيود الإجرائية للاستثمار الأجنبي في الجزائر.....
62.....	المطلب الثاني: المعوقات التمويلية
63.....	الفرع الأول: ضعف الأنظمة التمويلية للاستثمار الأجنبي.....
65.....	الفرع الثاني: قلة الإعانات والمساعدات المالية الداخلية والدولية
67.....	المبحث الثاني المعوقات الاقتصادية للاستثمار الأجنبي في الجزائر.....
67.....	المطلب الأول: معوقات الانطلاقة الاقتصادية الجديدة.....
67.....	الفرع الأول: إشكالية العقار الصناعي القديم والقيود الإدارية.....
69.....	الفرع الثاني: الإدارة الجبائية والقروض البنكية
70.....	المطلب الثاني: أهم التحديات الاقتصادية

70.....	الفرع الأول: عدم مواكبة الأنظمة الجزائرية للتحويلات الاقتصادية العالمية
70.....	الفرع الثاني: برنامج الخصخصة والقطاع الموازي
73.....	المطلب الثالث: اهم الحلول والمزايا التي تضعها الجزائر لجذب الاستثمارات الأجنبية
73.....	الفرع الأول: المجلس الوطني لتطوير الاستثمار (CNI)
73.....	الفرع الثاني: الوكالة الوطنية لتطوير الاستثمار (ANDI)
74.....	الفرع الثالث: الوكالة الوطنية للوساطة وضبط العقار (ANIREF)
75.....	خلاصة الفصل
66.....	الخاتمة العامة
70.....	قائمة المراجع

المقدمة العامة

أ. تمهيد:

إن التحولات الاقتصادية التي حدثت في العقدين الأخيرين مثل سقوط حائط برلين وتفكيك النظام الاشتراكي والإتحاد السوفيتي خاصة وظهور مصطلح العولمة وكذلك هيمنة المؤسسات العالمية على جميع الدول وخاصة صندوق النقد الدولي والبنك الدولي وأخيرا المنظمة العالمية للتجارة، إضافة إلى مؤسسات أخرى لها ارتباط وثيق بالمؤسسات السابقة وموجودة في أغلب دول العالم جعلت العالم كله في فلك واحد هو النظام الرأسمالي أو ما يسمى باقتصاد السوق.

في ظل هذه الظروف فإن جميع دول العالم سواء كانت المتقدمة أو النامية تتعامل مع الاستثمارات الأجنبية أو المستثمرين الأجانب، وهذا نظرا لما تحققه هذه الاستثمارات من عوائد على الدول المضيفة وهذا في ظل التحولات المعروفة باسم العولمة ، أصبحت العديد من الدول النامية في حاجة ماسة إلى الاستثمارات الأجنبية وهذا نظرا لانخفاض المصادر الداخلية بسبب عدم كفاية المدخرات المحلية، كما أن البديل الأخر الخاص بالقروض الأجنبية أثبتت عدم فعاليته نظرا للنتائج المترتبة عن هذه القروض، فأصبحت غالبية الدول النامية عاجزة عن تسديد أقساط هذه القروض.¹

تعتبر هذه الاستثمارات ظاهرة حديثة في الدول النامية ، إذ لم يكن مرغوبا فيها باعتبارها مجالا حيويا يرتبط بصفة مباشرة بالملكية، وقد كانت الدول مركزية التخطيط تذكر الحق في الملكية الخاصة وترفض إمكانية الاستثمار الخاص سواء كان وطنيا أو أجنبيا ، بل وكان عدد منها يرتاب أمام الملكية الأجنبية باعتبار أنها تمثل ظاهرة استعمارية ، أو شكلا من أشكال المساس بسيادتها على ثرواتها الطبيعية ونشاطها الاقتصادي ، لكن بعد الأزمات الاقتصادية التي عرفتها هذه الدول ، غيرت نظرتها العدائية للاستثمار الأجنبي ، حيث أصبحت تبذل جهودا من اجل استقطابه علميا وتوفير المناخ الملائم له وهذا التطور صاحبه تطور قانوني في مجال الاستثمار، تأثرت به العديد من الدول ومن بينها الجزائر، إلا أن تأثرها كان متأخرا، بحيث أنها لم تثق في الاستثمار الأجنبي إلا في التسعينات بعد انهيار أسعار البترول، أين ترسخ الاعتقاد بأن التنمية الاقتصادية لا تتحقق إلا بمساهمة الاستثمار الأجنبي، واعتمدت على نظرية حديثة تنطلق من قاعدة قبول الاستثمار النافع فقط الذي ينمي الدول المضيفة فرغم الترسانة الكبيرة من القوانين والتحفيزات والمزايا التي أصدرتها الجزائر في مجال الاستثمار بهدف جذب رؤوسا الأجنبية للاستثمار في الجزائر غير أن هناك العديد من العوائق والقيود والعقبات التي تحد من مستوى تدفقاته بالجزائر.²

¹-بولعيد بلوج : معوقات الاستثمار في الجزائر ، مجلة اقتصاديات شمال إفريقيا ، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير جامعة قسنطينة - الجزائر ، عدد 04

²- حبيبة عبدلي: أستاذة محاضرة كلية الحقوق والعلوم السياسية جامعة عباس لغرور (خنشلة) -الجزائر العوائق القانونية التي تواجه الاستثمار الأجنبي في الجزائر مجلة الحقوق والحريات العدد الثالث ديسمبر 2016 .

ب. الإشكالية:

وبناء على ما سبق يمكن صياغة إشكالية البحث على النحو التالي:

-ماهي أهم القيود التي تقف في وجه المستثمر الأجنبي وتحول دون تحقيق هدفه؟

يمكن تجزئة هذه الإشكالية إلى الأسئلة الفرعية التالية:

_ ما هو الاستثمار الأجنبي؟ وما هي آثاره؟

_ ماهي مكانة الاستثمار الأجنبي في الجزائر وسبل نجاحه؟

_ ماهي أهم العراقيل والمعوقات للاستثمار الأجنبي في الجزائر؟

_ ماهي أهم الحلول والاقتراعات والمزايا والإمكانيات التي تمنحها الجزائر لجذب الاستثمارات الأجنبية في الجزائر؟

ت. فرضيات الدراسة:

وللإجابة على الإشكالية يتم وضع الفرضيات التالية:

_ يعتبر الاستثمار الأجنبي وسيلة تمويل دولية له آثار على اقتصاديات الدول المضيفة.

_ تعتبر مكانة الاستثمار الأجنبي في الجزائر ذات أهمية كبيرة وذلك من خلال تحسين المناخ الاستثماري المتاح وتهيئة الأوضاع والضروف المناسبة لجذب الاستثمارات الأجنبية.

_ تعتبر المعوقات المؤسسية والاقتصادية من بين القيود والعقبات التي تحد من مستوى تدفقات الاستثمار الأجنبي في الجزائر.

_ تملك الجزائر قدرات وإمكانيات ما يمكنها من مواجهة كل التحديات والعقبات والقيود التي تقف في وجه المستثمر الأجنبي من خلال الهيئات المكلفة بترقية الاستثمار.

ث. أسباب اختيار الموضوع:

تكمن الأسباب التي دفعتنا لمعالجة هذا الوضع محل الدراسة في النقاط التالية:

_الاستثمار الأجنبي يعتبر موضوع الساعة بالنسبة للجزائر التي تعيش مرحلة تحولات اقتصادية؛

_معرفة العراقيل والحواجز التي تعترض نجاح السياسة الاستثمارية والعمل على إيجاد الحلول اللازمة للحد منها؛

_معرفة مدى فعالية الحوافز والامتيازات والضمانات الممنوحة للمستثمرين الأجانب؛

_الرغبة والميول الشخصي في تناول هذا الموضوع؛

_المساهمة في إثراء موضوع الدراسة، خاصة وان الدراسات التي تناولت عوائق الاستثمار الأجنبي في الجزائر وسبل تشجيعه قليلة جدا.

ج. أهمية الدراسة:

تتجلى أهمية هذا الموضوع في كونه:

-يساهم في دفع عجلة التنمية إلى الأمام في الجزائر باعتباره خطوة أساسية لتكثيف الاقتصاد الوطني مع العالمي، من خلال الانتقال المحكم إلى اقتصاد السوق، كما له أهمية بالغة في توسيع الشراكة والتعاون الدولي في إطار العولمة الاقتصادية، وتكريس العلاقات الاقتصادية بين الدول؛

-يعتبر أحد أهم عوامل التنافسية في الأسواق والاقتصاديات العالمية.

ح. أهداف الدراسة:

نحاول من خلال عدة الدراسة للوصول إلى مجموعة من الأهداف تتمثل فيما يلي:

- بلورة التفسيرات حول الاستثمارات الأجنبية.
- تتبع مختلف الإصلاحات التي قامت بها الجزائر في ميدان تشجيع الاستثمار الأجنبي من إصلاحات هيكلية وقانونية ومالية....إلخ.
- تقييم مناخ الاستثمار في الجزائر، من خلال سياسة التحفيز على الاستثمارات ووضع إستراتيجية لمناخ استثماري ملائم، ينافس باقي الدول في اجتذاب رؤوس الأموال الأجنبية.
- معرفة العوائق التي تحول دون المستثمر الأجنبي وسبل مواجهتها.

خ. المنهج المتبع:

لمعالجة موضوع هذا البحث اعتمدنا على المنهج الوصفي التحليلي باعتباره يقوم بوصف وتحليل الظاهرة المدروسة على ارض الواقع بشكل مركز وكفاءة تفصيلها، كما اعتمدنا على المنهج الاستقرائي وذلك من خلال استقراء بعض النصوص القانونية.

د. الدراسات السابقة:

في حقيقة الأمر لم نفلح إلى حد كبير في إيجاد عدد كبير من الدراسات السابقة المعالجة لعوائق الاستثمار الأجنبي في الجزائر وسبل تشجيعه:

_ غويني العربي، واقع وأفاق الاستثمار في الدول العربية (دراسة حالة الجزائر)، مذكرة الماجستير الاقتصادية وعلوم التسيير، الجزائر، 2000-2001؛

_ لعماري وليد، الحوافز والحوافز القانونية للاستثمار الأجنبي في الجزائر، مذكرة الماجستير في القانون، كلية الحقوق، جامعة الجزائر، 2011.

م. تقسيمات الدراسة:

لدراسة عوائق وقيود الإستثمار الأجنبي في الجزائر وسبل تشجيعه ، ومن اجل اثراء الدراسة وتحليل الأشكال المحددة ، ارتأينا تقسيم هذا الموضوع الى خطة خلائية الفصول وثنائية المباحث الموضحة ادناه،

-الفصل الأول: تضمن هذا الفصل الإطار النظري للإستثمار الأجنبي ، حيث خصص المبحث الأول الى مفاهيم عامة حول الاستثمار الأجنبي والمبحث الثاني حول آثار الاستثمار الأجنبي .

-الفصل الثاني : تضمن هذا الفصل الثاني مكانة الاستثمار الأجنبي في الجزائر ، حيث خصص المبحث الأول حول واقع الاستثمار الأجنبي في الجزائر والمبحث الثاني المناخ المتاح للاستثمار الأجنبي في الجزائر

-الفصل الثالث : تضمن هذا الفصل الثالث عراقيل الإستثمار الأجنبي في الجزائر ، حيث خصص المبحث الأول المعوقات المؤسسية للاستثمار الأجنبي في الجزائر والمبحث الثاني المعوقات الاقتصادية للاستثمار الأجنبي في الجزائر .

ذ. صعوبات الدراسة:

من أهم الصعوبات التي واجهتنا أثناء إعداد هذا الموضوع ما يلي:

_ إغلاق جميع المكتبات الجامعية في جميع الولايات نتيجة الوضع الاستثنائي في فترة انجاز العمل؛

_ قلة المراجع التي تتناول هذا الموضوع بشكل واضح؛

_ قلة الدراسات الميدانية في الموضوع وتعذر الحصول على بعض الإحصائيات الحديثة؛

_ أسباب وظروف استثنائية بسبب أو نتيجة المرض (كوفيد 19) المنتشر في العالم خاصة الجزائر وبالتالي إلغاء كل وسائل النقل الخ.....



الفصل الأول
الإطار النظري
للإستثمار الأجنبي

تمهيد:

لقد ظل الإستثمار الأجنبي يجذب اهتمام الشركات والدول ,وقد زاد الاهتمام به أكثر في السنوات الأخيرة نظرا للإمكانيات التي وفرها للدول النامية , حيث أن معظم السياسات الاقتصادية تشجع الإستثمار الأجنبي في شتى الميادين¹ , باعتباره أهم أوجه النشاط التجاري في واقعنا المعاصر , ذلك أنه يتمتع بدور كبير على صعيد عملية التنمية الاقتصادية والاجتماعية في الدول المضيفة للإستثمار , والقناة التي يتدفق عبرها رأس المال , والخبرة الفنية والعملية , فالإستثمار الأجنبي يعد حاجة ملحة للاقتصاديات النامية والمتقدمة على حد سواء² , وعلى هذا الأساس سيتم تقسيم هذا الفصل إلى مبحثين , مفاهيم عامة حول الإستثمار الأجنبي (مبحث أول) , آثار الإستثمار الأجنبي (مبحث ثاني).

¹-صبياد شاهيناز: الإستثمارات الأجنبية المباشرة ودورها في النمو الاقتصادي (دراسة حالة الجزائر) , مذكرة الماجستير,كلية العلوم الاقتصادية علوم التسيير والعلوم التجارية ,جامعة وهران ,الجزائر,2012-2013,ص 9.

²-ليندا جابر: القانون الواجب التطبيق على عقود الإستثمار الأجنبي ,المؤسسة الحديثة ,لبنان ,2014,ص 7

المبحث الأول: مفاهيم عامة حول الاستثمار الأجنبي

يتناول الإطار المفاهيمي للاستثمار الأجنبي مجموعة من المداخل، التي نحاول من خلالها تعريف الاستثمار الأجنبي وأنواعه، كما هو مبين أدناه:

المطلب الأول: تعريف الاستثمار الأجنبي وأنواعه

سنتناول من خلال هذا المطلب تعريف الاستثمار الأجنبي (فرع أول)، ثم التطرق إلى أنواعه (فرع ثاني).

الفرع الأول: تعريف الاستثمار الأجنبي

سنطرق من خلال هذا الفرع إلى تعريف الاستثمار الأجنبي من الجانب الاقتصادي والقانوني (أولاً) ومن جانب الاتفاقيات الدولية (ثانياً)، ثم التطرق إلى تعريف المستثمر الأجنبي (ثالثاً)، كما هو موضح أدناه:

أولاً: التعريف الاقتصادي والقانوني للاستثمار الأجنبي

تتعدد تعاريف الاستثمار الأجنبي سواء من طرف اقتصاديين أو قانونيين، فمنهم من توسع في مفهومه ومنهم من ضيقه، ويتطرق إلى التعريف الاقتصادي ثم التعريف القانوني، مثل ما هو مبين أسفله:

1- المدلول الاقتصادي للاستثمار الأجنبي:

لم نلاحظ فكرة الاستثمار الأجنبي بالعناية الكافية من قبل فقهاء القانون، على الرغم من أهميتها، إلا في الخمسينيات من القرن الماضي، في الوقت الذي شغلت فيه اهتمام الاقتصاديين، الذين عرضوا لتعريفات اقتصادية متعددة له لعل من أهمها ما يأتي¹:

قدمت منظمة التعاون والتنمية الاقتصادية التعريف التالي للاستثمار الأجنبي "كل شخص طبيعي، كل مؤسسة عمومية أو خاصة كل حكومة، كل مجموعة من الأشخاص الطبيعيين الذين لهم علاقة فيما² بينهم كل مجموعة من المؤسسات التي تتمتع بالشخصية المعنوية المرتبطة فيما بينها، هي عبارة عن مستثمر أجنبي مباشر إذا كان

¹ - محمود السامرائي دريد: الاستثمار الأجنبي المعوقات والضمانات، مركز دراسات الوحدة العربية، بيروت، لبنان، الطبعة الأولى، 2006، ص48
² - نادية والي: النظام القانوني الجزائري للاستثمار ومدى فعاليته في استقطاب الاستثمارات الأجنبية، أطروحة دكتوراه، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة موارد معمري - تبزي وزو - الجزائر، 2014-2015، ص11

لديه مؤسسة للإستثمار الأجنبي المباشر , ويعني أيضا فرع أو شركة فرعية تقوم بعمليات في بلد آخر غير الذي يقيم به المستثمر الأجنبي".¹

-ويقصد بالاستثمار الأجنبي: "توجيه جانب من أموال المشروع, أو خبرته التكنولوجية إلى العمل في مناطق جغرافية خارج حدود دولته الأصلية"²

-كما أن الإستثمار الأجنبي هو: "استخدام مدخرات في تكوين الإستثمارات أو الطاقات الإنتاجية الجديدة اللازمة لعمليات إنتاج السلع, والخدمات, والمحافظة على الطاقات الإنتاجية القائمة, أو تجديدها"³

-كما أن الإستثمار الأجنبي على أنه : "تحركات رؤوس الأموال من المقيمين في دولة أجنبية , بهدف الاستفادة من مزايا معينة , أو تحقيق أهداف معينة , وذلك عن طريق اقتناء الأموال الحقيقية بما يعرف بالاستثمار الأجنبي المباشر , أو اقتناء الأصول المالية بما يعرف بالاستثمار الأجنبي في محفظة الأوراق المالية"⁴.

يتضح مما تقدم أن معظم التعاريف الاقتصادية للإستثمار الأجنبي لا تفي بالغرض من هذه الدراسة , أي بإعطاء مفهوم شامل ودقيق لهذا النمط من الإستثمار , ومع ذلك يمكننا استخلاص مفهوم اقتصادي للإستثمار الأجنبي على النحو التالي :

هو انتقال رؤوس الأموال عبر الدول بقصد التوظيف في عمليات اقتصادية مختلفة , كإنشاء مشروعات إنتاجية أو المساهمة فيها , أو الاكتتاب في الأسهم والسندات أو القروض , بهدف الحصول على عوائد مجزية , شرط أن يتم ذلك خارج النظام القانوني والنقدي والمالي والاقتصادي للدولة المستثمرة.⁵

2-المدلول القانوني للإستثمار الأجنبي :

لم يكن القانونيين أوفر حظا من نظرائهم الاقتصاديين , فقد تعددت وتنوعت التعاريف المقدمة للإستثمار الأجنبي , حيث عرفت القوانين تعاريف مختلفة ,ونقتصر في هذا الصدد على بعض التعاريف:

¹ -- نادية والي: مرجع سبق ذكره,ص11.

² - عبد الله عبد الكريم عبد الله : ضمانات الإستثمار في الدول العربية , (دراسات قانونية مقارنة) , دار الثقافة للنشر والتوزيع عمان , الأردن
³ -كريمة فرحي: أهمية الإستثمار الأجنبي في الدول النامية مع دراسة مقارنة مع الصين ,تركيا ,مصر ,الجزائر أطروحة دكتوراه ,كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير,جامعة الجزائر-3, الجزائر, 2012- 2013, ص6.

⁴ - محمد سعد امام: البترودولار والإستثمار الأجنبي (دراسة تحليلية) . المكتب العربي للمعارف , القاهرة , مصر, الطبعة الأولى 2013,ص83

⁵ - محمود السامرائي دريد:مرجع سبق ذكره , ص 50

فالتعريف المقدم من طرف اتفاقية تشجيع وضمان الاستثمار المغربي العربي ، الذي عرفته كالتالي: "هو استخدام رأس المال في أحد المجالات المسموح بها في بلدان إتحاد المغرب العربي"، ونلاحظ أنه تعريف غير دقيق ، فلم يحدد هاته المدخلات المسموح بها للمستثمر حتى ينجز مشروعه الاستثماري¹.

كما عرفه المشرع السعودي في سنة 2000 بأنه:"توظيف رأس المال الأجنبي في إحدى النشاطات المرخصة له"، يبين بعد ذلك بأنه:"يقصد برأس المال الأجنبي في هذا النظام على سبيل المثال وليس الحصر، الأموال والحقوق التالية متى كانت مملوكة لمستثمر أجنبي:

1-النقود والأوراق المالية والأوراق التجارية .

2-أرباح الاستثمار الأجنبي إذا تم توظيفها في زيادة رأس المال أو توسعة مشاريع قائمة أو إقامة مشاريع جديدة.

3-الآلات والمعدات والتجهيزات وقطع الغيار ووسائل النقل ومستلزمات الإنتاج ذات الصلة بالاستثمار

4-الحقوق المعنوية كالتراخيص وحقوق الملكية الفكرية والمعرفة الفنية ، والمهارات الإدارية وأساليب الإنتاج". أما قانون تشجيع الاستثمار في الأردن رقم 16 لسنة 1995، يعرف الاستثمار الأجنبي بأنه:"رأس المال الأجنبي المستثمر لأغراض هذا القانون ما يستثمره غير الأردني من أموال نقدية أو عينية أو حقوق لها قيمة مالية في المملكة، بما في ذلك ما يلي:

أ-النقد المحول إلى الأردن عن طريق البنوك والشركات المالية المرخصة للمستثمر لغايات هذا القانون .

ب-الموجودات العينية المستوردة مدفوعة التكاليف من خارج المملكة .

ج-الأرباح والعوائد والاحتياطات الناجمة عن استثمار رأسمال أجنبي في المشروع إذا تم برأس مال هذا المشروع ، أو إذا استثمرت في مشروع منصوص عليه في هذا القانون .

د-الحقوق المعنوية كالتراخيص وبراءات الاختراع والعلامات والأسماء التجارية المسجلة في المملكة"²

وأيا كان الأمر فإنه يمكننا القول في ضوء التعريفين المقدمين (السعودي والأردني)، بأن الاستثمار الأجنبي لا يعدو أن يكون من وجهة النظر القانونية سوى رأس مال معين (مادي أو معنوي) يستهدف تحقيق غرض معين (تحقيق مشروع ما) مصدره جهة أو جهات عربية أو أجنبية ، ويخضع للقواعد والأحكام التي تتضمنها القوانين

¹ -نادية والي : مرجع سبق ذكره، ص 11

² -محمود السامرائي دريد:مرجع سبق ذكره ، ص 50

الوطنية الخاصة بالاستثمار الأجنبي , وقد يتخذ هذا الاستثمار صيغة اتفاقية أو عقد , أو أن يتم تنظيمه من خلال قانون خاص به ¹.

وعلى غرار التشريعات السابقة , تجد أن تعريف القانون الجزائري للاستثمار الأجنبي لم يكن واضحا إلى غاية صدور الأمر 03-01 المؤرخ في 20 أوت 2001 المتعلق بتطوير الاستثمار. وهذا الأخير عرف بصريح العبارة الاستثمار فقط في المادة 2 منه بأنه: "يقصد بالاستثمار في مفهوم هذا الأمر ما يلي:

1/-اقتناء أصول تندرج في إطار استحداث نشاطات جديدة أو توسيع قدرات الإنتاج أو إعادة التأهيل أو إعادة الهيكلة.

2/-المساهمة في رأسمال مؤسسة في شكل مساهمات نقدية أو عينية.

3/-استعادة النشاطات في إطار حوصصة جزئية أو كلية .

نستخلص من هذا التعريف ما يلي :

1-أن الاستثمار يمكن أن يأخذ أشكال مختلفة هي:

-توسيع نشاط المؤسسة بالمساهمة في استحداث نشاطات جديدة أو المساهمة في تحسين قدرات الإنتاج (أي جعل المؤسسة أكثر فعالية), أو إعادة التأهيل (أي استرجاع بعض المؤسسات التي تعاني من صعوبات في التسيير والتنظيم والمعرضة للزوال) أو إعادة الهيكلة (وتشمل المؤسسات التي تعاني من عدم الفعالية في التسيير والتنظيم والتي تحتاج إلى إعادة الهيكلة أي مراجعة قواعد تسييرها وتنظيمها).

-المساهمة في رأس مال مؤسسة: أي المساهمة إجرائية في تحسين الوضعية المالية لمؤسسة من خلال الرفع من رأسمالها.

-اكتساب مؤسسات بشكل كلي أو جزئي في إطار عملية الخصوصية.

2-هذه المساهمة يمكن أن تكون نقدية أو عينية.²

3-وسع المشرع في مجال النشاط ليشمل كل القطاعات الاقتصادية بما فيها تلك التي تعتبر حيوية للاقتصاد الوطني , ولكن بشرط الحصول على رخصة من السلطة المعنية .

¹- محمود السامرائي دريد:مرجع سبق ذكره , ص 50 .

²- محند عيبوط ووعلي : الاستثمارات الأجنبية في القانون الجزائري , دار هومة للطباعة والنشر والتوزيع .الجزائر, 2012, ص144.

4-هناك إرادة لدى المشرع الجزائري في توسيع مجال النشاط ليشمل كل القطاعات الاقتصادية. بما في ذلك تلك التي تعتبر حيوية للاقتصاد الوطني , ولكن في نفس الوقت وضع قيود الهدف منها الاحتفاظ بالأساليب التقليدية للاستثمار واستبعاد الأشكال الجديدة للاستثمار (NFI), إلى جانب اشتراط الحصول على رخصة للاستثمار في بعض القطاعات الحيوية للاقتصاد الوطني.¹

غير أنه بصدور القانون رقم 09-16 المؤرخ في 03 غشت 2016 المتعلق بترقية الاستثمار, عرف الاستثمار في المادة 2 منه بأنه: "يقصد بالاستثمار في مفهوم هذا القانون ما يأتي:

- 1-اقتناء أصول تندرج في إطار استحداث نشاطات جديدة, وتوسيع قدرات الإنتاج و/أو إعادة التأهيل.
- 2-المساهمات في رأسمال الشركة"²

ثانيا: تعريف الاستثمار الأجنبي في الاتفاقيات الدولية

لم تعرف الاتفاقيات الدولية الاستثمار الأجنبي , وإنما عرفت الاستثمار فحسب

1-تعريف الاستثمار في الاتفاقيات الدولية المتعددة الأطراف :

سيتم الإشارة إلى أهم هذه الاتفاقيات في مجال الاستثمار الدولي وهي : اتفاقية واشنطن لعام 1965 التي تم بموجبها إنشاء المركز الدولي لتسوية المنازعات الخاصة بالاستثمارات (CIRDI) , واتفاقية سيول (SOUL) لعام 1985 الخاصة بالوكالة المتعددة الأطراف لضمان الاستثمارات (AMGI), وهو ما سيتم التطرق إليه في النقاط التالية :

1-1 اتفاقية واشنطن لعام 1965:

من أجل توسيع مجال مركز تسوية المنازعات الخاصة بالاستثمارات (CIRDI) , امتنع واضعي هذه الاتفاقية عن تحديد تعريف دقيق للاستثمار , مما سمح بالحفاظ على وحدة النزاع وفتح المجال أمام التطورات في مجال الاستثمار الدولي لذلك أصبح المركز مختص بالنظر في كل الخلافات ذات طبيعة قانونية والتي لها علاقة

¹ - محند عيبوط ووعلي :مرجع سبق ذكره ,ص 144

² -القانون 09-16 المؤرخ في 03 غشت 2016 ,يتعلق بترقية الاستثمار , الجريدة الرسمية عدد 46 المؤرخة في 03 غشت 2016.

بالاستثمار, والشرط الوحيد يتمثل في موافقة الأطراف على عرض النزاع المطروح على المركز, بحيث تنص المادة 25 من هذه الاتفاقية على ما يلي :¹

La compétence du centre s'étend aux différends d'ordre juridique...Qui sont en relation avec un investissement et que les parties ont consenti à soumettre au centre

إن البنية في توسيع مجال اختصاص المركز يشمل كل عمليات التعاون الدولي, بعض النظر عن مفهوم الاستثمار, واضحة من خلال الاستقلالية التي يتمتع بها أطراف النزاع في إطار هذه الاتفاقية.²

2-1 اتفاقية سيول (Seoul) لعام 1985:

بخلاف اتفاقية واشنطن لعام 1957, تتضمن اتفاقية سيول (Seoul) لعام 1985, المتضمنة إنشاء الوكالة المتعددة الأطراف لضمان الاستثمارات, تعريفا محددًا للاستثمار لأن رأس مال هذه الوكالة محدد, فلا بد أن يوجه لضمان عمليات الاستثمار فقط.

هذا المفهوم الضيق الوارد في المادة 12 يندرج في إطار القانون الأساسي للوكالة وأهدافها, بحيث يعتبر جهاز دولي لضمان الاستثمارات وإمكاناتها المالية ضعيفة ولا تستطيع أن تغطي كل أشكال الاستثمار (التقليدية والجديدة) بحيث تميز بين الاستثمارات الصالحة وغير الصالحة للضمان, فطبقًا للمادة 12 من هذه الاتفاقية, تشمل الاستثمارات الصالحة للضمان حقوق الملكية والقروض المتوسطة أو الطويلة الأجل ويمكن لمجلس الإدارة إضافة أنواع أخرى من الاستثمارات.

إن مفهوم الاستثمار الوارد في المادة 12 واسع ويشمل, بالإضافة إلى الاستثمار الكلاسيكي المباشر الأشكال الجديدة للاستثمار (NFI), كما أن هذه المادة تميز بين الأحكام الخاصة بتحديد مفهوم الاستثمارات (م/12أ, ب, ج) وتلك التي تعتبر معايير لتحديد الاستثمارات المشمولة بعملية الضمان (م/12د).

بالنظر إلى المعايير المحددة لضمان الاستثمار, يمكن لهذه الوكالة المساهمة بشكل فعال في تحقيق التنمية الاقتصادية في البلدان النامية.

كما يمكن أن تساهم في خلق جو ثقة بين الدول المستقبلية لرؤوس الأموال والمستثمرين الأجانب والتالي إقامة علاقات جديدة بين دول الشمال ودول الجنوب تقوم على أساس المصالح المشتركة.¹

¹- محند عيبوط ووعلي: مرجع سبق ذكره, ص 125

²- محند عيبوط ووعلي: مرجع سبق ذكره, ص 125

2- مدلول الاستثمار في الاتفاقيات الدولية الثنائية :

إذا كانت القوانين الجزائرية لم تعط تعريفا واضحا للاستثمار إلا بعد صدور الأمر رقم 03-01 المتعلق بتطوير الاستثمار المعدل والمتمم , فإن الاتفاقيات الثنائية التي أبرمتها الدولة الجزائرية مع مختلف الدول فصلت في مفهوم الاستثمار , سواء من خلال عنصر الأموال والأموال والحقوق باختلاف أنواعها أو عنصر من الأموال والسلع أو الحقوق المرتبطة بالاستثمار مهما كانت طبيعتها كما تشترط مختلف هذه الاتفاقيات وجود علاقة مع النشاط الاقتصادي باستعمالها لعبارة "المرتبطة بنشاط اقتصادي أو في أي قطاع اقتصادي".

للتحديد الدقيق لمصطلح الاستثمار , نجد معظم الاتفاقيات الثنائية التي أبرمتها الجزائر إذا لم نقل كلها تعرف مختلف العبارات التي لها صلة مباشرة بالاستثمار كالمواطن والشركة والمداخيل والمستثمر وعائدات الاستثمار والإقليم , وذلك بغية إزالة أي لبس بين الدولة المضيفة للاستثمار والمستثمر الأجنبي حول موضوع الاستثمار².

يمكن القول أن الاتفاقيات المتعلقة بتشجيع الاستثمارات التي صادقت عليها الجزائر سواء كانت الثنائية أو متعددة الأطراف , لم تضع تعريفا جامعاً مانعاً , يضبط مفهوم الاستثمار بشكل دقيق , خلقت في ذلك نوعاً من اللبونة في استيعاب الأشكال الجديدة للاستثمارات التي تظهر في ذلك المتغيرات المستمرة في المعاملات التجارية³.

ثالثاً: تعريف المستثمر الأجنبي

1- المقصود بالمستثمر الأجنبي

يكون هذا الشخص طبيعي أو معنوي , أي عبارة عن شركة أو مشروع أو مقاوله , هناك تسميات مختلفة , وإن كان أغلبيتها عبارة عن شركة وحيدة أو مجموعة من الشركات المتكتلة فيما بينها , كما يمكن أن يكون المستثمر الأجنبي شركة متعددة الجنسيات , والتي تعد من أشكال العصر الحديث نظراً لأنها تتكون من عدة فروع تتوزع على عدة أنظمة قانونية , مع وجود تدرج بين المركز الرئيسي للشركة ولعناصر التابعة لها .

مسألة تحديد المستثمر الأجنبي لا تثير صعوبات , عندما يتعلق الأمر بالمستثمر كشخص طبيعي يحمل جنسية من الدولة المنشئ على إقليمها مشروعه الاستثماري , بشرط أن يكون حاملاً لجنسية دولة معترف بها من قبل الدولة المضيفة¹

¹ - محند عيبوط ووعلي :مرجع سبق ذكره ,ص12

²-نادية والي : مرجع سبق ذكره,ص 17

³-نادية والي : مرجع سبق ذكره,ص17

ولقد شهد القرن الماضي اهتمام متزايد بحماية حقوق الإنسان، بإبرام العديد من المواثيق والمعاهدات الدولية المكرسة لمبادئ حق وحماية كرامة الإنسان، بغض النظر عن الجنسية الحمل لها، فتضمنت مختلف الاتفاقيات الحد الأدنى من الحقوق في معاملة الأجانب.

كما تم إبرام اتفاقيات ثنائية ومتعددة الأطراف كوسيلة تلجأ إليها الدول لتنظيم وضع رعاياها وإقامتهم في الخارج لضمان معاملة لائقة بهم.

فالمستثمر الأجنبي يملك إمكانيات مالية وتكنولوجيا فائقة ، ومن ثم قوة اقتصادية ، قد تفوق في كثير من الأحيان الدول المضيفة أو المستقبلية له إذا كانت دول نامية ، ومن هذا المنطلق فإن المركز القانوني للمستثمر الأجنبي يفوق أهمية عن المستثمر الوطني ، ورغم هذه الحقيقة الثابتة إلا أن المشرع الجزائري فرض على المستثمر الأجنبي إقامة مشروعه الاستثماري في إطار شراكة مع المستثمر الوطني ، دون وضع ضابط محدد لمجال الاستثمارات التي يقوم بها المستثمر الأجنبي الاستثمار فيها ، وخاصة أن الدولة هي بحاجة لهذا المستثمر الأجنبي الذي يجد خيارات أخرى متاحة ².

2-أهمية تحديد جنسية المستثمر الأجنبي :

حتى وإن كانت الجنسية غير معول عليها في أحقية أي شخص طبيعي او اعتباري في الاستثمار خاصة بالنسبة للشخص المعنوي ، وذلك حرصا من المشرع على استقطاب أكبر قدر ممكن من الاستثمارات الخارجية ، فهذا لا يعني إطلاقا أن جنسية المستثمر ليس لها أهمية أو اعتبار،³ بل إن تحديد جنسية المستثمر أجنبي أو وطني ، ترتبط بها أهمية أخرى تظهر فيما يلي :

1-حماية الاستثمار الأجنبي: يتعلق هنا بفكرة الحماية الدبلوماسية التي تمارسها دولة المستثمر الذي يحمل جنسيتها في حالة الاعتداء عليه.

¹-نادية والي : مرجع سبق ذكره،ص21

²-نادية والي: مرجع سبق ذكره،ص21 .

³- سميشة ثلجون : التشريعات المنظمة للاستثمار الأجنبي المباشر في دول المغرب العربي ، أطروحة دكتوراه ، كلية الحقوق والعلوم السياسية جامعة مولود معمري – تيزي وزو – الجزائر،الجزائر و2017، ص 52.

2-حق التأمين على الاستثمار الأجنبي:ويكون ذلك عن طريق نظم الضمان الوطنية (عقد الضمان الوطني), بحيث يشترط فيه أن يكون لمضمون حامل جنسية دولة الجهاز الأمن, أو عن طريق نظم الضمان الدولية (عقد الضمان الدولي).

الفرع الثاني: أنواع الاستثمار الأجنبي

بعد تفتح الدول المضييفة على الاقتصاد العالمي واندماجها في العولمة , فقد عرفت أشكال عديدة من الاستثمارات الأجنبية , حيث هذه الأخيرة تنقسم إلى قسمين : الاستثمار الأجنبي المباشر والاستثمار غير مباشر .

أولاً:الاستثمار الأجنبي المباشر

يعتبر الاستثمار الأجنبي نوعاً من الاستثمارات التي تقوم بها المؤسسات أو الأفراد قصد الاستفادة , وتحقيق الامتيازات , وذلك في دولة أخرى غير البلد الأم , ويعرف الاستثمار الأجنبي المباشر تطوراً كبيراً في المفهوم والمضمون , فقد تعددت الآراء والأفكار حول تعريفه¹ , ولهذا وجب التطرق إلى تعريفه وتوضيح أشكاله .

أولاً:المقصود بالاستثمار الأجنبي المباشر

1-تعريف الاستثمار الأجنبي المباشر من قبل بعض الباحثين:

يعرف الاقتصادي "John Dunning" والذي يعتبر أحد أهم المختصين في دراسة الاستثمار الدولي : "الاستثمار الأجنبي المباشر انطلاقاً من مبدأ مقارنة هذا الأخير بالاستثمار الأجنبي غير مباشر , حيث يعتبر الاستثمار الأجنبي المباشر أداة يتم بموجبها ليس فقط تصدير رأس المال الخاص وإنما أيضاً أداة ينجم عنها صفقة كاملة تتضمن إنشاء وتنظيم المشروعات , توريد والخبرات التنظيمية والإدارية , وتأهيل رأس المال البشري".

أما "Gregory Manibiw" فقد ركز مفهومه للاستثمار الأجنبي المباشر على المستثمر والفوائد المتحققة في عملية الاستثمار فهو يرى أنه: عندما يقوم بلد ما بتوقع المستثمرين الحصول على عوائد استثماراتهم , كل يمثل طريقة تؤدي إلى نمو الدول على الرغم من أن جزءاً من الفوائد المحققة من هذه التدفقات الاستثمارية سوف تعود إلى المالكين الأجانب , وقد لا يؤدي إلى زيادة في مخزون الاقتصاد من رأس المال , وعلى العموم يعتبر الاستثمار الأجنبي

¹-رشيدة بن عرفة : تقييم التجربة الجزائرية في جذب الاستثمار الأجنبي المباشر خلال 2005-2014 , مذكرة الماستر, كلية العلوم الاقتصادية والعلوم التجارية وعلوم التسيير, جامعة العربي التبسي , تبسة , الجزائر و2015-2016,ص9.

المباشر طريقة حديثة نسبيا تستخدمها الدول الفقيرة لتعلم التقنيات الجديدة والمتطورة الرائج استعمالا في الدول المتقدمة¹

وتعرف الاستثمارات الخارجية المباشرة: بأن يكون الشخص المستثمر أجنبيا, متحكما في الشركة, أو يملك عقارا قصد لمتاجرة به في هذه الدولة الأجنبية عنه, وهنا يمكن القول: أنه استثمار أجنبي مباشر.²

كما عرفت أيضا بأنها: كل استخدام يجري في الخارج لموارد مالية يملكها بلد من البلدان, أو أنه توجيه جانب من أموال المشروع أو خبرته التكنولوجية إلى العمل في مناطق جغرافية خارج حدود دولته الأصلية.³

2-تعريف بعض المؤسسات والهيئات الدولية :

لقد حظي الاستثمار المباشر باهتمام كبير من طرف المنظمات والهيئات الدولية , نتيجة للمزايا التي يقدمها وسنقوم بقراءة بعض تعاريف هذه المنظمات والهيئات , وبعدها نقوم باستخلاص تعريف شامل للاستثمار الأجنبي المباشر.

1-2 تعريف صندوق النقد الدولي (FMI) :

ذهب إلى أن الاستثمار الأجنبي المباشر هو الاستثمار الذي يتم لاكتساب مصلحة مستديمة في المشروعات التي يتم إدارتها في دولة بخلاف الدولة التي ينتمي إليها المستثمر الأجنبي , فضلا عن اكتساب المستثمر الأجنبي لصوت فعال في إدارة المشروع عن طريق احتلال 10% من ملكية

المشروع.⁴

2-2 تعريف مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD) :

¹- جباري شوقي : اثر الاستثمار الأجنبي المباشر على النمو الاقتصادي (دراسة حالة الجزائر) , أطروحة دكتوراه وكلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير, جامعة العربي بن مهيدي , الجزائر, 2014- 2016, ص 13 .

²- محمد عدنان بن الضيف: مقومات الاستثمار في سوق الأوراق المالية الإسلامية , دار النفائس للنشر والتوزيع , عمان الأردن , الطبعة الأولى , 2013, ص 30.

³- ياسين نشمة : مدى نجاعة التشريع الجبائي الجزائري في استقطاب الاستثمار الأجنبي المباشر, أطروحة الدكتوراه, كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير, جامعة أبي بكر بلقايد , تلمسان , الجزائر, 2017 – 2018 , ص 76

⁴- إبراهيم عبد الله عبد الرؤوف محمد: دور الاستثمار الأجنبي المباشر في تحقيق التنمية الصناعية (دراسة تطبيقية مقارنة على المملكة العربية. السعودية , دار الجامعة الجديدة , الإسكندرية , مصر, 2017 , ص 16.

وفقا لتعريف مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (الأونكتاد) : فإن "FDI" هو ذلك الاستثمار الذي ينطوي على علاقة طويلة المدى بين الشركة الأم والشركة في الدولة المستقبلة للاستثمار, الذي يعكس قدرة الشركة الأم على التحكم الإداري في الشركة التابعة ويكون للشركة الأم حصة من رأس المال لا تقل عن 10%¹.

3-2 تعريف منظمة التعاون والتنمية الاقتصادية الأوروبية (OCDE):

تعرف منظمة التعاون والتنمية الاقتصادية (OCDE) الاستثمار الأجنبي على أنه : ينطوي على تملك المستثمر الأجنبي لحصة لا تقل عن 10% من إجمالي رأس المال أو قوة التصويت , حسب تعريف منظمة (OCDE) فإن حصة المستثمر يجب أن تكون من 10% فما فوق لكي يعتبر استثماره استثمارا أجنبي مباشر , والتالي إذا كانت حصة المستثمر الأجنبي أقل من 10% , فإنه في هذه الحالة بعد استثمار أجنبي مباشر² , ومع ذلك فالخط الفاصل بين الاستثمار المباشر وغير المباشر ليس واضحا وغير متفق عليه, فتعتبر استراليا حيازة 25% على الأقل من حقوق الملكية يمثل استثمارا مباشرا على حين نجد الرقم 20 في فرنسا, و10% في كل من و, م, أ, أو السويد وألمانيا.³

4-2 تعريف منظمة التجارة العالمية (WTO): فترى أن الاستثمار الأجنبي المباشر يتحقق عندما يقوم أحد المستثمرين من بلد ما (الدولة الأم) بامتلاك موجودات في بلد آخر (البلد المضيف) مع نية إدارة تلك الموجودات.⁴

5-2 أما المؤسسة العربية لضمان الاستثمار فقد عرفت الاستثمار الأجنبي بأنه:

"مجموعة التدفقات الناشئة نتيجة انتقال رؤوس الأموال الاستثمارية إلى الأقطار المستقبلية , لتغطية الأرباح وتحقيق المنافع المرجاة , بالمشاركة مع رأس المال المحلي لإقامة المشاريع المختلفة في تلك الأقطار أو أنه نشاط استثماري طويل الأجل يقوم به مستثمر أجنبي في قطر أجنبي مضيف بقصد المشاركة الفعلية أو الاستقلال بالإدارة والقرار, وانطلاقا مما سبق يمكن استنتاج ما يلي :

- الاستثمار الأجنبي المباشر هو عبارة عن استثمار طويل الأجل.

¹- حمودة بن عباس : دور الاستثمار الأجنبي المباشر في التنمية الاقتصادية (دراسة حالة الصين) , مذكرة الماجستير, كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير, جامعة محمد خيضر, بسكرة , الجزائر, 2011-2012, ص 92.

²-لطيفة كلاخي : أثر السياسة المالية في استقطاب الاستثمار الأجنبي المباشر (دراسة حالة بعض دول MENA) , مكتبة الوفاء القانونية , الإسكندرية , مصر, الطبعة الأولى , 2017, ص 92

³-لطيفة كلاخي: مرجع سبق ذكره, ص 9

⁴- نورة بيري: محددات الاستثمار الأجنبي المباشر وأثاره على التنمية الاقتصادية (دراسة قياسية مقارنة بين الجزائر, تونس والمغرب للفترة 1996-2014), أطروحة دكتوراه , كلية العلوم الاقتصادية والعلوم التجارية وعلوم التسيير , جامعة العربي بن مهيدي –أم البواقي –الجزائر, 2015-2016, ص 6.

-الاستثمار الأجنبي المباشر غالبا ما تسهر شركات متعددة الجنسيات على تنفيذه.
-يتمتع المستثمر الأجنبي المباشر بحق التملك الكامل أو الجزئي المشروع بشرط مشاركة المستثمر المحلي في هذه الحالة.

-تمثل حصة 10% فما فوق من رأس المال المشروع معيارا وعتبة الاستثمار أجنبيا.¹

ثانيا: أهمية الاستثمار الأجنبي المباشر:

الاستثمار الأجنبي يمثل أهمية كبيرة لكل من المستثمر والدولة المضيفة له.

1-بالنسبة للمستثمر:

إن الفوائد المتوقعة تتمثل في مد السوق الداخلي للشركة من خلال التدويل , الاقتراب من الموارد الطبيعية مثل البترول, وتنويع النشاط الإنتاجي.²

كما تنعكس أهمية الاستثمار الأجنبي المباشر على المستثمر من حيث أن المشروعات الاقتصادية التي تقوم بها تؤدي إلى إنتاج قيمة مضافة تزيد من ثروة المالك (المستثمر) , وتنعكس بشكل زيادة على الناتج القومي لدولته.

كما أنه يحقق عائدا معقولا ومستمرًا, فضلا عن تمتعه بحق إدارة أصوله بنفسه أو بتفويض إدارتها للغير.³

2-بالنسبة للدول المضيفة له:

إن هناك العديد من الاعتبارات التي تجعل من الاستثمار الأجنبي المباشر ضرورة بالنسبة لها :

-يعتبر الاستثمار الأجنبي المباشر وسيلة لإمداد الدول بما تحتاج إليه من موارد مالية لتلبية رغباتها في تنفيذ مخططاتها التنموية, وأداة فاعلة في جعل الدول المضيفة أكثر تطلعا لأهدافها الإستراتيجية .

-تساهم الاستثمارات الأجنبية المباشرة في حركة رؤوس الأموال والتي يتم استثمارها في قطاعات إنتاجية في البلدان المضيفة , مما يسمح بتقليص الفجوة التمويلية المحلية الناتجة عن انخفاض المدخرات المحلية.¹

¹- جباري شوقي : مرجع سبق ذكره ، ص 15,

²-رضا عبد السلام : محددات الاستثمار الأجنبي المباشر في عصر العولمة (دراسة مقارنة لتجارب كل من شرق وجنوب شرق آسيا مع التطبيق على مصر) ، المكتبة العصرية للنشر والتوزيع، مصر، الطبعة الأولى، 2007، ص 86

³-ليندا جابر.: القانون الواجب التطبيق على عقود الاستثمار الأجنبي، المؤسسة الحديثة ، لبنان، 2014، ص 9

-إن الاستثمارات الأجنبية تعد حلا للعديد من الظواهر السلبية خاصة هجرة الأدمغة ورؤوس الأموال والبطالة , وذلك عن طريق تحقيق وفرات اقتصادية للعمال تتمثل أساسا في ارتفاع أجورهم وزيادة قدراتهم الإنتاجية , وتدريب القوى العاملة على الأساليب الفنية المتطورة والاستفادة منها في الرفع من الكفاءة الإنتاجية.²

يساهم الاستثمار الأجنبي في تنمية أنشطة البحوث والتطوير في الدول المضيفة مثل الصين في علاقتها بشركات كبرى مثل ميكروسوفت وموتورولا.³

ثالثا: أشكال الاستثمار الأجنبي المباشر:

يتخذ الاستثمار الأجنبي المباشر أشكالا مختلفة , لكونه يجمع أنواع متعددة من العليات , مما يسمح له بالتفرغ في الأشكال التالية:

1-الاستثمار الأجنبي المشترك

يعرف هذا الشكل من الاستثمار المباشر بأنه: "مشروعات العمل الذي يمتلكه, أو يشارك فيه طرفان أو أكثر من دولتين مختلفتين بصفة دائمة", يقوم هذا الشكل على ممارسة رأس المال الأجنبي لرأس المال الوطني في ذات المشروع منذ بداية المباشرة فيه, أو في تاريخ يتفق عليه,⁴سواء حصل ذلك بالضغط من قبل الدول المضيفة, أي عن طريق الأنظمة واللوائح المنظمة للاستثمارات الأجنبية , أو كان بسبب رغبة كل من الطرفين في حصول هذه الشراكة , بحيث تتم المشاركة عن طريق تقديم الحصة المحددة في رأس مال المشروع من رأس المال الوطني الخاص أو العام أو الاثنين معا, بشكل نقدي وبعملة البلد يرد منها رأس المال الأجنبي , كما قد تتم بشكل عيني فيتعهد الطرف الأجنبي بتوفير كافة أنواع التجهيزات المطلوب استيرادها من الخارج, ويقدم رأس المال الوطني

¹- نفيسة بامحمد: تحليل جاذبية الاستثمار الأجنبي في الجزائر(تطبيق مقارنة OLI) , مذكرة ماجستير, كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير , جامعة وهران , الجزائر, 2015-2016, ص 7

²- نفيسة بامحمد:مرجع سبق ذكره , ص 7

³-داودي محمد: السياسة المالية وأثرها في استقطاب الاستثمار الأجنبي (حالة الجزائر) , أطروحة دكتوراه ن كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير , جامعة ابي بكر بلقايد , تلمسان , الجزائر , 2011-2012, ص 49

⁴-محمد عبد العزيز عبد الله : الاستثمار الأجنبي المباشر في الدول الإسلامية في ضوء الاقتصاد الإسلامي , دار النفائس للنشر والتوزيع , عمان , الأردن , الطبعة الأولى , 2005 , ص 37

احتياجات المشروع التي يمكن تديرها بالعملة المحلية , وفي كل الحالات لا بد أن يكون لكل طرف من أطراف الاستثمار المباشر الحق في المشاركة في إدارة المشروع.¹

2- الاستثمارات الأجنبية المباشرة المملوكة بالكامل للمستثمر الأجنبي:

تتمثل هذه المشروعات قيام المستثمر الأجنبي بإنشاء فروع له تسويقية أو إنتاجية يمتلكها بالكامل نميز بين أول استثمار الذي هو أول استثمار في الخارج ويؤخذ شكل خلق كيان جديد "فروع" أو تمثيل مؤسسة موجودة من قبل , والاستثمار في المرحلة الموالية يوافق امتداد سواء مباشر عن طريق الشركة الأم, أو بطريقة غير مباشرة عن طريقة سلسلة من العمليات بقيادة المنشأة في أول استثمار.²

3- الاستثمار في المناطق الحرة Free zone

يطلق على المناطق الحرة بجزر الاستثمار الأجنبي, فالاستثمار الأجنبي يكون بعيدا عن القوانين والتشريعات للبلدان المضيفة, والعمل ضمن قوانين محددة ومنظمة لعملية إنشاء المشروعات الاستثمارية في المناطق الحرة.

4- الاستثمار في مشروعات أو عمليات التجميع

وهو عبارة عن مشروعات قد تأخذ شكل اتفاقية بين الطرف الأجنبي والطرف الوطني المحلي عام أو خاص , يتم بموجبها قيام الطرف الأول بتزويد الطرف الثاني منتجا معيناً سيارة مثلا , لتجميعها لتصبح منتجا نهائيا , وفي معظم الأحيان وخاصة في الدول النامية يقدم الطرف الأجنبي الخبرة أو المعرفة اللازمة والخاصة بالتصميم الداخلي للمصنع وتدفع العمليات وطرق التخزين والصيانة... الخ, في مقابل عائد مادي معين متفق عليه , كما أن المشروعات التجميع قد تأخذ شكل استثماري مشترك أو شكل التملك المطلق أو الكامل لمشروع الاستثمار للطرف الأجنبي.³

المطلب الثاني: الاستثمار الأجنبي الغير مباشر

سنتطرق من خلال هذا المطلب تعريف الاستثمار الأجنبي غير المباشر, ثم تبين أهميته , كما هو موضح أدناه:

¹-محمد عبد العزيز عبد الله :مرجع سبق ذكره , ص 37
²- صباح قروي : الاستثمار الأجنبي المباشر ودور الدولة الاقتصادي (دراسة حالة الجزائر), مذكرة الماجستير, كلية العلوم الاقتصادية , وعلوم التسيير , جامعة بأبي مختار , عنابة , الجزائر, 2006-2007, ص 62 .
³- جباري شوقي: أثر الاستثمار الأجنبي المباشر على النمو الاقتصادي (دراسة حالة الجزائر) أطروحة دكتوراه , كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير , جامعة العربي بن مهيدي , ام البواقي , الجزائر, 2014-2015, ص 36 .

الفرع الأول: المقصود بالاستثمار الأجنبي غير المباشر

يعرف الاستثمار الأجنبي غير مباشر بأنه : "استثمار المحفظة أي استثمار في الأوراق المالية , عن طريق شراء السندات الخاصة لأسهم الحصص أو سندات الدين , أو سندات الدولة من الأسواق المالية , أيهو تملك الأفراد والهيئات والشركات لبعض الأوراق دون ممارسة أي نوع من الرقابة أو المشاركة في تنظيم قصير الأجل مقارنة بالاستثمار المباشر.¹

ويأخذ الاستثمار غير المباشر شكل تملك الأجانب للأسهم والسندات الخاصة أو الحكومية في البلد المضيف بقصد المضاربة , والاستفادة بالتالي من فروق الأسعار والحصول على أرباح تدرها السندات ذات الفائدة الثابتة , أو الأسهم , بشرط ألا يخولهم حق إدارة المشروع , ويتميز هذا بكونه قصير الأجل (أحيانا يمتد لأسابيع أو أشهر قليلة فقط)².

ويتم عادة من قبل مؤسسة التمويل كالبنوك وصناديق الاستثمار أو المستثمرين المؤسسين **Institutionnel investors** مثل : صناديق التقاعد وشركات التأمين من قبل الأفراد.³

ومن خلال هذين التعريفين يمكن استنتاج تعريف للاستثمار الأجنبي غير المباشر بأنه: "تلك الاستثمارات الموجهة لشراء أسهم وسندات, سواء كانت مصدرة من قبل الهيئات العامة أو الخاصة في الدولة المضيفة.⁴

حيث يختلف هذا النوع عن الاستثمار الأجنبي المباشر, ويتضح ذلك في الهدف النهائي الذي يسعى المستثمر إلى تحقيقه , سواء كان استثمار أجنبيا مباشرا أو غير مباشر , فالاستثمار الأجنبي المباشر (الاستثمار الخاص) يكون هدفه الأساسي هو الربح , بينما الاستثمار الأجنبي الغير المباشر (الاستثمار العام) قد تكون أهدافه اجتماعية أو سياسية أو اقتصادية , كما يتضح معيار التفرقة بينهما في قدرة المستثمر على السيطرة والرقابة على المشروع الاستثماري واتخاذ القرارات في الإدارة⁵ ففي الاستثمار الأجنبي المباشر يملك المستثمر الأجنبي الرقابة على المشروع والسيطرة عليه, وله وحده الحق في اتخاذ القرار في الإدارة

¹-مطاي وعلي : الاستثمار الأجنبي المباشر ودوره في التنمية الاقتصادية , دراسة حالة الجزائر, (2000-2014) , مذكرة الماستر, كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير , جامعة الجبلاني بونعامة , خميس مليانة, الجزائر, 2015-2016 , ص 5.

²- هناء عبد الغفار : الاستثمار الأجنبي المباشر والتجارة الدولية (الصين أنموذجا) بيت الحكمة, بغداد, العراق, الطبعة الأولى, 2002, ص17.

³ - هناء عبد الغفار:مرجع سبق ذكره, ص 17.

⁴ - يحيي سعدي: تقييم مناخ الاستثمار الأجنبي في الجزائر , أطروحة دكتوراه, كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير , جامعة منتوري, قسنطينة , الجزائر , 2006-2007 , ص 67.

⁵ - محمد صدقة عمر هاشم: ضمانات الاستثمار الأجنبي في القانون الدولي , دار الفكر الجامعي, الإسكندرية , مصر , الطبعة الأولى, 2008, ص12.

سواء كان يملك المشروع كاملاً أو جزء منه، أما في الإستثمار الأجنبي غير المباشر فيقتصر دور المستثمر على تقديم رأس المال إلى جهة معينة دون أن يكون له أي سيطرة على المشروع.¹

الفرع الثاني: أهمية الإستثمار الأجنبي غير مباشرة

يحقق الإستثمار الأجنبي في محفظة الأوراق المالية منافع عديدة للدول النامية، فهو يساهم في تنشيط أوراقها المالية وفي تطورها من خلال:

-المساهمة مباشرة في تمويل الشركات المحلية في السوق الأولية، إما في صورة إقراض للتمويل(سندات) أو على شكل مشاركة في الملكية (أسهم)²

-زيادة درجة سيولة الأوراق المالية حيث يستطيع المستثمر شراء هذه الأوراق وبيعها بسرعة والحصول على أمواله متى أراد ، مما يؤدي إلى زيادة الطلب عليها وارتفاع قيمتها وانخفاض تكلفة الحصول على رأس المال الأمر الذي يشجع الشركات المحلية على طرح المزيد من الإصدارات ، وهو ما يدفع في النهاية إلى تنشيط سوق الأوراق المالية المحلية .

-تحث المشاركة الأجنبية في سوق رأس المال المحلية على تطوير القواعد المحاسبية ، ونظم التقارير ، وعلى رفع مستوى الإفصاح عن المعلومات لأداء الشركات ، وذلك نتيجة طلب المستثمر الأجنبي لاسيما المستثمر المؤسسي لمستوى متقدم من القواعد والإجراءات التنظيمية للتعامل ، ونظم المعلومات والإفصاح الجيد.

-يؤدي إلى تدفق رؤوس الأموال الأجنبية التي تملك تكنولوجيا مالية متقدمة ، يكون لها أثرها في اجتذاب المزيد من التدفقات وزيادة المعرفة بتلك الأسواق ، مما يشجع بدوره على تنشيط لإستثمار الأجنبي.³

¹- محمد صدقة عمر هاشم: مرجع سبق ذكره، ص 12.

²-اميرة حسب الله محمد :محددات الإستثمار الأجنبي المباشر وغير المباشر في البيئة الاقتصادية دراسة مقارنة تركيا، كوريا الجنوبية ، مصر الدار الجامعية الإسكندرية ، مصر ، 2004-2005، ص 46

³-اميرة حسب الله محمد: المرجع السابق ذكره، ص 46 .

المبحث الثاني: آثار الاستثمار الأجنبي في الجزائر

سنتناول في هذا المبحث آثار الاستثمار الأجنبي في الجزائر حيث قسمنا هذا المبحث الى مطلبين اثر الاستثمار الأجنبي على الدول المصدرة (مطلب اول) ، اثر الاستثمار الأجنبي على الدول المضيفة (مطلب ثاني) كما هو مبين أدناه

المطلب الأول: أثر الاستثمار الأجنبي على الدولة المصدرة

إن توجه التمويل إلى الخارج له بلا شك أثر على الدول المصدرة للاستثمارات, سواء تعلق الأمر بميزان المدفوعات أو الآثار التي تمس الفئة العاملة بالشركات, أهم هذه الآثار نلخصها في النقاط الموالية .

الفرع الأول: الأثر على التجارة :

مما سبق -استراتيجيات الشركات متعددة الجنسيات -يمكن استنتاج أن في حالة الاستثمار المباشر فإن صادرات الدولة الأم ستخفض تبعاً . غير أن الواقع لا يؤكد هذا الإحلال , ففي خضم ازدياد تدفق الاستثمارات المباشرة في الفترة¹ 1980 إلى بداية القرن الحالي لم يمنع من ارتفاع مستويات صادرات البلدان المستثمرة بوتيرة مشابهة للاستثمارات ' ونفس الملاحظة على المستوى الجزئي إذ أن أكبر الشركات المستثمرة² في العالم هي أكثرها تصديراً

عموما هناك عدة عناصر تدعم فكرة التكامل بين الاستثمار والتجارة³:

-إن الشركات التي توطن إنتاجها في دول أخرى نكون بصدد التعريف بمنتج الشركة الأم وهو ما يطلق عليه أثر "صنع في " Effet de made in .

-إن الشركات التي تعيد توطين مرحلة من الإنتاج ستولد نوعاً جديداً من الصادرات تتعلق بالمنتجات الوسيطة , وأيضا صادرات المنتج النهائي إلى الدولة الأم .

-أثر الجودة " Effet de montée de gamme": إذ أن إنتاج الفروع لمنتجات أقل جودة والذي لا يتناسب والطلب المحلي للدولة المضيفة (أين يكون المستهلكون مستعدون لاقتناء المنتجات الأكثر جودة المصنعة في الدولة الأم) .

¹ -paul Krugman et Maurice obsfeld, (2007), économie internationale :p 166.

² - حسب الدراسات فإن الشركات الفرنسية لم تسجل انخفاضا على مستوى صادراتها بالرغم من تزايد توزيع فروعها في أكثر من دولة أجنبية .

³ -Bernard Guillochon et Annie Kawecki,(2003),Economie international 166

الفرع الثاني: الأثر الاستثمار الأجنبي على العمالة :

يلاحظ أثرين الأول يخص تحويل العمل استنادا إلى زيادة الواردات للدولة المضيفة ' والثاني أثر خلق أو خفض العمالة أثر الانخفاض الصادرات.

ولقياس أثر الاستثمار الأجنبي وجب حساب التدفقات التجارية الصافية الناجمة عن إعادة التوطين في الخارج ' دراسة حديثة جول حالة الاستثمارات الفرنسية في أوروبا الشرقية أوضحت بأنها سجلت فائضا تجاريا مع هذه البلدان وبصفة مستمرة , ووجد "Aussiloux et Paijot" (2003) أن فارق العمالة الناتجة عن التجارة كان ايجابيا بـ18500 منصب عمل ' مع الذكر أن فرنسا من أكبر بلدان العالم استقطابا للاستثمار الأجنبي المباشر ' دراسات أخرى تؤكد هذه النتيجة في بلدان متقدمة أخرى -Marin" (2004) استعمل قاعدة بيانات مفصلة عن الشركات الألمانية والنمساوية لمحاولة قياس أثر إعادة التوطين لأوروبا الشرقية على العمالة في الدول المصدرة ' الدراسة خصصت تلك الشركات التي قامت بتحويل وحداتها الإنتاجية عن تلك التي قامت بخلق وحدات جديدة , كما حاولت رصد ما إذا كان دافع الاستثمار لتقليل التكاليف وعدد المناصب الناجمة عن الاستثمار الأجنبي , هذا مع الأخذ بعين الاعتبار أن الباحث اعتبر إن إنتاجية العامل في أوروبا الشرقية أقل بـ60 بالمئة من العامل الألماني ' ليستخلص أن عدد المناصب انخفض بين الأعوام 1990 و2001 إلى 90000 منصب في ألمانيا¹.

غير أن تحليل هذه الأرقام لا يمكن من تفسير أو الحكم على أثر هذه الاستثمارات على العمالة لأسباب منها:

-مشاكل القياس والفرضيات المبسطة التي يستند إليها الباحثون.

-أن عمليات الاستثمار المباشر في الخارج ليس السبب الأساسي للبطالة , لكنها تؤثر على مستوى الدخل داخل هذه الدول وليس فقط على إعداد مناصب الشغل.

الشركات الأم بالتخصص بمرحلة إنتاجية معينة وتقسم باقي المراحل على فروعها بالخارج ويتناول التحليل نقطتين ك

الأولى تخص اثر سعر عوامل الإنتاج لقياس التكامل والإحلال بين العمالة المحلية والأجنبية والثاني يركز على أثرا الاستثمار الأجنبي على كفاءة اليد العاملة في الشركة الأم.

¹ -Jean-Louis Muchielli et Thierry Mayer ,(2005), Economie internationale, p273

الفرع الثالث: أثر الاستثمار الأجنبي على الإيراد الضريبي :

تبحث معظم الشركات المتعددة الجنسيات عن مستويات دنيا للضريبة والتي بطبيعة الحال تسمح لها بتحقيق اعلي الأرباح 'تستطيع هذه الشركات الاستفادة من الضرائب المنخفضة بطريقتين¹:

-إعادة توطين نشاطاتها في الدول ذات التحفييزات الضريبية 'والشرط هنا هو ضمان مستوى الأرباح سواء تحقق ذلك عن طريق الإنتاجية أو عن طريق فارق الضرائب 'أي يمكن أن تكون الإنتاجية ضعيفة نسبيا في هذه الدولة غير ان معدل الضرائب المنخفض يسمح بتحقيق أرباح.

-يمكن للشركات استعمال تقنيات محاسبية لتسجيل الأرباح في الدول ذات معدل الضرائب المنخفض وكما يمكنها زيادة قيمة تكلفة المنتجات الوسيطة المستوردة من فرع آخر بهدف تقليص الأرباح 'هذه الزيادات في القيمة محاسبية وليست حقيقية بغرض إخفاء التكلفة الحقيقية ومن ثم الأرباح الحقيقية, تستعمل هذه الطرق في الدولة الأم أو في الدولة المضيفة للاستثمار لذا فآثرها على الإيرادات الضريبية للدول كلا الحالتين

وقد حاولت الحكومات منع هذا النوع من السلوكيات باستخدام ما يسمى ضريبة على الأرباح العالمية إذا قامت كاليفورنيا وهي إحدى ولايات المتحدة الأمريكية بالتعاون مع ولايات أخرى بفرض الضرائب على قاعدة نسبة من الأرباح العالمية المحققة في الولاية من طرف الشركة الأم 'ويتم حساب نسبة الأرباح المحققة في الولاية من إجمالي الأرباح العالمية بالنظر على نسبة الأصول 'نسبة تكاليف الأجور المبيعات العالمية للشركة الأم 'حيث إن الأرباح يمكن أن تنقل بين الفروع لكن لا يمكن إخفاءها على المستوى الكلي أو العالمي 'لكنها تبقى محدودة لمشاكل تقنية ومحاسبية ما يتطلب من الشركة الأم تكلفة كبيرة لحسابها.

المطلب الثاني: أثر الاستثمار الأجنبي على الدول المضيفة

معظم الدراسات ركزت على الأثر الذي تحدثه تدفقات الاستثمارات الأجنبية على اقتصاد الدول المضيفة 'وقد انقسمت بين من يصفها بالإيجابية ومن يؤيد العكس .

¹ -R.Caves et R. Jones, (1998), Economie internationale- le commerce, ,p182,183.

الفرع الأول: أثر الاستثمارات الأجنبية المباشرة على نقل التكنولوجيا:

إن المعرفة أو الابتكار أو التكنولوجيا من أكثر عوامل الإنتاج تكلفة كما أنها ليست متوفرة لدى الجميع في الأسواق التنافسية 'تسيطر على معظم هذه التكنولوجيا اليوم شركات متعددة الجنسيات (ما عدى التكنولوجيا العسكرية) التي ومن خلال تبني استراتيجيات عالمية استطاعت الرفع من معدل أرباح مشاريعها باستغلال الجو الإستثماري للدول المضيفة التي ترى من جهتها هذه الاستثمارات كحل امام حاجتها المتنامية للتكنولوجيا.

لنقل التكنولوجيا من طرف الشركات متعددة الجنسيات طابعين¹:

-طابع خاص بنوع التكنولوجيا المنقولة.

-مدى توافرها وتكلفتها بالنسبة للمستهلك .

هذا النقل لا يخص تكنولوجيا الإنتاج وحسب وإنما باقى التكنولوجيا غير الصناعية 'ويمكن تلخيص التكنولوجيا المنقولة إلى أربع مجموعات:

-تكنولوجيا محمية تحت لواء التراخيص والعلامات.

-تكنولوجيا تخص المهارة un savoir faire وليست بالتراخيص والماركات

-تكنولوجيا المدمجة في تدريب اليد العاملة .

-التكنولوجيا المدمجة في سلع التجهيز .

وتكمن أهمية الاستثمارات في نقل النوعين الأوليين اي التكنولوجيا غير المدمجة² ' من جهتها تفضل الشركات العاملة ضمن التكنولوجيا المعقدة غير النمطية او المتوفرة الاستثمار المباشر للحفاظ على تنافسيتها في السوق

الفرع الثاني: أثر الاستثمار الأجنبي على العمالة :

¹--Abdelkader Sid Ahmed (1981). Croissance et développement , p670

² -يعتبر الاقتصاديون إن مشكل تركيز التكنولوجيا اكبر من مشكل تركيز الدخل في العالم حاليا ' حيث أنه في 1973 بلغت تدفقات البحث والتطوير في الدول المتقدمة إلى 97.1 بالمئة في حين لم تتجاوز 2.9 بالمئة في الدول النامية .

يرى كل من Markusen و"Venables" (1999) أثريين¹: الأثر الأول هو الروابط الناتجة مع منتجي السلع الوسيطة 'وأثر المنافسة' حيث أن استثمار الشركات المتعددة الجنسيات له أثر مباشر وهو زيادة درجة المنافسة للقطاع المحلي في إطار إستراتيجية الولوج لهذا السوق والاستحواذ على أكبر حصة فيه ,قد تخلص إلى الإزاحة الكاملة للشركات الوطنية ' وبالتالي أثر سلبي على العمالة ' ويكون الأثر أكثر حدة في حال كان نشاط فروع الشركات الأجنبية اقل كثافة لليد العاملة من تلك الوطنية .

غير أن دخول هذه الشركات إلى السوق المحلي يترافق مع زيادة في الطلب على السلع الوسيطة المنتجة من قبل مؤسسات وطنية , إذ وفي حال كانت تعتمد هذه الأخيرة على اقتصاديات السلم فإن إنتاجها سوف يرتفع تبعاً لارتفاع طلب الشركات المصنعة للسلع النهائية ' وسيؤدي ذلك في النهاية على انخفاض أسعارها وبالتالي فإن قياس أثر الاستثمارات الأجنبية المباشرة يعتمد على قياس الأثرين ' أي درجة التموين بين منتجي السلع الوسيطة المحليين وشركات التصنيع الأجنبية للسلع النهائية ' إذ يمكن أن يكون استعمال هذه الأخيرة لمنتجات وطنية قليلاً ما سيدعم الأثر الأول وسيقلل منه في حال العكس .

عموماً تتسم تدفقات الاستثمار الأجنبي بالنهوض بمستويات التوظيف ' حيث تسهم بتوفير فرص عمل بطريقة مباشرة أو غير مباشرة ' إذ يصاحب تدفق هذه الاستثمارات انسياب رؤوس أموال على الدولة المضيفة ' وأيضاً من خلال الفوائض والأرباح المعاد استثمارها محلياً أو التوسع في الفروع القائمة ' وتعتمد قدرة الاستثمار على خلق فرص عمل : حجم المشروعات وإمكانيات التوسع ' وتكنولوجيا الإنتاج المستخدمة والكثافة الرأسمالية واتجاهات التصنيع ' إضافة على مهارة القوى العاملة في لبلد المضيف.

كما تخلق فرصاً للعمل بطريقة غير مباشرة نتيجة علاقات الاعتماد والارتباط المتبادل بين الأنشطة الاقتصادية ' هذا ما يفسره اتجاه أغلب الشركات متعددة الجنسيات إلى الصناعات كثيفة العمل بالدول المضيفة بهدف تحقيق زيادة إنتاجية هذه المشروعات من خلال المزج بين مدخلات الشركات الأجنبية (المعارف الفنية الإدارية 'التسويقية والتكنولوجية) مع الموارد المحلية (الأجور المنخفضة للعمل) ' ويشار هنا إلى اثر انخفاض الأجور على تدفقات الاستثمارات من خلال دراسة *Lawd et Hoehlin Timaiiy-1992 حيث زادت تدفقات الاستثمارات الأمريكية إلى المكسيك بين الأعوام 1986 و1990 وارتفع حجم العمالة بها من 22 ألف عامل إلى 80 ألف عامل

¹ p272 -Jean-Louis Muchielli et Thierry Mayer ,(2005) ,Economie internationale

خلال 8 سنوات¹ غير انها قد تؤثر على العمالة الموسمية من خلال استخدام تكنولوجيا جديدة تحل محل بعض المهارات والأعمال التقليدية، لذا يتم قياس الأثر من خلال النسب التالية²:

- حساب إجمالي تكلفة وإجمالي عدد الوظائف الجديدة للمواطنين إي : عدد الوظائف الجديدة - عدد الوظائف المفقودة نتيجة خروج وتقلص نشاط الشركات الوطنية .
- حساب معدل دوران العمالة أو مدى استقرارها في المشروعات من خلال : عدد العاملين الذين تركوا الخدمة اختيارا أو إجبارا / عدد العاملين .
- حساب نسبة عدد العاملين من الوطنيين إلى عدد العاملين الأجانب ومعدا نمو كل منهما في العدد و العائد.
- عدد أقسام البحوث في الاستثمارات الجديدة وعدد العاملين الوطنيين بها.
- حساب نسبة العمال (بالتكلفة) إلى إجمالي المدخلات في النشاط الإنتاجي في الشركة الأجنبية مقارنة بالشركة الوطنية .

الفرع الثالث: أثر الاستثمارات الأجنبية على ميزان المدفوعات

يوضح ميزان المدفوعات جميع التعاملات لبن الدولة وباقي العالم فمن جهة يبين مصدر العرض والطلب على عملة الدولة ومن جهة أخرى يعطي فكرة عن حجم العلاقة الخارجية في الاقتصاد الوطني وينقسم ميزان المدفوعات إلى قسمين رئيسيين³:

الميزان التجاري والذي يوضح مجموع التبادلات أي الصادرات ولواردات للدولة وميزان رؤوس الأموال أي الاستثمارات الواردة والخارجة من الدولة ، يتبين أثر الاستثمارات الأجنبية المباشرة بالتأثير على المراكز الأربعة الهامة لذلك الميزان أي المتعلق بالمبادلات التجارية المادية أو غير المادية وميزان حركة الرساميل بما فيها المتعلقة بالأمد البعيد أو القصير⁴.

التحويلات الناجمة عن نشاط هذه الشركات من شأنه خلق أثر ايجابي على ميزان المدفوعات ففقد يتغير تأثير الاستثمار على الميزان التجاري بحكم ما إذا كان هذا الاستثمار موجها للتصدير أم معوضا للاستيراد ، ففي حالة ما

¹ - احمد زغدار، تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة دراسة تحليلية، مجلة الباحث، الجزائر، 2004، ص 173.

² - عبد السلام أبو قحف ، 'اقتصاديات الأعمال والاستثمار الدولي، دار الجامعية للطباعة و النشر، مصر، 1989' ص- 467/469.

³ - Bernard Boret et Alain Damas, (2001). Economie globale- regard actuel, Zeme édition, édition du renouveau pédagogique INS ? p204.

⁴ - عبد العزيز قادري، 'الاستثمارات الدولية - التحكيم التجاري الدولي ضمان الاستثمارات، دار هومة ، الجزائر، 2004، ص 60.

إذا كان الإستثمار موجها لتعويض الواردات فإن قيمة واردات الدولة ستنخفض من جهة لكن يجب النظر أيضا إلى ما سينجم عن الإنتاج من زيادة في واردات المواد الأولية ومستلزمات الإنتاج والصادرات ففي دراسة على الدول التي تمثل فيها هذا النوع من الإستثمارات أساسا في الاقتصاد (سنغافورة ,ماليزيا , الفلبين, تايوان , كوريا الجنوبية . تونس البرازيل) أن صادراتها قد تضاعفت خمس مرات بين 1960 و1973.

خلاصة الفصل:

قمنا في الفصل الأول بعرض أهم المفاهيم الأولية المرتبطة بموضوع الإستثمار الأجنبي في الجزائر وانه عبارة عن رأس مال خارجي وافد إلى الدولة المستقطبة للإستثمار ، ومن ثم فإنه يخضع للقواعد القانونية السارية فيها ، إذ يعد وسيلة تمويلية هامة من شأنها أن تساهم في تحقيق التنمية الاقتصادية من خلال خلق قيمة مضافة وتحديث البنية الاقتصادية ، وعاملا من عوامل تكريس العلاقات الاقتصادية بين الدول وتفعيلها ، بحيث أن قوة الدولة الاقتصادية تقاس بمدى استقطابها لمختلف الإستثمارات خصوصا الأجنبية منها سواء كانت مباشرة أو غير مباشرة ،

كما تناولنا آثار الإستثمار الأجنبي على الدول المصدرة والدول المضيفة ، إذ أن توجه التمويل إلى الخارج له بلا شك أثر على الدول المصدرة للإستثمارات، سواء تعلق الأمر بميزان المدفوعات أو الآثار التي تمس الفئة العاملة بالشركات، كما أن له اثر على الدول المضيفة من خلال ما تحدثه من تدفقات استثمارية على اقتصادها

ولعل ما يفسر حركة الإستثمار الأجنبي في الجزائر هو التشجيع على استقطاب الإستثمارات الأجنبية ووضع قوانين لتكون حافز لها على جذبها ، لذا سنقوم في الفصل الثاني بعرض أهم الحوافز والقوانين والتشريعات لتقديم التسهيلات المشجعة للمستثمر الأجنبي وإبراز مكانة الإستثمار الأجنبي في الجزائر.

الفصل الثاني
مكانة الإستثمار
الأجنبي في الجزائر

تمهيد

شهدت السنوات الأخيرة تواصلا في جهود الجزائر لتحسين مناخها الاستثماري ،من خلال تهيئة الأوضاع والظروف المناسبة لجذب الاستثمارات الأجنبية، وذلك باستحداث الإطار الاقتصادي المناسب والقانوني الواضح ،وتوفير الظروف السياسية المناسبة ،حيث كانت هذه الأخيرة تشكل عائقا أمام المستثمر الأجنبي ،فالأضطرابات السياسية التي عرفتها الجزائر في السنوات الأخيرة أثرت سلبا على تدفق الاستثمار الأجنبي المباشر إليها، لكن بعد استقرار الأوضاع السياسية واستكمال الجزائر بناء مؤسساتها التشريعية ، شكل هذا دافعا لإقبال المستثمرين الأجانب إلى بلادنا .وفي هذا الفصل سنتناول المباحث التالية :

المبحث الأول: واقع الاستثمار الأجنبي في الجزائر

المبحث الثاني: المناخ المتاح للاستثمار الأجنبي في الجزائر

المبحث الأول: واقع الاستثمار الأجنبي في الجزائر

لقد عالجت الجزائر مسألة الاستثمارات الأجنبية منذ الاستقلال, وذلك عن طريق عن مجموعة القوانين المتعاقبة أين أصدرت عدة تشريعات تتضمن العديد من الحوافز والمزايا.

المطلب الأول: تطور الإطار القانوني للاستثمار في الجزائر

من خلال هذا المطلب سوف نتناول مختلف القوانين المتعلقة بتشجيع الاستثمار

الفرع الأول : قوانين ما قبل فترة الإصلاحات

لقد جاءت هذه القوانين نتيجة أو موازاة مع السياسة التي كانت قائمة آنذاك والمتجلاة في تطبيق مبادئ النظام الاشتراكي حيث أصدرت الجزائر القوانين التالية :

1/- قانون رقم 63-277 المؤرخ في 26 جويلية 1963*

تميز الوضع الاقتصادي والاجتماعي غداة الاستقلال بضعف المقومات الأساسية للنهوض بالتنمية الاقتصادية , فما كان على الدولة الجزائرية إلا إن تسارع أولا بالمحافظة على ما هو موجود من خلال دعوة الأجانب لاستثمار أموالهم داخل الجزائر والمحافظة على المنشآت الموجودة فأصدرت بذلك أول قانون للاستثمار سنة 1963 لتشجيع الاستثمار¹ حيث كان هدف هذا الأخير إنعاش الحياة الاقتصادية من جديد وتنميتها , وجلب الاستثمارات الأجنبية .

2/- قانون الاستثمار رقم 66-284 المؤرخ في 15 جويلية 1966**

لقد اهتمت الدولة الجزائرية بسن تشريع جديد سنة 1966 وهو قانون 66-284 المؤرخ في 15 جويلية 1966 المتضمن قانون الاستثمارات للقطاع الوطني والأجنبي الذي أعطى الأولوية للاستثمار من أجل تحقيق التنمية الاقتصادية بهدف زيادة تدفق العملة الصعبة , نقل التكنولوجيا وتوفير مناصب الشغل . اما فيما يخص السياسة الاستثمارية اتجه الأجانب فعرفت منعرجا جديدا باتخاذ السلطات .

الجزائرية إجراءات جديدة سمحت بمشاركة رأس المال الأجنبي في إطار خلق شركات مختلطة بمساهمة رؤوس أموال الدولة عن طريق الشركات الأجنبية².

*قانون رقم 63-277 المؤرخ في 26 جويلية المتضمن قانون الاستثمارات, الجريدة الرسمية رقم 63/1963.

¹-عبد الرحيم شيبي , محمد شكوري : معدل الاستثمار الخاص في الجزائر, المؤتمر الدولي حول القطاع الخاص في التنمية تقييم واستشراف, 23-25 مارس, بيروت , 2009, ص4

**قانون الاستثمار رقم 66-284 المؤرخ في 15 جويلية 1966 المتضمن قانون الاستثمار الجريدة الرسمية رقم 182.

²-محبوب بن حمودة ,إسماعيل بن قانة: أزمة العقار في الجزائر ودوره في تنمية الاستثمار الأجنبي, مجلة الباحث, العدد 6, 2007, ص64.

3/- قانون الاستثمار رقم 82-11 المؤرخ في 21 أوت 1982

لقد عمدت الحكومة الجزائرية في هذه الفترة إلى إعطاء حرية أكثر للمؤسسات العمومية في تسيير بعض شؤونها وذلك ضمن إستراتيجية جديدة للتنمية, فقد شغل الاستثمار في القطاع الخاص في الجزائر حصة متواضعة.

حيث أجاز هذا القانون للخواص إنشاء شركات خاصة بشرط عدم تجاوز رأسمالها مليون دينار جزائري , وذلك لتوفير الشغل والقضاء على البطالة التي أخذت تنتشر في أوساط الشباب على الخصوص والتقليل من الاستيراد وزيادة التكامل بين القطاع الخاص والمؤسسات العمومية.¹

4/- قانون الاستثمار رقم 86-13 المؤرخ في 19 أوت 1986

تم تعديل قانون 82-11 بقانون 86-13 نظرا لعدم قدرته على التحفيز وجلب الحجم المرغوب فيه من مؤسسات الاستثمار الأجنبي للاستثمار محليا , وخاصة في مجال المحروقات , لذلك تضمن القانون الجديد طرق تشكيل وتسيير الشركات المختلطة بكيفية مرنة وواضحة ومحفزة نسبيا مقارنة بالقانون السابق , فالشركاء الأجانب وفق قانون الجديد مخولون بالمشاركة في تحديد موضوع ومجالات تدخل الأطراف مدة دوام الشراكة المختلطة وتعهدات وواجبات الأطراف.²

الفرع الثاني : قوانين ما بعد الإصلاحات

بعد الفشل الذي تعرضت إليه كل المحاولات والمسعى الجزائرية في ميدان الاستثمار , سواء فيما يتعلق بفشل القانون 86/13 الذي لم يحقق الأهداف المرجوة منه أو بفشل باقي القوانين السابقة , غيرت الجزائر السياسة التي اعتمدها في هذه المرحلة واتجهت وجهة أخرى رأت بأنها الطريقة الوحيدة لتحقيق التطور والنمو في المجال الاستثماري نحو مرحلة اقتصاد السوق.

1/- قانون النقد والقرض 1990³

اقتصر قانون النقد والقرض 90-10 على مادة وحيدة هي المادة 183 التي تنص على : يرخص لغير المقيمين بتحويل رؤوس الأموال –عوض بتحول كما جاء في النص باللغة العربية – (Les non –résidents sont autorisés à transférer des capitaux en Algérie) إلى الجزائر لتمويل أية نشاطات اقتصادية غير مخصصة للدولة أو المؤسسات المتفرعة عنها أو لأي شخص معنوي مشار إليه صراحة

¹- القانون 82/11 المتعلق بالاستثمار الخاص الوطني, الصادر في 21/08/1982. الجريدة الرسمية العدد 34

²- عبد الرحيم شبيبي, مرجع سبق ذكره, ص6.

³- عمر علة: حماية الاستثمار الأجنبي الخاص في التشريع الوطني والقانون الدولي "دراسة مقارنة". مذكرة ماجستير, كلية الحقوق. جامعة منتوري, قسنطينة, 13 ديسمبر 2008, ص22-23

بموجب نص قانوني , يحدد مجلس النقد والقرض بموجب نظام يصدره كيفية إجراء هذه التمويلات مع مراعاة حاجات الاقتصاد الوطني في مجال :

- ✓ إحداث وترقية الشغل
- ✓ تحسين مستوى الإطارات والمستخدمين الجزائريين
- ✓ شراء وسائل تقنية وعملية والاستغلال الأمثل محليا براءات الاختراع والعلامات التجارية والعلامات المحمية في الجزائر طبقا للاتفاقيات الدولية
- ✓ توازن سوق الصرف .

ومن خلال هذه المادة يمكن ملاحظة ما يلي :

الملاحظة الأولى : هذه المادة وسعت وللمرة الأولى من مجال الرأسمال الأجنبي ليشمل كل النشاطات الاقتصادية إلا ما كان منها مخصصا لدولة أو المؤسسات المتفرعة عنها , ونكون بذلك -بحق- أمام أولى الضربات الموجهة إلى مبدأ الحماية وتدخل الدولة المباشر في الاقتصاد وسيه¹

الملاحظة الثانية : هي أن القانون 90-10 وفي مجال التمييز بين المستثمر المقيم والمستثمر غير المقيم , نراه اعتمد مبدأ جنسية رؤوس الأموال حيث نصت المادة 181 "يعتبر غير مقيم كل شخص طبيعي أو معنوي يكون المركز الرئيس لنشاطه الاقتصادي خارج القطر الجزائري " , ونصت المادة 02 من نظام مجلس النقد والقرض أن غير المقيم " كل شخص طبيعي أو معنوي كان أو أجنبي يكون المركز

الرئيس لمصالحه الاقتصادية خارج الجزائر منذ سنتين على الأقل وفي بلد له علاقات دبلوماسية مع الجزائر ويجب على غير المقيمين الأجانب أن يتمتعوا بجنسية دولة تعترف بها الجزائر وتقيم معها علاقات دبلوماسية " , على هذا الأساس يأخذ هذا القانون بجنسية رأس المال لا بجنسية الأشخاص , وقد كرس هذا القانون عددا من المبادئ في مواجهة الاستثمار الأجنبي .

✓ مبدأ حرية الاستثمار -بعدها كان المشرع يأخذ بمبدأ الترخيص والاعتماد أصبح يقر بحرية الاستثمار كمبدأ أي ما كان استثناءا أصبح هو المبدأ وما كان مبدأ مكرسا لسيادة الدولة المطلق على النشاط الاقتصادي أصبح هو الاستثناء .

✓ حرية تحويل رؤوس الأموال بعد تأشير بنك الجزائر خلال 60 يوما من تقديم الطلب

✓ النص على الضمانات الدولية الواردة في الاتفاقيات الدولية التي وقعت عليها الجزائر , وتجدر الإشارة إلى أنه وإلى غاية صدور قانون 90-10 لم توقع الجزائر على أية اتفاقية دولية متعلقة بالاستثمارات وضمائنها

¹ -عماد غشوي , عادل جدادوة : الإطار القانوني للاستثمار الأجنبي المباشر في الجزائر , الملتقى الوطني حول قانون الاستثمار والتنمية المستدامة, 05 و06 ديسمبر , سوق أهراس , 2012, ص3

✓ تبسيط عملية قبول الاستثمار, بحيث تم إخضاعه إلى رأي مجلس النقد والقرض خلال شهرين¹.

2/-قانون سنة 193*

لقد صدر قانون الاستثمار وفقا للمرسوم المؤرخ في 5 أكتوبر 1993 قصد توفير البيئة القانونية

والتشريعية والتنظيمية الموالية لجلب واستقطاب الاستثمار الخاص , خاصة منه الأجنبي إلى الجزائر, فبعدما كانت الاستثمارات المختلفة حكرا على القطاع العام , وتنجز من طرف مؤسسات عمومية وفقا لإجراءات همشت القطاع المحلي وضيقت مجال حركة القطاع الخاص الأجنبي في شراكة يمتلك فيها الشريك الوطني أكبر الحصة وأهمها , كما جاء قانون 1993 ليكون مميزا عما سبقه من قوانين , وتنظيمات بإقراره لمبدأ الحرية الكاملة للاستثمار, فالقطاع الخاص , محليا كان أو أجنبيا , حر في الدخول في أي مشروع استثماري تحت أي شكل يريد , عدا بعض النشاطات الإستراتيجية الخاصة بالدولة , إذ لايتطلب الأمر نظريا سوى تصريح بالاستثمار في الوكالة الوطنية لترقية ودعم ومتابعة الاستثمارات , كما نص هذا القانون على مبدأ عدم التمييز بين المستثمرين , أكانوا عموميين أم خواص, محليين أو أجانب , كما أجاز للمستثمرين الأجانب في إطار تسوية النزاعات المحتملة عن طريق التوقيف اللجوء إلى سلطات قضائية غير الجزائرية.²

3/-قانون تطوير الاستثمار لسنة 2001*

لقد دعم الإطار القانوني لترقية وتطوير الاستثمار الخاص في الجزائر بصدر الأمر الرئاسي رقم 01-03 المؤرخ في 20 أوت 2001 والمتعلق بتطوير الاستثمار , حيث حدد القانون الجديد النظام العام الذي أصبح يطبق على الاستثمارات الوطنية والأجنبية المنجزة في النشاطات الاقتصادية المنتجة للسلع والخدمات وكذا الاستثمارات التي تنجز في إطار منح الامتيازات الخاصة بالمستثمرين , المحليين والأجانب , وبذلك يكون هذا القانون قد فتح المجال الواسع كي يشمل معنى الاستثمار المستهدف تطويره وترقية كل النشاطات التي هيأت السياسات الاقتصادية الحالية نشوءها وظهورها.³

● قانون المالية التكميلي لسنة 2009

لقد مر الأمر الرئاسي 01-03 المؤرخ في 20 أوت 2001 بعدة تعديلات خاصة في بعض

¹-نفس المرجع السابق,ص3

²-عبد الرحيم شبيبي , محمد شكوري , مرجع سبق ذكره,ص7 .

³-عماد إشوي, عادل جدادوة , مرجع سبق ذكره ص10

بنوده التي كانت تتنافى مع واقع ومقتضيات الاستثمار في تلك الآونة , كان أهمها الأمر رقم 01-09 المؤرخ في 29 رجب 1430 الموافق لـ 22 يوليو سنة 2009 في المادة 58 منه التي نصت في فحواها على القاعدة 51/49 المنضمة للاستثمار الأجنبي في الجزائر.¹

• قانون المالية لسنة 2013

لقد أوضح محمد محرز في المالية في مداخلته ضمن أشغال لقاء دراسي بقاعة المحاضرات "ميلود طاهري" أن قانون المالية 2013 جاء بالعديد من الإجراءات "المسهلة" لأداء المؤسسة الاقتصادية وإطارا مهما لدفع عجلة الاستثمار في الجزائر وتطوير مناخه , بما في ذلك تدابير "محسنة" لخزينة المؤسسة على غرار "التسهيلات في نمط تسديد الضريبة على أرباح الشركات والتسبيق بـ 50 بالمائة بالنسبة لتسديد الرسم على القيمة المضافة , كما يتضمن هذا القانون التدابير الموجهة لتأطير وتنظيم إجراءات الاستثمار" وتلك الخاصة بتخفيف الضغط الجبائي , حيث بسط القانون كذلك التدابير

والإجراءات التي جاء بها "والمتمثلة كذلك في ضمان حقوق المكلفين بالضريبة وهو يعد " حاملا لقيمة مضافة " ينتظر أن تنعكس "إيجابا" على أداء المؤسسات الجزائرية للاقتصاد الوطني بصفة عامة , ودعا محمد المتدخل المتعاملين الاقتصاديين إلى اغتنام توفر الإمكانيات الكبيرة التي وضعتها الدولة في متناولهم للرفع من حجم الاستثمار وبالتالي استحداث مناصب شغل جديدة , كما أضاف السيد محرز أنه قصد القضاء على البيروقراطية في مجال الاستثمار في السياحة فإن قانون المالية 2013 "يتضمن تدابير تخص أساسا الحصول بصيغة التراضي على أراضي موجهة للاستثمار السياحي والمتواجدة بمناطق التوسع السياحي مباشرة من قبل الوالي" وذلك بقرار من طرف لجنة المساعدة على تحديد وترقية الاستثمارات وضبط العقار.²

وأكد السيد منصف جزائري أستاذ بجامعة الجزائر وخبير في المالية ان التدابير المدرجة في هذا القانون ساهمت في إسراع منذ بداية جانفي 2013 الإجراءات التنظيمية بما يحفز المتعاملين على الاستثمار أكثر وتسديد الإتاوات الجبائية وأبرز منصف جزائري أن هذا القانون ساهم كذلك في " إعادة تنظيم إدارة الضرائب وتخفيض الضغط الجبائي على المتعاملين ". كما حقق قانون المالية 2013 الذي يندرج في إطار استمرارية قوانين المالية الأخرى عدة أهداف منها "توازن الميزانيات وتبسيط الإجراءات الخاصة بتسديد وإضفاء سيولة أكثر على فعل التصدير وكذا مكافحة النشاط الموازي".³

¹- صادف في الجريدة الرسمية، العدد 44 ليوم 22 جويلية 2009 .

*الأمر 03-01 المؤرخ في 20 أوت 2001 المتعلق بتطوير الاستثمار الجريدة الرسمية العدد 47

²- وكالة الأنباء الجزائرية، الأربعاء 16 كانون الثاني (يناير) 2013

³- نفس المرجع السابق، 2013 .

- أهم ما يميز نظام الاستثمار في الجزائر, هو قيامه على العناصر التالية:¹
- ✓ المجلس الوطني للاستثمار الذي يرأسه رئيس الحكومة , تتمثل أهم صلاحيته في رسم إستراتيجية وطنية لتطوير الاستثمار , تحديد المناطق ذات الأولوية في الاستفادة من الامتيازات , الوكالة الوطنية لتطوير الاستثمار (ANDI): وهي بديل عن وكالة ترقية ومتابعة الاستثمار (APSI) المستخدمة بموجب قانون الاستثمار الصادر سنة 1993 , وتتمثل مهمتها الأساسية في تطوير ومتابعة عمليات الاستثمار وتسهيل الإجراءات الخاصة بانطلاق المشاريع .
- ✓ إنشاء شبك جديد وحيد مركزي يتم فيه تجميع كل الإدارات ذات العلاقة بالاستثمار, ويملك هذا الشبك كل الصلاحيات من أجل الاستجابة العاجلة لانشغالات المستثمرين.
- ✓ صندوق دعم الاستثمار الذي يعمل على تمويل الأنشطة الخاصة بتحسين مناخ الاستثمار وتهيئة الشروط اللازمة لانطلاق المشاريع, كتهيئة المناطق الصناعية والمرافق الضرورية كالكهرباء , الماء وتعبيد الطرق , وبيان الجدول التالي الهيئات والإدارات الموجودة داخل كل شبك .

المطلب الثاني: الضمانات والحوافز الممنوحة للاستثمار الأجنبي في الجزائر

يمكن اعتبار أن قانون الاستثمار لسنة 1993 شكل نقطة تحول أساسية في مسيرة انفتاح الاقتصاد الجزائري , حيث تضمن هذا القانون مجموعة من الحوافز والإعفاءات الضريبية والجمركية التي تجعل المستثمر الأجنبي يميل للاستثمار في الجزائر بسبب الحرية والحماية التي يقدمها له هذا القانون.²

الفرع الأول : الضمانات الخاصة بحماية الاستثمار الأجنبي في الجزائر

لقد أكدت الحكومة الجزائرية على عزمها لتشجيع الاستثمارات وحمايتها لتمكينها من المشاركة في بناء وتطوير ونمو الاقتصاد الوطني , وهذا من خلال الضمانات الممنوحة المذكورة والمنصوص عليها قانونا وكذلك من خلال الاتفاقيات المبرمة بين الجزائر والدول على المستوى ثنائي والمتعدد الأطراف باللجوء على التحكيم الدولي , إن عزم الجزائر على جذب المستثمرين الأجانب للمساعدة في تنمية الاقتصاد الوطني جاء من خلال النصوص القانونية التي ذكرت في كل من قانون النقد والاقتراض رقم (10/90) والمرسوم التشريعي رقم (12/93) المتعلق بترقية الاستثمار والذي ينص على:³

¹-صالح مفتاح , دلال بن سمينة , مرجع سبق ذكره, ص117

²-عبد الحميد اونيس : الاستثمار الأجنبي في المؤسسات الصغيرة والمتوسطة , المنتدى الدولي حول متطلبات المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الدول العربية, 17-18 أبريل , الجزائر, 2006, ص255

³-نفس المرجع, ص257.

1/- الحرية الكاملة للمستثمر والاستثمار

هذا المبدأ يضمن الحرية الكاملة للمتعاملين الأجانب للاستثمار في الجزائر في الجزائر مع مراعاة التشريع المعمول به لإقامة الاستثمارات في شتى المجالات الاقتصادية المختلفة ماعدا التي هي مخصصة للدولة كالصحة العمومية , التربية , التعليم , وكذلك بعدة أنماط وصيغ كتنمية القدرات والطاقات أو تلك التي تعيد التأهيل أو الهيكلة والتي تنجز في شكل حصص من رأسمال أو حصص عينية يقدمها أي شخص طبيعي أو معنوي .

كما أن هذا المبدأ يضمن حرية كبيرة بإقامة استثمارات غما عن طريق المساهمة بإجمالي رأس المال أو عن طريق الشراكة , كما يسمح بإنشاء الاستثمار في شكل شركة ذات مسؤولية محدودة (SARL) أو في شكل شركة باسم جماعي (SNC) أو في شكل شركة ذات أسهم (SPA) على أن تكون هذه الاستثمارات قبل إنجازها موضوع تصريح الاستثمار لدى الوكالة من طرف المستثمر مرفوق بالوثائق التي تشترطها التشريعات والتنظيمات .

2/- مبدأ إلغاء التمييز المتعلق بالمستثمرين والاستثمار

جاء ذلك حسب المادة 38 من المرسوم التشريعي 12/93 والتي ورد فيها : " يحظى الأشخاص الطبيعيون والمعنويون الجزائريون من حيث الحقوق والواجبات فيما يتعلق بالاستثمار".

ومنه توضح هذه المادة عدم التمييز فيما يخص المستثمرين والاستثمارات وثمة الحفاظ والحرص على تطبيق الاتفاقيات الدولية المبرمة.

3/- ثبات القانون على الاستثمار

لقد جاء في المادة 39 من المرسوم التشريعي 12/93 مايلي :

لا تطبق المراجعات أو الإلغاءات التي تطرأ في المستقبل على الاستثمارات المنجزة في إطار هذا المرسوم التشريعي غلا غذ طلب المستثمر ذلك صراحة , كما أبدت الجزائر نيتها بإبرام عدة اتفاقيات دولية في إطار تقوية تشجيع الاستثمارات وحمايتها.¹ حيث جاءت المادة بدافع طمأننة المستثمر الأجنبي .

4/- ضمان حرية التمويل

للمستثمر الأجنبي الحق الكامل في تمويل رؤوس الأموال والنتائج والمداخيل والفوائد وغيرها من الأموال المتصلة للتمويل سواء كان في شكل نقدي أو عيني والتي نصت عليها المادة 12 من المرسوم التشريعي 12/93.

¹- موسى برهان : الأسس والأطر الجيدة للاستثمار في الجزائر, دار الملكية , الجزائر, 2000 , ص 18

5/-الالتزامات الدولية الناجمة عن فعل الاتفاقيات المبرمة

إن للاتفاقيات التي أبرمتها الجزائر أثرا في منح الارتياح للمستثمر الأجنبي وهذا لكونها التزامات دولية كما إن التشريع الجزائري نص على المساواة بين المستثمر المحلي والأجنبي، ولتوفير كافة الشروط الضرورية لتشجيع وضمان الاستثمار قامت الجزائر بإبرام عدة اتفاقيات نذكر منها¹:

- الاتفاقيات الدولية المتعددة الأطراف الخاصة بتشجيع وضمان الاستثمار

لقد انضمت الجزائر إلى العديد من الاتفاقيات الدولية رغبة منها في تشجيع وضمان الاستثمارات ونذكر منها ما يلي :

✓ الاتفاقيات المغربية المتعلقة بتشجيع الاستثمار بين دول اتحاد المغرب العربي²

✓ الاتفاقيات العربية المتعلقة بالاستثمار رؤوس الأموال العربية في الدولة العربية³

✓ الاتفاقيات الدولية الخاصة بإنشاء الوكالة الدولية لضمان الاستثمار.⁴

- الاتفاقيات الدولية الثنائية الخاصة بتشجيع وضمان الاستثمار

لقد قامت الجزائر بإبرام العديد من الاتفاقيات الثنائية مع الكثير من الدول إيمانا منها بضرورة توفير كافة الشروط الضرورية لتشجيع وضمان الاستثمار على إقليمها وأهم هذه الاتفاقيات ما يلي :

✓ الاتفاقيات الثنائية المبرمة مع أمريكا⁵

✓ الاتفاقيات الثنائية المبرمة مع إيطاليا⁶

✓ الاتفاقيات الثنائية المبرمة مع فرنسا⁷

✓ الاتفاقيات الثنائية المبرمة مع إسبانيا⁸

¹- نفس المرجع السابق، ص19.

²- المرسوم الرئاسي رقم 420/95 المؤرخ في 22 ديسمبر 1990 يتضمن المصادقة على الاتفاقية لتشجيع وضمان الاستثمار في الدول العربية، الجريدة الرسمية رقم 1991/06.

³- المرسوم الرئاسي رقم 306/95 المؤرخ في 07 أكتوبر 1995 يتضمن مصادقة الجزائر على الاتفاقية الموحدة للاستثمار رؤوس الأموال العربية في الدول العربية، الجريدة الرسمية رقم 1995/59.

⁴- الأمر رقم 09/95 المؤرخ في 24 ديسمبر 1954 الخاص بإنشاء الوكالة الدولية لضمان الاستثمار، الجريدة الرسمية رقم 1995/09.

⁵- المرسوم الرئاسي رقم 389/90 المؤرخ في 17 أكتوبر 1990، الجريدة الرسمية رقم 1990/06.

⁶- المرسوم الرئاسي رقم 346/91 المؤرخ في 05 أكتوبر 1991، الجريدة الرسمية رقم 1991./46.

⁷- المرسوم الرئاسي رقم 01/94 المؤرخ في 02 يناير 1994، الجريدة الرسمية رقم 1994/01.

⁸- المرسوم الرئاسي رقم 88/05 المؤرخ في 25 مارس 1995، الجريدة الرسمية رقم 1995/23.

الفرع الثاني : الحوافز الممنوحة للمستثمرين حسب النظام العام والنظام الخاص

لقد منح المشرع الجزائري صنفين من المزايا أدرجها ضمن النظامين : النظام العام والنظام الاستثنائي (الخاص), ذلك لأنه إلى جانب استفادة المستثمر من الحوافز الجبائية والجمركية المنصوص عليها في النظام العام يستفيد في إطار النظام الاستثنائي من مزايا وإعفاءات خاصة لاسيما عندما يستعمل التكنولوجيا, وفيما يلي أهم الحوافز للمستثمرين¹:

1/-النظام العام للحوافز

يقوم هذا النظام على منح امتيازات تستفيد الاستثمارات منها, أين تستفيد من :

- ✓ تطبيق النسبة المنخفضة في المجال حقوق الجمركية فيما يخص الأجهزة المستوردة .
- ✓ الإعفاء من الضريبة على القيمة المضافة فيما يخص السلع والخدمات التي تدخل مباشرة في إنجاز الاستثمار.
- ✓ الإعفاء من رسم الملكية فيما يخص كل المقتنيات العقارية .

2/-نظام الاستثناءات

يتم منح الامتيازات في نظام الاستثناءات على مرحلتين وهي مرحلة بدأ الاستثمار اما المرحلة الثانية هي الانطلاق في الاستغلال , حيث تستفيد الاستثمارات المعنية في مرحلة بدأ الإنجاز من الإعفاءات من دفع حقوق الملكية وتطبيق حق ثابت في مجال التسجيل بنسبة 0.2 بالمئة, والإعفاء من الضريبة على القيمة المضافة TVA فيما يخص السلع والخدمات , وتطبيق النسبة المنخفضة في مجال الحقوق الجمركية فيما يخص السلع المستوردة , أما في مرحلة الانطلاق في الاستغلال وبعد المعاينة تمنح مزايا عديدة للاستثمارات أهمها :

- ✓ الإعفاء لمدة 10 سنوات من النشاط الفعلي من الضريبة على أرباح الشركات والضريبة على الدخل الإجمالي على الأرباح الموزعة .
- ✓ الإعفاء لمدة 10 سنوات على الرسم العقاري على الملكية العقارية

وللإشارة فقد تحصلت الجزائر على المرتبة الخامسة عربيا ضمن مؤشر حماية المستثمر لسنة 2013, والمرتبة 82 عالميا ضمن 185 دولة².

¹ -محمد طالبي : اثر الحوافز الضريبية وسبل تفعيلها في جذب الاستثمار الأجنبي في الجزائر , مجلة اقتصاديات شمال إفريقيا, العدد 06, الجزائر 2008, ص320.

² -المنظمة العربية لضمان الاستثمار وإثمان الصادرات , ملف خاص , العدد 3, 2012, ص15

المبحث الثاني : المناخ المتاح للاستثمار الأجنبي في الجزائر

تسعى الجزائر حاليا إلى تهيئة وتوفير المناخ الاستثماري الملائم لاستقطاب أكبر عدد من الاستثمارات الأجنبية, وذلك من خلال تهيئة بيئتها الطبيعية والتنظيمية .

وتوفر الجزائر على الكثير من المزايا كالموقع الجغرافي وتعدد الموارد الطبيعية واتساع الرقعة الجغرافية وغيرها من المزايا ,سناحاول من خلال هذا المبحث التطرق إلى مناخ الاستثمار في الجزائر (مطلب الأول) تقسيم مناخ الاستثمار الأجنبي في الجزائر (مطلب الثاني) كما هو مبين أدناه

المطلب الأول:مناخ الاستثمار في الجزائر

سنتناول من خلال هذا المطلب إبراز مختلف عناصر المناخ الاستثماري في الجزائر

الفرع الأول :المناخ الجغرافي والطبيعي

على عكس الدول الإفريقية تتميز الجزائر باتساع الرقعة الجغرافية المقدرة مساحتها ب2381741كلم²

وهذا تعد أكبر دولة إفريقية ,كما لها شريط ساحلي يقدر ب1200كلم , يحدها البحر الأبيض المتوسط شمالا ,وتونس وليبيا شرقا , أما من الغرب فيحده المغرب وموريتانيا ومن الجنوب النيجر ومالي ,تتوسط الجزائر بلدان المغرب العربي وهي بوابة إفريقيا ومنفذ مهم لأوروبا ,حيث يتميز بمناخها بتنوع الإقليم من المناخ الصحراوي إلى المناخ القاري ومناخ البحر الأبيض المتوسط .

- ✓ تغطي الغابات المنطقة الشمالية للصحراء على طول 1500كلم وعرض 20كلم تحت مشروع السد الأخضر , اما شمالا فمعظمها أشجار صنوبر تربع على مساحة قدرها 650000 هكتار , اما في المناطق الداخلية فهي تزخر بزراعة الخضروالفواكه وزراعة الحبوب .
- ✓ سابقا كانت الموارد المالية في الجزائر محدودة ما ولكن في السنوات الأخيرة ومع الجهود المبذولة من طرف الجزائر ببناء عدة سدود ,أهمها سد بني هارون أصبح لها منسوب مياه لا بأس به .
- ✓ تملك الجزائر احتياطي كبير من الغاز الطبيعي , بالإضافة إلى حقول البترول المكتشفة قديما وحديثا مما يؤهلها إلى أن تكون مناطق خصبة للاستثمار , بالإضافة إلى وجود مناجم الحديد والنحاس والفوسفات التي لم يتم استغلالها بالكامل¹.

¹-المؤسسة العربية لضمان الاستثمار واتمان الصادرات , مرجع سبق ذكره ,ص166.

الفرع الثاني : المناخ الاقتصادي

يقوم الاقتصاد الجزائري على إستراتيجية استئناف الثروات البترولية والغازية , فتتمثل نسبة الصادرات من المحروقات إلى الصادرات الإجمالية 90 بالمئة في حين لا تمثل باقي القطاعات الأخرى كالزراعة إلا 10 بالمئة .

✓ الاقتصاد الجزائري رهين الإجراءات الربحية المحققة في الأسواق الدولية ويتوقف النمو الاقتصادي على عاملين : أسعار النفط ومستوى تساقط الامطار , حيث يرتفع الناتج المحلي الإجمالي عند ارتفاع مستويات أسعار النفط أي ارتفاع نسبة الإيرادات العامة وكذلك الحال عندما ترتفع كميات الأمطار المتساقطة إلى زيادة الزراعة من الحبوب وكذلك الاكتفاء الذاتي.

✓ سجلت أسعار البترول ارتفاعا إذا بلغت 110 دولار أمريكي للبرميل الواحد أواخر شهر ماي من سنة 2013 , كما سجل عجز في ميزان المدفوعات قدرت ب64.1 سنة 2013

✓ آليات الفساد في حركية النشاط الاقتصادي , حيث تنامت شبكات اقتصادية موازية , وكثرت الأسواق السوداء وتنامت أحجام الثروات وتبييض الأموال , وعمت ظاهرة الرشوة التي امتدت إلى كل القطاعات سببت تعطيلًا كبيرًا وعائقًا أمام ضرورة اقتصاد البلد وذلك من تعطيل وإلغاء وتجميد المشاريع وكذلك هدر الأموال وتكاليف هذه الأخيرة .

يمكن ذكر بعض الخصائص أو المؤشرات الاقتصادية الهامة لعام 2011:¹

لقد كان الناتج الداخلي العام Pib يقدر ب: 146 مليار دولار أمريكي سنة 2010 , في سنة 2011 قدر ب: 168.8 مليار دولار أمريكي , أما الناتج الخام لكل فرد فكان : سنة 2010 ب: 3640 دولار أمريكي , سنة 2011 ب: 4798 دولار أمريكي واحتياطي العملة الصعبة كالتالي : سنة 2010 ب: 197 مليار دولار أمريكي وسنة 2011 ب: 160 مليار دولار أمريكي وكان معدل النمو يقدر ب: سنة 2009 5 بالمئة , أما سنة 2010 5.3 بالمئة , أما احتياطي الصرف : ارتفع إلى 32.144 مليار دولار أمريكي نهاية 2008 .² أما بالنسبة لمعدل التضخم فيقدر ب: 5.9 بالمئة سنة 2009 و5 بالمئة 2010 , وب4 بالمئة سنة 2011 ويقدر متوسط الدخل الفردي 750 ريال سعودي وبذلك تحتل الجزائر المرتبة 10 ضمن الدول العربية وذلك حسب تقرير البنك الدولي.

¹- Conseil national économique et social ,ONS, bamquemoniale et statistique nationaux www.statistique.nationales.com.-guide d'investissement en Algérie.

²-جريدة الشعب ,9ماي 2013.

الفرع الثالث : البنية التحتية للمواصلات والاتصالات إن توفر البلد على هياكل القاعدية جيدة يعتبر ذو أهمية بالغة ,حيث تتوفر الجزائر على :

1/-الطرق والمواصلات

تتوفر الجزائر على شبكة الطرق البرية الأكبر في إفريقيا ب135000 كلم و26000 كلم منها الطريق السريع إلا أنها تفتقر على الصيانة الدائمة , أما بالنسبة للسكة الحديدية فيبلغ طولها 4200 كلم , علما أن جزء ضئيل منها مزود بالكهرباء فهي شبكة موروثية من الحقبة الاستعمارية وقصد التخفيض من كثافة استعمال النقل البري حاولت الجزائر ضخ أموال طائلة في هذا القطاع ودعم المشاريع كانت قيد الدراسة والتنفيذ منذ سنوات , مترو الإنفاق باشر العمل منذ سنة 2010 , وكذلك فتح شبكة ربط بين الشرق والغرب(تونس ,المغرب), أما فيما يتعلق بالنقل الجوي فيوجد 35 مطار , 13 منها ترقى للمقاييس الدولية

كما تمتلك الجزائر 40 ميناء ,11منها فقط للصيد والتجارة والمحروقات أهمها : ميناء العاصمة , عنابة , بجاية ,سكيكدة ...وغيرها , غير أن عجز قدرات الاستقبال والمناوبة لهذه الموانئ تحول إلى عائقا بين المستثمر الأجنبي والاستثمار والتصدير إلى الجزائر.¹

2/-التكنولوجيا والإعلام والاتصال

تعد الجزائر من بين الدول النامية التي ما تزال متأخرة نسبيا في استخدام التكنولوجيا الحديثة مع الرداءة في الخدمات ,ما إن اغلب المؤسسات الوطنية لا تجيد استعمال هذه الشبكة العنكبوتية في الترويج لمنتجاتها ولربط علاقات شراكة بينها وبين الشركات الأجنبية .

اما بالنسبة لشبكة الاتصالات فقد شهدت تحسنا كبيرا خلال السنوات القليلة الماضية ,حيث بلغ الهاتف الثابت 2.2 مليون خط منها 30بالمئة لحساب الإدارات والتجارة والمصالح والمؤسسات ,اما فيما يخص الهاتف المحمول فقد تطور بشكل ملحوظ في ظل وجود 03 متعاملين .

كما تمتلك الجزائر موارد الطبيعية والبشرية مهمة تتمثل في :

عدد سكان الجزائر ارتفع إلى 36300000 نسبة وهي إحصائيات جانفي 2011 , حيث يحتل الشباب دون الثلاثين سنة ما يقارب نسبة 70بالمئة من هذا المجموع , رغم كون المؤشرات الحالية توجي بانخفاض النمو الديمغرافي المسجل مقارنة بسنة 1971-1975 بنسبة 3.14بالمئة مع 1999-2005 التي كانت حالي 1044بالمئة وهي تعتبر نسبة جديدة .

¹- عمار بن عيشي , الغالي بن إبراهيم , واقع الاستثمار الأجنبي في تقليص مستويات البطالة في الجزائر ,جامعة بسكرة وجامعة قلمة والجزائر,2010.

ولقد كانت هناك تغيرات معتبرة، أين زاد معدل الأمل في الحياة بـ20 عاما "de" vie Espérance حيث أصبح يقدر العمر بـ75.5 عاما في سنة 2008 كما لوحظ تقلص الزواج بالنسبة للنسمة، فهذه الدراسة الديمغرافية تعطي توقع نمو عدد السكان في الجزائر إلى 45 مليون نسمة في سنة 2020م كما تمتلك الجزائر إمكانات كبيرة ومتنوعة من حيث توفر مصادر وقدرات التموين بالطاقة الكهربائية والغاز والبتروول والطاقة الشمسية، إن أكثر من 95 بالمئة من المنازل في الجزائر مزودة بالطاقة الكهربائية، وإن حوالي 150000 مسكن جديد يربط سنويا بشبكة الطاقة الكهربائية وحيث زادت القدرات الإنتاجية بـ8800 مليون وات سنة 2010، أما الغاز فإن 35 بالمئة من المنازل مزودة بالغاز وهناك برنامج خماسي بين 2011 إلى 2015 في ربط 1500000 مسكن جديد وكما تطمح الشركة الوطنية للغاز لغزو الأسواق الأوروبية عن طريق إنشاء مشاريع الطاقة مع إسبانيا وإيطاليا

المطلب الثاني: تقييم مناخ الاستثمار الأجنبي في الجزائر

سنعتمد في تقييمنا لمناخ الاستثمار في الجزائر على التقسيمين الكمي والنوعي.

الفرع الأول: التقييم الكمي لمناخ الاستثمار في الجزائر

نعتمد في هذا التقييم على مؤشر المركب لمكون السياسات الاقتصادية لمناخ الاستثمار وهذا المؤشر وضع من طرف المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وحيث يشير هذا المؤشر إلى أن البيئة الاقتصادية المستقرة والمحفزة والجادبة للاستثمار وهي تلك البيئة التي تتميز بعدم وجود عجز في الميزانية العامة يقابله عجز مقبول في ميزان المدفوعات ومعدلات متدنية للتضخم، وسعر الصرف غير مغالي فيه.¹

من خلال دليل المؤشر نلاحظ تحسن كبير في مناخ الاستثمار في الجزائر فيما يخص التوازنات الاقتصادية الكلية، ويرجع ذلك إلى برنامج الإصلاحات الاقتصادية، إضافة على ذلك اثر ارتفاع أسعار النفط في السنوات الأخيرة، وأثره في تخفيض عجز الموازنة وزيادة معدلات النمو الحقيقية، ورغم هذا التحسن إلا أن الجزائر لا تعتبر من بين الدول الأكثر جذبا للاستثمار الأجنبي بل تصنف ضمن مجموعة الدول المتأخرة في جذب الاستثمار الأجنبي مقارنة بالإمكانات والمؤهلات التي تتوفر عليها.

¹-المنظمة العربية لضمان الاستثمار ائتمان الصادرات، الاقتصاد العربي ومستقبله في ضوء المستجدات الإقليمية الدولية، العدد2، 2011، ص17

الفرع الثاني : التقييم النوعي لمناخ الاستثمار في الجزائر

من أجل معرفة مكانة الجزائر وتقدير مناخ الاستثمار فيها وندرج أهم المؤشرات النوعية المعتمدة من طرف أهم المؤسسات الدولية المهمة بالاستثمار الأجنبي وكما نقوم بعمل مقارنة مع البلدان العربية المجاورة وعرض بعض الجداول التي ترتب كل من الجزائر وتونس والمغرب في عدد من هذه المؤشرات الدولية .

1/- مؤشر التنافسية العالمية

يصدر مؤشر التنافسية العالمية ضمن تقرير التنافسية العالمية سنويا منذ عام 1979 عن المنتدى الاقتصادي العالمي (world economic fourm) والذي تطور خلال العقود الثلاثة الماضية وأصبح ضمن المؤشرات العالمية ذات المصدقية العالمية لتنافس الدول.¹

حيث أن هذه المؤشرات تمكن الشركات الأجنبية من معرفة قدرة البلدان على توفير مزايا تنافسية تسمح لها بالاستفادة من مزايا الانتقال إلى بلد ما.²

2/- ظروف تأسيس الأعمال في الجزائر

كلما تعقدت إجراءات الأعمال , طالت المدة , وارتفعت تكلفة أداء الأعمال أدى ذلك إلى تردي بيئة أداء الأعمال وبروز ظواهر سلبية مثل تعميق البيروقراطية والرشوة وتفشي السوق السوداء , مما أدى إلى إضعاف الاستثمار المحلي وتراجع جاذبية بيئة أداء الأعمال في استقطاب الاستثمار الأجنبي , وتشير ظروف تأسيس الشركات إلى طبيعية ودرجة تعقد الإجراءات وتكلفتها بالنسبة , للمستثمر وعليه يجب على الدول الراغبة في جذب هذا النوع من الاستثمارات العمل على تبسيط إجراءات التأسيس والإسراع بها وتخفيض تكلفتها.³

3/- مؤشرات البيئة العامة للأعمال ودور المؤسسات

وفقا لتقرير بيئة أداء الأعمال لعام 2013 فقد طبقت الدول العربية نحو 12 من الإصلاحات سهلت بها ممارسة أنشطة الأعمال مقابل 3 إجراءات جعلت بيئة العمل أكثر صعوبة.

● مؤشر الحرية الاقتصادية

يصدر عن معهد هيرتاج بالتعاون مع صحيفة (وال ستريت جور دال) منذ العام 1995 وذلك لغرض قياس درجة تدخل السلطة (الحكومة) في الاقتصاد وتأثير ذلك على الحرية الاقتصادية لأفراد المجتمع , وقد دخل في المؤشر 161 دولة عام 2002 بينها 20 دولة عربية من بينها الجزائر , وقد تصاعد مؤخرا

¹-المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وانتمان الصادرات ,مرجع سبق ذكره ,ص68.

²-ناجي بن حسين ,دراسة تحليلية لمناخ الاستثمار في الجزائر ,رسالة دكتوراه غير منشورة ,جامعة منتوري قسنطينة,2007, ص67

³-نفس المرجع السابق ص68.

اهتمام الدول بموقعها في هذا المؤشر اهتمام الدول بموقعها في هذا المؤشر وقياس تحسنها عبر السنين في مجال الحرية الاقتصادية.¹

مكونات المؤشر

يستند هذا المؤشر على (10) عوامل تتمثل في:²

- ✓ وضع الغدارة المالية لدولة (الهيكل الضريبي للأفراد والشركات)
- ✓ حجم مساهمة القطاع العام في الاقتصاد
- ✓ السيادة النقدية (معدل التضخم)
- ✓ تدفق الاستثمارات الخاصة والاستثمار الأجنبي المباشر
- ✓ وضع القطاع المصرفي والتمويل
- ✓ مستوى الأجور والأسعار
- ✓ حقوق الملكية الفردية، التشريعات والإجراءات الإدارية والبيروقراطية
- ✓ أنشطة السوق السوداء.

دليل المؤشر³

- ✓ (1.95-1) يدل على أن الحرية الاقتصادية كاملة
- ✓ (2.95-2) يدل على أن الحرية الاقتصادية شبه كاملة
- ✓ (3.95-31) يدل على أن ضعف الحرية الاقتصادية
- ✓ (5.00-4) يدل على انعدام الحرية الاقتصادية .

وضع الجزائر في المؤشر

لقد تراجعت قيمة مؤشر الحرية في الجزائر خلال الفترة 1995-2006 ما بين 3.30 و 3.50 مما يعني تميز الجزائر بدرجة حرية ضعيفة، فقد احتلت المرتبة 94 سنة 2002 لتراجع على الرتبة 119 سنة 2006 على عكس كل من تونس والمغرب الموجودتين ضمن الدول ذات الحرية الاقتصادية الشبه كاملة بمؤشر متوسط يساوي 4.295.⁴

¹ - منصورى زين: واقع وأفاق سياسات الاستثمار في الجزائر، مجلة اقتصادية شمال إفريقيا العدد الثاني جامعة الشلف، الجزائر، 2005، ص143

² - نفس المرجع، ص143

³ - حسين ناجي، مرجع سبق ذكره، ص69.

⁴ - جريدة الشعب، 15 مارس 2013.

أما في سنة 2013 تحصلت الجزائر على المرتبة ما قبل الأخيرة في المنطقة العربية وال145 عالميا و في حين المغرب الرتبة 90 في المؤشر العالمي حول الحرية الاقتصادية لهذا العام¹.

● مؤشر التنمية البشرية

يصدر هذا المؤشر سنويا منذ عام 1990 عن برنامج الأمم المتحدة الإنساني UNDP ويحتسب هذا المؤشر على أساس متوسط ثلاث مكونات هي :

- ✓ طول العمر الذي يقاس بمتوسط العمر المتوقع عند الولادة ويتراوح بين 25 و 85 سنة .
- ✓ المعرفة ويقاس المؤشر بمعدل محو الأمية بين البالغين ونسب الالتحاق في المراحل التعليمية المختلفة وتتراوح ما بين 0 بالمائة و100 بالمائة .
- ✓ مستوى المعيشة ويقاس بمعدل دخل الفرد للناتج المحلي الإجمالي الحقيقي ويتراوح ما بين 100 دولار و40000 دولار².

دليل المؤشر

يتم ترتيب الدول في ثلاث مجموعات حسب قيمة المؤشر, مؤشر التنمية البشرية متوسطة يتراوح من 50 بالمائة إلى 79 بالمائة ومؤشر التنمية منحط بمقدار أقل من 50 بالمائة.

وضع الجزائر

وأشار التقرير الصادر هذا العام تحت عنوان "نهضة الجنوب" تحت عنوان "عمليات التنمية السريعة في دول العالم النامي", موضحا أن هذه الظاهرة لم تقتصر على مجموعة من البلدان متوسطة الدخل ومثل البرازيل وروسيا والصين والهند, بل تجاوزتها لتشمل مالا يقل عن 40 بلدا ناميا حققت مكاسب في التنمية البشرية فاقت ما هو متوقعا في العقود الأخيرة, ليفيد التقرير بأن معظم هذه الإنجازات تحققت "نتيجة لاستثمارات مستدامة في برامج التعليم والصحة والخدمات الاجتماعية, وانفتاح قوي على عالم يزداد ترابطا.

ولم يتغير ترتيب المغرب في ذات السلم, مقارنة بالعام الماضي, لتواجد في المجموعة الثالثة التي تضم الدول ذات التنمية البشرية المتوسطة كالصين (101), ومصر (112), وجنوب إفريقيا (121) عالميا, في الوقت الذي ضمت فيه المجموعة الأولى دول ذات تنمية بشرية مرتفعة جدا, حيث حلت النرويج في المركز الأول, متقدمة على أستراليا, ثم الولايات المتحدة في المركز الثالث, والسويد في المركز السابع, واليابان في المركز العاشر, وكندا في المركز الحادي عشر, وفرنسا في المركز ل20, وإسبانيا في المركز 23.

¹-المنظمة العربية لضمان الاستثمار وإتقان الصادرات , بيئة أداء الأعمال في الدول العربية لسنة 2013 العدد 1.ص6

²- حسين ناجي, مرجع سبق ذكره, ص68

- مؤشر محاربة الفساد (مؤشر الشفافية)

تصدر منظمة الشفافية العالمية سنويا مؤشر الشفافية منذ 1995 وذلك لتعكس درجة التحسن في ممارسة الإدارة الحكومية والشركات العالمية لغرض تعزيز الشفافية وجهود محاربة الفساد, غير أن موقع CNN ينشر عن المنظمة العالمية للشفافية أن الجزائر احتلت مرتبة متدنية جدا في ترتيب مؤشر الفساد الذي يعتبر دليله كالتالي:

✓ صفر: "درجة الفساد عالية"

✓ 10: "درجة الشفافية عالية"

✓ ما بين صفر و10 مستويات متدرجة من الشفافية .

وقد تحصلت الجزائر على نقطة 2.9 وصنفتها التقرير من الدول الأكثر فساد في العالم على غرار العراق وأفغانستان السودان واحتلت المرتبة 105 من أصل 178 دولة لسنة 2010 أما الدول الأكثر شفافية هي: فرلندا, الدنمارك, نيوزيلندا, أيسلندا, سنغافورة.¹

4/- المؤشر المركب لمكونات السياسة الاقتصادية

يشير هذا المؤشر إلى أن البيئة الاقتصادية المستقرة والمحفزة والجاذبة للاستثمار هي تلك البيئة التي تتميز بعدم وجود عجز في الميزانية العامة وتدني معدلات التضخم وبنية سياسة مستقرة, وتمثل السياسات الاقتصادية في محصلة النتائج لسياسات ثم إتباعها خلال فترات محددة وتشتمل ثلاث مجموعات :

✓ السياسة المالية: تقاس بعجز الميزانية كنسبة من إنتاج المحلي العام

✓ السياسات النقدية وتقاس من خلال التضخم

✓ السياسات المتعلقة بالمعاملات الخارجية: تقاس بعجز الحساب الجاري كنسبة من الناتج الداخلي العام

وإسنادا لهذه المؤشرات صنفت الجزائر ضمن الدول المتأخرة في جذب الاستثمار الأجنبي, ولكن مع وجود بعض التحسن في المؤشرات في الاقتصاد الكلي واستعادة بعض التوازن الاقتصادي خاصة بعد ارتفاع أسعار النفط وتحسين الإيرادات وانخفاض معدل المديونية.²

5/- الأداء ومؤشر إمكانات الاستثمار الأجنبي الوارد

¹ -fondation mo Ibrahim la qualité de la gouvernance et l'exellence du leader Afrique, 2011, p02

² -المنظمة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات تقرير, مرجع سابق ذكره, ص128.

أطلقت أمانة مؤتمر المتحدة التجارة والتنمية UNCTAD لأول مرة في تقرير الاستثمار الدولي عام 2001 مؤتمر الاستثمار الأجنبي الوارد لمعرفة مدى جهود البلد في استقطاب رأس المال الأجنبي من جهة ومدى مساهمة الأسعار في النشاط المحلي والخارجي، وخلق وظائف في سوق العمل من جهة أخرى. ففي تقرير سنة 2002 ثم تطوير هذا المؤشر ليصبح مؤشرين مقارنين¹

✓ مؤشر الأداء للاستثمار الأجنبي الوارد

✓ مؤشر الإمكانات للاستثمار الأجنبي الوارد.

دليل مؤشر وفق مؤشر الأداء

هو حصول الدولة على معدل واحد (1) فما فوق ويعني انسجام قوتها الاقتصادية مع قدرتها على جذب الاستثمارات الأجنبية، أما فوق ذلك يعني أن وضعها ضعيف من حيث قدرتها على جذب الاستثمار الأجنبي .

إما وفق الإمكانات: فتتراوح بين صفر وواحد: تحسب من قسمة الفرق بين قيمة المتغير في قطر وادنى قيمة له على فرق بين اعلي قيمة للمتغير وادنى قيمة له.

6/- مؤشر المخاطر القطرية الصادرة عن المجموعة

هو تقرير يصدر عن الدليل الدولي للمخاطر القطرية منذ 1980 وذلك لغرض قياس المخاطر المتعلقة بالاستثمار والتعامل الجاري مع قطر، وذلك ببيان قدرته على الوفاء بالتزاماته المالية وتسدها في وقتها المحدد، ويقسم مؤشر دول على حسب درجة المخاطر على المجموعات التالية:

من 0 إلى 49.5 درجة المخاطر مرتفعة جدا

من 50 إلى 59.5 درجة المخاطر مرتفعة

من 60 إلى 79.5 درجة المخاطر منخفضة

من 80 إلى 89.5 درجة المخاطر منخفضة جدا

وصنفت الجزائر ضمن الرتبة 85 دوليا من أصل 140 دولة، أين كانت قيمة المؤشر 65.5 واي درجة المخاطر معتدلة، ويشمل المؤشر تقييما ل132 دولة من ضمنها 17 دولة عربية التي جاء تصنيفها في مارس 2012 كالتالي :

¹- نفس المرجع، ص 129.

- ✓ 4 دول عربية هي : السعودية , قطر , سلطنة عمان , الإمارات , حصلت على درجة مخاطر منخفضة جدا من 80 إلى 100.
- ✓ 5 دول عربية هي: الكويت , ليبيا , الجزائر , المغرب , البحرين حصلت على درجة مخاطر منخفضة من 70 غلى 79.5.
- ✓ 4 دول عربية هي: الأردن , تونس , لبنان , مصر , حصلت على درجة مخاطر معتدلة من 60 إلى 69.9.
- ✓ 3 دول عربية هي : العراق , اليمن , سوريا , حصلت على درجة مخاطر مرتفعة من 60 إلى 69.5 .
- ✓ دولتان هي: السودان والصومال حصلتا على درجة مخاطر مرتفعة جدا من 0 إلى 49.9

مقارنة المؤشر بين عامي 2010 و 2012 بين ما يلي:

- ✓ 6 دول عربية سجلت تقدما ضمن مجموعتها وشملت : الإمارات , سلطنة عمان , السعودية , لبنان , العراق , الصومال .
- ✓ شهدت 11 دولة عربية تراجعا في رصيد المؤشر ضمن مجموعتها.
- ✓ في حين حافظت الجزائر على تقييمها¹.

¹-المنظمة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات مرجع سابق و 2012 , ص 169

خلاصة الفصل

إن عملية تشجيع الاستثمار الأجنبي في الجزائر بدأت بشكل ملحوظ في بداية التسعينيات و من خلال الهيئات والتشريعات الصادرة في تلك الفترة و بدءا من وكالة دعم وترقية الاستثمارات في الجزائر ومجموعة القوانين التي تقدم التسهيلات اللازمة لهذا النوع من الاستثمارات في الجزائر. بالرغم من ذلك لوحظ عزوف واضح للشركات الأجنبية عن الاستثمار في الجزائر باستثناء قطاع المحروقات , لذلك قامت الدولة بتعديل التشريعات كان أبرزها تلك التعديلات الخاصة بقانون الاستثمار و صدور الأمر رقم 01-03 المؤرخ في 22 أوت 2001 المتعلق بتطوير الاستثمار , حيث قدم العديد من الحوافز والتسهيلات التي تعمل على استقطاب رؤوس الأموال الأجنبية. وبالرغم من ذلك لم يتجاوز حجم الاستثمارات المستوى المطلوب بسبب التقارير الصادرة عن بعض مؤسسات تقييم الاستثمار , والدراسات التي أنجزت حول عوائق او عراقيل الاستثمار الأجنبي في الجزائر

الفصل الثالث

عراقيل الإستثمار

الأجنبي في الجزائر

تمهيد

انتهجت الجزائر في ظل الإصلاحات الاقتصادية سياسات متعددة الجوانب تهدف في مجملها إلى تحقيق تنمية مستدامة , وذلك من خلال الجهود المبذولة من طرف المشرع الجزائري لتحسين الإطار القانوني للاستثمار الأجنبي في الجزائر , حيث أن كل هذه القوانين تهدف لتجميع وتوحيد ضمانات وحوافز الاستثمار لتحريره من القيود والمعوقات المختلفة

ورغم الترسانة الكبيرة من القوانين والتحفيزات والمزايا التي أصدرتها الجزائر في مجال الاستثمار بهدف جذب رؤوس الأموال الأجنبية للاستثمار في الجزائر غير أن هناك العديد من القيود والعقبات التي تحد من مستوى تدفقاته بالجزائر

وعلى هذا الأساس سيتم تقسيم هذا الفصل إلى مبحثين , المعوقات المؤسسية للاستثمار الأجنبي في الجزائر (مبحث أول) , المعوقات الاقتصادية للاستثمار الأجنبي في الجزائر (مبحث ثاني)

المبحث الأول : المعوقات المؤسسية للاستثمار الأجنبي في الجزائر

تتناول المعوقات الاقتصادية للاستثمار الأجنبي في الجزائر مجموعة من المداخل, التي نحاول من خلالها ذكر المعوقات القانونية للاستثمار الأجنبي في الجزائر والمعوقات التمويلية كما هو مبين أدناه:

المطلب الأول: المعوقات القانونية للاستثمار الأجنبي في الجزائر

سنتناول في هذا المطلب اهم القيود التشريعية (فرع أول), ثم ننتقل إلى القيود الإجرائية للاستثمار الأجنبي في الجزائر (فرع ثاني)

الفرع الاول: القيود التشريعية

ويتعلق الأمر بالقيود والعقبات القانونية التي تحول دون قيام المستثمر بالاستثمار في بلد معين

والمستخرجة من النصوص القانونية المتعلقة بقانون الاستثمار, حيث أنها وان كانت قوانين محفزة لجلب الاستثمار لكن تطبيقها على ارض الواقع يجعل منها في بعض الحالات قوانين نظرية, وفي هذا المطلب المعوقات القانونية للاستثمار الأجنبي في الجزائر يتعلق الأمر بالقيود القانونية وعدم الاستقرار القانوني والاقتصادي

أ. القيود القانونية:

من خلال استقراء الأمر 03/01 المتعلق بتطوير الاستثمار المعدل والمتمم¹ نجد أن الجزائر وباعتبارها الدولة المستقطبة للاستثمار فهي ملزمة بوضع جملة من القواعد القانونية باعتبارها صاحبة السيادة وملزمة بالظهور بهذا المظهر كحق من حقوقها القانونية على اقليمها, غير أنه ومن جانب آخر تشكل هذه القواعد القانونية قيودا أمام استقطاب الاستثمار الأجنبي وتدفعه للبحث عن أماكن أخرى آمنة للاستثمار فيها², ومن مظاهر هذه القيود التي تشكل عقبات قانونية قيود التحفيزات الضريبية ومخاطر نزع الملكية للمنفعة العامة 1- قيود واردة على التحفيزات الضريبية للمستثمر الاجنبي :

¹-انظر الأمر 03/01 المؤرخ في 20/08/2001 متعلق بتطوير الاستثمار (ج ر عدد 2001/52) الكريم, المتمم بالأمر رقم 08/06 المؤرخ في 15/07/2006 (ج ر عدد 2006/47)

²- محمد السامرائي دريد, الاستثمار الأجنبي 'المعوقات والضمانات القانونية', مركز دراسات الوحدة العربية, الطبعة الأولى, بيروت, لبنان, 2006, ص103

التحفيزات هي الآليات التي تضعها الدولة المضييفة لاستقطاب المستثمر للاستثمار فيها¹ وتتعلق الحوافز الضريبية بمختلف الإعفاءات من الحقوق الجمركية والإعفاء من الرسم على القيمة المضافة ، والتي نص عليها قانون تطوير الاستثمار² غير ان الاستفادة من هذه الحوافز يلزم المستثمر باتباع العديد من الإجراءات ، المتضمن قانون المالية التكميلي المعدل والمتمم لقانون الاستثمار يهدف الى تشجيع الإنتاج الوطني لاختلال وهذا يعني ملفات كثيرة ، إضافة على مختلف القيود الضريبية المفروضة على المستثمر وان كانت مزايا تضمنها قانون الاستثمار لتشجيع المستثمر الأجنبي غير أن تعددها واختلاف اوعيتها يزيد من أعباء المستثمر ويثقل كاهله ويظهر ذلك في المرحلتين سواء مرحلة الإنجاز أو الاستغلال

1.1- قيود التحفيزات الضريبية للمستثمر في مرحلة الإنجاز :

-رغم أن قانون الاستثمار نصلا على الإعفاء من الرسم على القيمة المضافة فيما يخص السلع والخدمات المستثناة المستوردة والمنتقاة محليا والتي تدخل مباشرة في الاستثمار، غير انه صدر مرسوم تنفيذي رقم 08/07³ يستثني مجموعة من النشاطات والسلع والخدمات

من هذه المزايا المذكورة في الامر 03/01 المشار اليه سابقا ، وهذا يعني انها لا تستفيد من الإعفاءات والتحفيزات الضريبية والجمركية التي نص عليها قانون الاستثمار ، وهو ما يشكل عائقا قانونيا في مواجهة المستثمر الأجنبي

-كذلك المشرع في قانون الاستثمار لم تحدد مدة هذه الإعفاءات واحال شأنها الى المادة 13 بموجب الامر 01/09 المعدل والمتمم للقانون 08/06 المعدل والمتمم بدوره لقانون الاستثمار⁴ والأجل يبدأ حسابه من تاريخ التبليغ بقرار منح المزايا الضريبية من طرف الوكالة الوطنية لتطوير الاستثمار ، وهذا يعني امرا مهم وغير واضح مما يؤثر سلبا على مناخ الاستثمار ويدفع بالمستثمر الى النفور والهروب نتيجة تأخير مدة انجاز المشروع مما ينعكس سلبا على المستثمر الأجنبي .

¹-عبد الله عبد الكريم ، ضمانات الاستثمار في الدول العربية ، دار الثقافة للنشر والتوزيع ، الطبعة الأولى ، عمان ، الأردن ، 2008 ، ص50.

²-انظر الفقرة 01 من المادة 09 المعدلة بالأمر 08/06 المعدل والمتمم لقانون الاستثمار 03/01 المشار إليه سابقا

³- المرسوم التنفيذي رقم 07/ سابقا ، رخ في 2007/01/11 يحدد قائمة النشاطات والسلع والخدمات المستثناة من المزايا المحددة في الامر 03/01 المتعلق بتطوير الاستثمار المشار إليه سابقا

⁴- الأمر 08/06 المشار إليه سابقا

2.1- قيود التحفيزات الضريبية للمستثمر الأجنبي في مرحلة الاستغلال :

المادة 35 من الأمر المتضمن قانون المالية التكميلي¹ وضعت شرطا وهو ضرورة انشاء اكثر من 100 منصب شغل عند انطلاق النشاط وذلك للاستفادة من مزايا هذه المرحلة , وان كانت الجزائر تهدف من خلال تكريس هذه المادة في قانون الاستثمار الى ترشيد الحوافز الضريبية الممنوحة للمستثمر وكذلك الحاجة الى خلق مناصب شغل والقضاء على البطالة في الدولة باعتبارها المضيضة لكن هذا بعد حاجزا وعائقا فرضته الدولة المضيضة بنص قانوني قد يعتبره المستثمر حاجزا ينفره من الاستثمار في الجزائر

من العوائق القانونية في مجال منح الحوافز الضريبية أيضا إن الاستفادة من الإعفاء على القيمة المضافة يكون حكرا فقط على الإقتناءات ذات المصدر الجزائري² وان كان هذا التعديل الذي تضمنه الأمر 01/09 التوازن بين الاستيراد والتصدير باعتبار الجزائر بلد ينصب استيراده على المحروقات اساسا , غير انه يعتبر من القيود القانونية التي تؤدي الى تراجع الاستثمارات الأجنبية , لانه يعد بمثابة إنقاص للامتيازات التي يتمتع بها المستثمر الأجنبي

2-مخاطر نزع الملكية للمنفعة العامة :

ملكية الاستثمار شيئا مقدسا عند المستثمر الأجنبي³ , حيث يوليها هذا الأخير اهمية كبيرة واي اخلال بها قد يجعله يعرض عن الاستثمار مهما توفرت فيه فرص تحقيق الربح ولذلك كان من الضروري منحها اهمية كبيرة في سياسة الدولة لتحفيز الاستثمار الأجنبي وضرورة إحاطتها بضمانات تحد وتزيل مخاوف المستثمر الاجنبي من خطر نزع ملكية الاستثمار , وهذا يجعله يقبل عليها دون تردد⁴, وبالرجوع الى قانون الاستثمار الجزائري نجده :

- تكلم على ضمان ضد المصادرة الإدارية للمستثمر⁵ وكذلك ضمن له عدم حصول نزع للملكية الا في اطار ما نص عليه القانون⁶ وهو ما يشجع المستثمر الأجنبي على الاستثمار دون تخوف غير ان احترام الملكية

¹-المادة 35 من الأمر 01/09 المؤرخ في 22/07/2009 المتضمن قانون المالية التكميلي لسابقا 9(ج رعدد 2009/44) عدلت من المادة 09 من الأمر

03/01 المتعلق بتطوير الاستثمار المشار إليه سابقا

- هاشم, ة 60 من الأمر 01/09 المتضمن قانون المالية التكميلي المشار اليه سابقا.²

³-عمر هاشم , محمد صدقة , ضمانات الإستثمارات الأجنبية في القانون الدولي , دار الفكر الجامعي الإسكندرية , مصر 2007 ص36

⁴-عمر هاشم , محمد صدقة . المرجع السابق ,ص40

⁵ - المادة 16 من الأمر 03/01 المتعلق بتطوير الإستثمار والتي تنص على ان الجزائر, كان ان تكون الإستثمارات المنجزة موضوع مصادرة إدارية الا في

الحالات المنصوص عليها في التشريع المعمول به)

⁶ - القانون رقم 11/91 المؤرخ في 27/04/1991 المحدد للقواعد المتعلقة بنزع الملكية من اجل المنفعة العمومية (ج رعدد 1991/21)

الفردية لم يحل دون نزع للمنتفعة العامة , والأدهى دون اي تعويض عند ارتكاب اعمال مخالفة لأحكام القانون او النظام العام¹ وهذا يعد بدوره عائق قانوني يعيق المستثمر الأجنبي

-والنتيجة ا ناي نظام قانوني يتم بموجبه نزع الملكية وان كان للمنتفعة العامة فهو يعد عائقا وقيدا قانونيا في وجه الاستثمار الأجنبي , لأنه في الأخير بنجر عنه حرمان المستثمر حكما من استثمار امواله .

*عدم الاستقرار القانوني والاقتصادي:

من اهم القيود التي تقف في وجه الاستثمار الأجنبي وتجعل المستثمر يتردد في الإقدام على هذه الخطوة هو عدم الإستقرار في النظام القانوني للجزائر, وعدم الاستقرار في السياسة الاقتصادية للبلاد

1-عدم الإستقرار القانوني والإقتصادي :

من اهم القيود التي تقف في وجه الإستثمار الاجنبي وتجعل المستثمر يتردد في الإقدام على هذه الخطوة هو عدم الإستقرار في النظام القانوني للجزائر, وعدم الإستقرار في السياسة الإقتصادية للبلاد

1-عدم الإستقرار القانوني : ويتعلق الامر بالمتغيرات المستمرة وتعدد القوانين والأنظمة والتعديلات في مجال الإستثمار

1.1-التعديلات الماسة بقانون الإستثمار في الجزائر:

إن مسألة الإستثمارات في الجزائر عالجها المستثمر منذ الإستقلال وتحديدا قانون الإستثمارات الصادر في سنة 1963² وقانون الإستثمارات لسنة 1966³, حيث يلاحظ ان المشرع حصر مبادرة تحقيق المشاريع الإستثمارية في القطاعات الحيوية , ثم قانون 11/82 وقانون 15/88⁴ الذي رخص الإستثمار الأجنبي والغى التمييز بين القطاعين العام والخاص ثم قانون 10/90⁵ وصولا الى قانون 1993 الذي جاء في سياق التوجه نحو اقتصاد السوق والإستعداد للإندماج في الإقتصاد العالمي⁶, ثم جاء الامر الرئاسي رقم 03/01 المتعلق بتطوير الإستثمار المعدل والمتمم⁷

¹- المادة 09 من الامر 155/66 المؤرخ في 1966/06/08 المتضمن قانون العقوبات المعدل والمتمم بالقانون رقم 01/06 المؤرخ في 2006/02/20 (ج ر عدد 2006/14)

²- القانون رقم 277/63 المؤرخ في 1963/07/20 المتضمن قانون الإستثمار في الجزائر

³- القانون رقم 284/66 المؤرخ في 1966/06/15 المتضمن قانون الإستثمار في الجزائر

⁴- القانون رقم 25/88 الصادر في 1988/07/12 المتضمن قانون الإستثمار في الجزائر

⁵- القانون النقد والقرض 10/90 المؤرخ في 1990/04/14

⁶-منصوري الزين, واقع وفاق سياسة الإستثمار في الجزائر, مقال منشور , مجلة اقتصاديات شمال افريقيا, العدد 02, صادرة عن مخبر العولمة

واقصاديات شمال افريقيا بو جامعة حسية بن بوعلوي والشلف, الجزائر 2005 , ص129

⁷- الامر 03/01 المتعلق بتطوير الإستثمار المشار اليه سابقا

هذه التعديلات كانت جذرية وكان الهدف منها تحفيز الإستثمار الأجنبي في الجزائر , غير ان عدم استقرار تشريع الإستثمار وتعرضه للتغيير من وقت لآخر يؤدي عدم ثبات توقعات المستثمر وحساباته وهذا يعد بدوره عائقا من العوائق التي تحول دون اقبال المستثمرين سواء المحليين او الاجانب على الإستثمار في الجزائر .

2.1- حق الدولة في الغاء القوانين او تعديلها :

ضمان استقرار القانون المطبق في ظل مشروع الإستثمار يعد تدخل وتفويض وحد من السلطة التشريعية للدولة , وان كان المبدأ المكرس في قانون الإستثمار هو بقاء القانون الذي انشا في اطاره مشروع الإستثمار هو الساري المفعول¹ , غير انه الدولة المضيفة الحق في تغيير قوانينها وتعديلها او حتى الغائها , وقد يمتد هذا الحق الى امكانية الغاء القانون الذي قرر المبدأ في ظلله , وهذا ايضا يعد من اهم العوائق التي تعيق الإستثمار الاجنبي.

2- عدم الإستقرار الإقتصادي :

من اهم الأسباب التي تشكل عائقا ايضا في مواجهة الإستثمار الاجنبي في الجزائر في الجزائر هو التغيير المستمر في السياسة الإقتصادية للبلاد ويظهر ذلك من خلال:

1.2- غموض السياسة الإقتصادية للبلاد :

ان تغيير الجزائر لسياستها الإقتصادية بتغيير الرؤساء والحكومات وذلك في مختلف المجالات النقدية والمالية , والتي ينجر عنها التراجع عن السياسات السابقة تجعل المستثمر في وضعية صعبة غير مستقرة خاصة ان هذا الأخير يحاول بناء استراتيجية استثمارية بناء على النظام القانوني الذي يحكم البلد المضيف , وفي مثل هذه الوضعية اكيد ان العزوف عن الإستثمار في الجزائر هو الأضمن والأسلم.

2.2- غموض قوانين الخوصصة:

ويتعلق الأمر بعدم وجود معلومات كافية وقوانين واضحة تشجع المستثمر للدخول في هذا النشاط , وذلك لأنه وبرغم ما أصدرته الجزائر من قوانين في ظل الخوصصة إلا انها ظلت غامضة ومعقدة , اضافة الى التأثيرات السلبية على الطبقة العاملة , خاصة وان النفايات العمالية تحاول الدفاع عن مناصب الشغل وعدم الإنصياع إلا إذا كانت النتائج مضمونة وهذا يعد عائقا امام تشجيع المستثمر الأجنبي للاستثمار في الجزائر في ظل غموض هذه القوانين , وتضاف إليها المشاكل المرتبطة بالجهاز المصرفي حيث لم تتمكن الجزائر من تأهيله وتفعيل دوره في تمويل النشاط الاقتصادي , حيث لا تزال المنظومة البنكية الجزائرية تعاني العديد من المشاكل الهيكلية ومنها (بطء التحويلات البنكية , نقص التأهيل لدى البنكين تعقد الإجراءات

¹ - الامر 03/01 السابق والمعدل والمتمم

الإدارية المتعلقة بتحويل الأموال الى الخارج) كلها عوائق تؤثر على مناخ الإستثمار في الجزائر وتجعلها اقل استقطابا للإستثمار الأجنبي مقارنة بغيرها من الدول

الفرع الثاني : القيود الإجرائية للإستثمار الأجنبي في الجزائر

هذه القيود اوجدتها الإدارة المسؤولة عن تطبيق النصوص القانونية , ومدى كفاءتها في ارضاء المستثمر الاجنبي وتظهر هذه القيود التي تقل اهمية عن القيود ذات الطبيعة التشريعية من جانب الفساد الإداري وسوء تطبيق القانون من جانب الإدارة

الفساد الإداري

ظاهرة الفساد الإداري أصبحت من القضايا الراهنة على الساحة الدولية والمحلية بغعتها عائق اساسي للتنمية في مختلف المجالات , والفساد عرفه ابنك الدولي بأنه: استغلال المنصب العام بغرض تحقيق مكاسب شخصية¹ ويظهر تأثير الفساد على الإستثمار المحلي والاجنبي بصورة سلبية ويعد من القيود التي تحول دون تدفق الإستثمار الأجنبي في الجزائر

1-مظاهر الفساد الإداري:

ويتعلق الامر بجميع التصرفات غير القانونية التي تهدف الى تحقيق اقصى ربح ممكن في وقت قصير وبطرق غير شرعية , ومن مظاهر الفساد انه يأخذ شكل (رشاوي , اختلاس مال عام , المحسوبية) , وبالرغم من تصدي المشرع الجزائري لظاهرة الفساد من خلال قانون الوقاية من الفساد ومكافحته² والذي وضع اجراءات وعقوبات رادعة لمكافحة الفساد داخل الغدارة الجزائرية , غير ان تأثيره يظهر من خلال الصلاحيات الممنوحة للموظفين المتواجدين على مستوى مراكز القرار وموقع التنفيذ وتظهر من خلال والحق الممنوح لهم لإعطاء تراخيص مختلفة ووثائق مقابل هذه المزية الغير مستحقة مما يؤثر سلبا على مناخ الإستثمار ويعد عائقا امام الإستثمارات الأجنبية

2-بيروقراطية الإدارة

ويتعلق بالفساد الاداري من جانب الموظف . حيث يعد عائقا بشريا يتجلى في المعاملات المشبوهة وللأخلاقية للإداريين والمشرفين على تنفيذ واتخاذ القرارات حيث يعمدون الى التماطل والتهاون في القيام بالإجراءات الإدارية في مواجهة المستثمر بدافع ان القانون يتطلب ذلك وهذا لإجباره على الدفع المسبق في شكل رشاوي

¹-زيد عربية بن علي الأتار الاقتصادية والاجتماعية للفساد في الدول النامية , مجلة الأمن والقانون , كلية الشرطة , السنة العاشرة , العدد الأول , دبي , يناير 2002 , ص 268

²- القانون رقم 01/06 المؤرخ في 2006/02/20 المتعلق بالوقاية من الفساد ومكافحته

بغرض تسهيل اموره الإدارية , وهذه تعد مصاريف تشكل قيودا لانها تعد امتصاص لجزء من ارباح المستثمر يدفعه الى النفور وتفادي مثل هذه الحالات

سوء تطبيق القانون :

حاول المشرع الجزائري من خلال الامر 03/01 المعلق بتطوير الإستثمار وتسهيل الإجراءات الإدارية امام المستثمرين الأجانب ويظهر ذلك من خلال انشاء شبك موحد يقدم كل الخدمات والمعلومات المتعلقة بالإستثمار للمقيمين والغير المقيمين و غير ان الإشكال يطرح على ارض الواقع بالنسبة للعدارة التي تسهر على تطبيق النصوص القانونية والتي تضمنها قانون الإستثمار ويظهر ذلك من خلال ك

1-جمركة البضائع

إجراءات بيروقراطية على مستوى الموائئ ويتعلق الأمر بالبضائع المستوردة والتي تمر إلزاما غير المكاتب الجمركية وما يترتب عن ذلك من تطويل في إجراءات الجمركة وكذلك أسعار الشحن الكبيرة مقارنة بدول أخرى , وكذلك الإشكال بالنسبة لعدم توفر شبابيك لا مركزية على مستوى كل الولايات لتقريب الإدارة من المستثمر

2-غياب آليات المراقبة : من العوائق الإجرائية التي تواجه مناخ الاستثمار في الجزائر هو عدم وجود آليات قانونية فعالة لمراقبة الإدارة في تطبيق وتنفيذ القوانين المتعلقة بالاستثمار وكذلك معلومات كافية ومتجددة عن مناخ الاستثمار تودع كمرجعية قانونية على مستوى الإدارات المعنية يمكن الرجوع إليها للتعرف على فرص الاستثمار وظروفه قبل المجيء الى الجزائر

المطلب الثاني : المعوقات التمويلية

يعتبر تمويل الاستثمار مسألة مهمة بالنسبة للمستثمر خصوصا الأجنبي الذي يجازف بالاستثمار في الدولة المضيفة , وبالتالي فإن ضعف النظام التمويلي للاستثمار في الدولة المضيفة وعدم توفر آليات دولية تساعد على الاستثمار في تلك الدولة تعتبر عائقا مهما في وجه المستثمر وبالتالي سنحاول دراسة هذه العوائق من خلال عنصرين أساسيين وهما :

• ضعف الأنظمة التمويلية للاستثمار الأجنبي

• قلة الإعانات والمساعدات المالية الداخلية والدولية

الفرع الأول : ضعف الأنظمة التمويلية للاستثمار الأجنبي

بداية نقصد هنا تمويل الاستثمار بمعناه الواسع سواء من الناحية المالية اي بالأموال السائلة أو تمويله بالعقارات والمباني اللازمة لإنجاز مشاريعه الاستثمارية

1/ في الشق الأول : يعتبر صعوبة الوصول للقروض البنكية المشكلا لأكبر بالنسبة للمستثمرين في الجزائر , فتمويل الاستثمارات يعاني من بطء شديد وصعوبات في الحصول على القروض خصوصا بالنسبة للمؤسسات الجديدة

ورغم التغييرات المستحدثة في النظام المصرفي بصدور الامر 03-11 المؤرخ في 26 اوت 2003 المتعلق بالنقد والقرض , والإجراءات التي وضعها من اجل تحسين وتطوير عمل ودور البنوك والمؤسسات المالية خصوصا بالنسبة للمشاريع الاستثمارية الكبرى , إلا ان النظام البنكي الجزائري لا يزال دون المستوى المطلوب نتيجة لمجموعة من الأسباب يمكن ان نلخص بعضها فيما يلي :

- نقص الكفاءة المهنية لدى المشرفين على البنوك الجزائرية خصوصا فيما يتعلق بتسيير القروض وتقييم المخاطر , وكذا الاعتماد على الطرق التقليدية في تسيير القروض وتقييم المخاطر , وكذا الاعتماد على الطرق التقليدية في تسيير القروض و وعدم وجود برامج تمويل متخصصة وارتفاع سعر الفائدة والكلفة.
- رداءة نظام المعلوماتية البنكية و بطء انظمة المدفوعات , اذ قد يتطلب تحصيل صك بنكي لدى نفس البنك في نفس المدينة مدة تتراوح ما بين 06 الى 17 يوم , وترتفع الى ما بين 33 و34 يوم عندما يتعلق الأمر ببنكين مختلفين , وفي مدينتين مختلفتين¹

- كثرة الإجراءات وطول المدة التي تأخذها دراسة ملفات القروض قبل الموافقة على منحها , وقد تكون الإجابة بالرفض في كثير من الحالات

- شدة الضمانات التي تطلبها البنوك لتغطية قروضها , حيث تبحث دائما عن ضمانات لأموالها تفوق قدرة المستثمر والتي عادة ما تكون في شكل رهن رسمي للعقارات المبنية او غير مبنية (البنية التحتية للاستثمارات), الأمر الذي أدى إلى تعليق الكثير من الملفات بسبب الضمانات التعجيزية المطالب بها .

ونشير هنا الى ان الأراضي والعقارات التي بنيت عليها مشروعات الاستثمار (المستفيدة من حق الامتياز) يمكن تكوين رهون رسمية عليها لضمان القروض المقدمة بحسب ما نص عليه القانون المحدد لشروط وكيفيات منح الامتياز على الأراضي التابعة للأمالك الخاصة للدولة الموجهة لإنجاز مشاريع استثمارية² هذا بالإضافة لسيادة القطاع العمومي الذي لا يزال مهيمنا على القطاع البنكي رغم المحاولات الفاشلة لخصوصية بعض البنوك مثل ك القرض الشعبي وما زاد الطين بلة الفضائح الأخيرة للبنوك مثل : بنك الخليفة , CPA

¹-مجمد ساحل: تجربة استقطاب الاستثمار الأجنبي المباشر في الجزائر والعربية السعودية دراسة مقارنة , مرجع سابق , ص80

²- المادة 11 من الامر رقم 04-08 المؤرخ في 01 سبتمبر 2008 الذي يحدد شروط وكيفيات منح الامتياز على الأراضي التابعة لأمالك الخاصة للدولة والموجهة لإنجاز مشاريع استثمارية

الجزائري والبنك التجاري والصناعي , التي جعلت المستثمرين الأجانب يتخوفون من اللجوء للبنوك لجزائرية ويشككون في نجاعة النظام المصرفي ومدى الرقابة الممارسة على عمل البنوك والمؤسسات المالية في الجزائر

2/ في الشق الثاني : الخاص بمشكل الحصول على العقار الصناعي اللازم لإنجاز المشاريع الاستثمارية , باعتباره عنصر مهم في الاستثمار الذي يحتاج إلى البنى التحتية لإنشاء أساسه. يمكن ان نعدد بعض الصعوبات المسجلة في هذا المجال والتي أدت لإعاقة وعرقلة الاستثمار الأجنبي فيما يلي :

- تعدد الإجراءات وثقلها , وتقديم نفس الملفات امام هيئات ترقية الإستثمار , هيئات تخصيص العقار ومرة اخرى امام مسيري العقار , حيث يتوجب على المستثمر في الجزائر المرور بحوالي 16 مرحلة تتضمن كل واحدة منها إجراءات إدارية بغرض الحصول على العقار الصناعي الضروري لتجسيد مشروع ما , فيما لا يتطلب تحقيق ذلك في المغرب سوى اربع الى خمس مراحل إدارية فقط
- طول مدة رد الهيئات المكلفة بتخصيص العقار الصناعي والتي تفوق سنة
- عدم توافق طبيعة الاراضي الصناعية المخصصة ونوع النشاط
- بقاء العديد من الاوعية العقارية بحوزة المؤسسات العمومية بدون تسوية عقود الملكية

ومن جهة اخرى فقد اظهرت نتائج التحقيقات المنجزة حول مسالة العقار في الجزائر الى وجود عدد كبير من الاراضي غير مستغلة , حيث يوجد حوالي 30 بالمائة من المساحة الكلية المتوفرة غير مستغلة, كما بينت تقديرات وزارة الصناعة الى ان حجم العقار الصناعي المتاح يقدر ب180 مليون م² بلغ حجم الطلبات المودعة لدى الوكالة الوطنية لتطوير الاستثمار 80 مليون م² فقط , ولهذا يتبين ان الازمة ليست في نقص العقار بقدر ما هي ناجمة عن سوء التسيير والفساد وعدم الاستغلال الكامل للعقارات وغياب الشفافية في توزيعها¹

هذا رغم ما قامت به السلطات الجزائرية من تعديلات للمنظومات القانونية لترقية وتشجيع الاستثمار بصدر الأمر رقم 06-08 المؤرخ في 01 سبتمبر 2008 المحدد لشروط وكيفيات منح الامتياز على الأراضي التابعة للأملاك الخاصة للدولة والموجهة لإنجاز مشاريع استثمارية , الذي اعطى للمجلس الوطني للاستثمار إمكانية منح ارض المشروع بالتراضي وبتخفيضات على سعر التنازل , كما تم إنشاء جهاز مكلف بمتابعة ورصد وضبط العقارات الموجهة للاستغلالالاقتصادي ونشر المعلومات اللازمة عنها ألا وهو الوكالة الوطنية للوساطة , والضبط العقاري²

¹ - ساعد بوراوي : الحوافز الممنوحة للاستثمار الأجنبي في دول المغرب العربي, مذكرة لنيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية , ص151. 152

² - المرسوم التنفيذي 2 رقم 119-07 المؤرخ في 23 افريل 2007 المتضمن إنشاء الوكالة الوطنية للوساطة والضبط العقاري ويحدد قانونها الاساسي

الفرع الثاني: قلة الإعانات والمساعدات المالية الداخلية والدولية

ان حجم المساعدات والإعانات المالية التي تتلقاها الاستثمارات في الجزائر قليلة جدا ولا يمكن ان تحقق او تغطي مقدار الاحتياجات التي يحتاجها المستثمر الأجنبي أو الوطني على حد سواء

وبالنسبة لصندوق دعم الاستثمار الذي انشأ بهدف تقديم الدعم المالي للمشاريع الاستثمارية وفق آليات عمله , نجد ان دعمه اولا محصور في مجال واحد من الاستثمارات وهي الاستثمارات التي تنجز في المناطق التي تحتاج الى التنمية وهذا يعني ان باقي الاستثمارات غير معنية بهذا الدعم.

كما ان الدعم المقدم لهذه الاستثمارات يتعلق فقط بالبنية التحتية اي تكفل الدولة جزئيا او كليا بالمصاريف المتعلقة بالمنشآت الأساسية الضرورية لإنجاز الاستثمار , وبالتالي ليس هناك مساعدة او دعم مباشر يقدم في شكل منحة او مساهمة في نفقات المشروع على خلاف الدول المجاورة مثل المغرب وتونس التي تقدم منحة للاستثمار في شكل نسبة من نفقات المشروع . وبالتالي ان هذا الدعم محصور في بعض المناطق التي يحدد المجلس الوطني للاستثمار إن كانت ستستفيد من الدعم ام لا , كما انه محصور في تكاليف المنشآت الضرورية فقط لا غير

الى جانب ذلك لا يوجد آليات فعالة لتقديم والمساعدة للمستثمر الأجنبي , وهذا ما لا يشجع على الاستثمار ويعيق الكثير من المشاريع التي تحتاج الى دعم من الدولة التي ستقام عليها , مع استفادتها من ما سيعود عليها من نفع عام من وراء هذه المشاريع

من جهة أخرى وفي إطار الدعم الدولي للاستثمار الأجنبي في الجزائر , تجد ان الآليات المتوفرة في هذا المجال ورغم الجهود المبذولة في سبيل الحصول على دعم اكبر من المؤسسات المالية الدولية وبالأساس صندوق النقد الدولي والمؤسسة المالية الدولية التي تلعب دور هام في تمويل المشاريع الاستثمارية الخاصة في الدول النامية , وكذلك الدعم الأوروبي في إطار الشراكة الأوروبية المتوسطية , إلا إن ذلك لم يكن كافيا بالقدر اللازم لضعف الإعانات والمساعدات المقدمة من جهة , وكذلك نتيجة للضمانات والشروط المشددة المطلوبة من هذه المؤسسات لتمويل ودعم الاستثمارات في الدول النامية التي تعاني من تفشي الفساد , واختلاس الأموال الموجهة لإنشاء المشاريع الكبرى , وعدم تحقيق الاستثمارات التي تم طلب الإعانات والمساعدات من اجلها

إضافة لذلك وان كانت هذه المؤسسات تقدم الدعم للاستثمارات الخاصة في الدول النامية بالأخص حسب نظام عملها , إلا انه في الحقيقة لا يوجد في الجزائر آليات واضحة تمكن المستثمر الأجنبي من اللجوء إلى هذه المؤسسات للحصول على الدعم المالي مباشرة , وإنما يبقى الأمر متعلقا بالدولة التي تحصل على الإعانات والمساعدات لإنجاز المشاريع الاستثمارية في إطار علاقاتها الدولية مع هذه الهيئات المالية , مما يعني إمكانية الاستفادة المكلف بإنجازها من هذا الدعم بحسب سياسة الدولة ومدى إلزامها بدعم المشاريع الاستثمارية.

المبحث الثاني: المعوقات الاقتصادية للاستثمار الأجنبي في الجزائر وأهم المزايا والحلول لمواجهتها

سنتناول في هذا المبحث أهم المعوقات الاقتصادية للاستثمار الأجنبي في الجزائر ، حيث قمنا بتقسيم هذا المبحث الى مطلبين ، معوقات الانطلاقة الاقتصادية الجديدة (مطلب اول) أهم المعوقات الاقتصادية (مطلب ثاني) ، الحلول والمزايا لمواجهتها (مطلب ثالث)) كما هو مشير ادناه:

المطلب الأول: معوقات الانطلاقة الاقتصادية الجديدة¹

سينعقد لقاء الولاية بالحكومة لتقييم مدى تجسيد قرارات وتوصيات اللقاء الذي تم السنة الماضية حيث اعطيت تعليمات من طرف الوزير الأول من اجل إقحام الولاية ومعهم الإدارة المحلية في الحركة الاقتصادية الجديدة على المستوى المحلي

ونظرا لأهمية الموضوع وجديته وتعقيداته ميدانيا فإني خصصت هذه الورقة لتفكيك ولو جزئيا معوقات الانطلاقة الاقتصادية على المستوى المحلي وذلك من خلال تناول عدة نقاط هامة ليس حصرا ولكن باعتبارها من أكبر معوقات الانبعاث الاقتصادي القادر على التأسيس للنهضة الاقتصادية ولو كبدية وكذلك أهم المعوقات الاقتصادية وأهم الحلول والمزايا التي تقترحها الجزائر لتهيئة الظروف المواتية لجذب الإستثمارات الاجنبية وتدفق رؤوس أموالها الى الجزائر.

الفرع الأول: إشكالية العقار الصناعي القديم والقيود الإدارية

أولا: إشكالية العقار الصناعي القديم

ظل الخطاب الرسمي منذ عقود يركز على ضرورة توفير العقار الصناعي للمستثمرين، وأنشئت مناطق صناعية كبرى عبر عديد المدن تلتها مناطق النشاطات بيد ان ديناميكية إنشاء هذه الفضاءات الصناعية توقفت مع نهاية الثمانينات ، بل أهملت جل المناطق الصناعية ومناطق النشاطات وهي الآن في وضعية "كارثية" رغم المحاولات المحتشمة لإعادة تهيئتها وحسن تسييرها

وقد أظهرت التحقيقات الميدانية أن ما يزيد عن 40 بالمئة من الأوعية العقارية الصناعية غير مستغلة ومهملة سواء بالنسبة للقطاع العمومي او الخاص الذي امتلكتها بموجب قوانين سابقة وهو الآن يمارس أبشع صور المضاربة ، فيمان أمام أعين السلطات العمومية "المتفرجة" رغم أن يد الدولة "طويلة" وبإمكانها التدخل قانونا لاسترجاع المساحات المهملة من القطاع العمومي أو التي هي محل مضاربة لدى الخواص رغم دفاتر الشروط التي رافقت عمليات التمليك لهذه المساحات

¹ - بشير فريك لجريدة الشروق - العدد 5274 بتاريخ 11 نوفمبر 2016

إن أولوية الأولويات هي التوجه لهذه الفضاءات الصناعية الموجودة والمهملة والعمل على إعادة تنظيمها وحسن تسييرها من خلال دفاتر شروط مضبوطة وملزمة للمتعاملين ومؤسسات التسيير والصيانة لهذه المناطق ، وإحصاء المساحات الزائدة غير المستغلة والعمل على استرجاعها قانونا وتوزيعها على المستثمرين الجدد بمساحات الوحدات الصغيرة والمتوسطة باعتبارها النموذج الأكثر فعالية في خلق الثروة وامتصاص البطالة وإشاعة أسلوب المناولة والتكامل الاقتصادي لأي عهد المركبات الكبرى التي تصنع كل شيء قد ولى حتى في أكبر البلدان الصناعية

وعلى السلطات العمومية أن تنزل الى الميدان وتعاين واقع التراث العقاري الصناعي سواء في المناطق الصناعية وخاصة في مناطق النشاطات التابعة للبلديات التي تحولت الى احياء شبه فوضوية لا طرقات ولا كهرباء ولا هاتف ولا مياه ولا غاز وتقول انها منطقة للنشاطات ؟

فالأمر لا يحتاج الى رؤية واضحة وتصور دقيق وقرار سياسي سيادي واضح لأن الامر يتعلق بمستقبل البلاد طالما أكدت التجارب أن الاستمرار في نظام الربيع البترولي من شأنه أن يعود بنا الى الوراثة عقودا وعقودا ، فمن لا يتقدم يتأخر.

لقد كان لنا نسيج صناعي ضخم ورثناه عن "الثورة الصناعية " للراحل بومدين بالدرجة الأولى إلا أن السياسات "العرجاء" فككت ذلك التراث العقاري الصناعي من خلال " الخصوصة" "التحليلية المدروسة" ولكنها قد تكون مقبولة اذا تمكن "الملاك" الجدد من بعث الأنشطة الاقتصادية من جديد وارتفعت القيمة المضافة وازداد عدد العمال, أما إذا كان الأمر يتعلق بالمضاربة في العقار الصناعي وتحويل الأموال فعلى السلطات العمومية التحرك لوضع حد لهذه الممارسات المافيوية.

ثانيا: القيود الإدارية (البيروقراطية)

إن كل الدراسات والتحليل حول المناخ الإقتصادي ببلادنا تشير بأصابع الاتهام إلى "الغول" البيروقراطي الجاثم على الذهنيات والأفكار والعقول في كل الإدارات العمومية المركزية والمحلية والذي كان ومازال حجر عثرة في بعث التنمية الاقتصادية من خلال التعقيدات وكثرة الوثائق التي لا طائل منها بل وعدم احترام الأجال المنصوص عليها في بعض النصوص الجديدة ،على غرار عقود التعمير من رخص التجزئة والبناء والمطابقة الخ... والمنصوص عليها في المرسوم التنفيذي الصادر في 21 جانفي 2015 المنشئ للشباك الوحيد على مستوى البلديات لتسليم هذه الوثائق حيث حددت الأجال ب21 يوما، حيث أننا نتحدى أي بلدية استطاعت أن تسلم وثيقة من هذه الوثائق في أقل من ثلاثة إلى أربعة أشهر وأحيانا اقصر إلا نادرا جدا جدا.

فشتان بين القرار السياسي أو النص التشريعي أو التنظيمي والتطبيق الميداني العملي في غياب المتابعة والمراقبة والمساءلة نظرا للتحجر الذهني لدى القائمين على تسليم هذه الوثائق أم لعدم توفر الكفاءات أو حتى الموارد البشرية , غير القادرة على مسايرة النصوص الجديدة واحترام آجالها.

إن الآلة البيروقراطية يجب تفكيكها من خلال عصرنة الإدارة المركزية والمحلية باعتماد الرقمنة والإعلام الآلي والانترنت أو ما يطلق عليه "بالحكومة الإلكترونية" للقضاء على الطواير والمواعيد والتخلص من قناصي الرشوة في مختلف إدارتنا العمومية .

فالعصرنة الإدارية ليست شعارا سياسيا يرفع في المناسبات فقط بل يجب أن يصبح حقيقة يومية وقد جريناها في وثائق وزارة الداخلية ووزارة العدل رغم أنها ما زالت في حاجة الى المزيد من الجهد ، فالأحرى بالإدارات المتعاملة مع العملية التنموية الاستثمارية أن تكون في الريادة لأن رهان المستقبل مرتبط عضويا ببعث الحركة الاقتصادية النشطة التي يمكن ان تحل محل الربيع الطاقوي الذي مازال اقتصادنا أسيرا له.

الفرع الثاني : الإدارة الجبائية والقروض البنكية

أولاً: الإدارة الجبائية

الحديث عن الإدارة الجبائية وعلاقتها المباشرة بكل الأنشطة الاقتصادية الصناعية والتجارية وغيرها يقودنا إلى التأكيد أن النظام الجبائي في بلادنا من أعقد وأصعب النظم الضرائبية من حيث تعدد وتنوع الضرائب والرسوم واتساع وعاءها لاسيما في السنوات الأخيرة.

وبصرف النظر عما يتم تقريره في قوانين المالية سنويا وعدم استقرار الرؤية الجبائية لدى المشرع الجزائري مما يربك المستثمر الوطني فما بالك بالأجنبي وما يترتب على ذلك من أحجام رؤوس الأموال عن الدخول في المغامرات الاستثمارية وتفصيل الأنشطة الموازية الطفيلية وفي أحسن الحالات التفنن في التهرب والتحايل الضريبي ، فالمثل يقول "كثرة الضرائب تقتل الضريبة"

إن الجانب البيروقراطي والأساليب البدائية في عمل الإدارات الجبائية المحلية في المديرات والمفتشيات والقابضات وعدم التفكير في عصرنة هذه الإدارات التي مازال أعوانها يمارسون مهامهم بطرق تقليدية بدائية وفي مكاتب أشبه بالدهاليز وكأن العملية "مقصودة" ليعمل هؤلاء في الظلام لأن العمل في وضوح النهار وفي الشفافية لا يساعد من تربي وترعرع في ربوع الهدايا والرشاوى مقابل منح الامتيازات والابتزاز والمساومة في غياب آليات الرقابة الآنية الحادة أو عدم نجاعتها.

ثانياً: القروض البنكية

لا يمكن الحديث عن الاستثمار مهما كان دون وجود نظام بنكي ناجع يساير ويراقب الديناميكية الاقتصادية صناعية أو سياحية أو خدماتية أو غيرها ، ورغم دخول بنوك أجنبية الساحة المالية بالجزائر فإن البنوك العمومية هي المستأثرة بعمليات تمويل مختلف المشاريع الاقتصادية من خلال القروض الاستثمارية في حين تتولى البنوك الخاصة الأجنبية في أغلبها تمويل العمليات التجارية لاسيما منها عملية الاستيراد والمبادلات التجارية. وحيث أن البنوك العمومية هي المهيمنة على عملية القرض الاستثماري فإن المسجل أن هذه القروض ليست في متناول كل من يريد الاستثمار ، فهناك من يتحصل على ما يريد وبمكاملة هاتفية وفي آجال

قياسية وهناك من يكابد ويعاني الوثائق والتأثيرات ووضعها تحت تصرف لجان بنكية قد ترهقه دوريا بزيادة هذه الوثيقة أو تلك وقد يستفيد من جزء مما طلب وقد يرفض طلبه بعد شهور وشهور وتلك هي حالة من يريد الاستثمار في بلادي.

إن النظام البنكي في الجزائر نظام بدائي وصف منذ 26 سنة من طرف رئيس حكومة الإصلاحات بأنه عبارة عن شبائيك لا غير، والمؤسف أنه مازال كذلك، ولم يستفد منه إلا أصحاب النفوذ والمال حيث استحوذوا على ما قدر يساوي رؤوس أموال بعض البنوك، وفضائحها كانت ومازالت ماثلة للعيان الآن.

المطلب الثاني: أهم التحديات الاقتصادية

يمكن أن نلخص التحديات الاقتصادية فيما يلي :

الفرع الأول: عدم مواكبة الأنظمة الجزائرية للتحويلات الاقتصادية العالمية :

لم تواكب العديد من الأنظمة التغيرات الهيكلية التي حدثت في الاقتصاد الجزائري خلال الفترة الماضية ، ناهيك عن التغيرات التي حدثت في الاقتصاد العالمي ، فمثلا في مجال القطاع المالي فإن النظام المالي بقي يعاني من تحديات كبيرة مثل عدم الكفاءة التسييرية وانخفاض معدلات نمو الإئتمان المصرفي وظاهرة التعثر وكثرة الديون غير المنظمة ، حيث لا يتماشى مع التطور الاقتصادي العالمي ، والجزائر إذ تبحث الآن عن زيادة الاستثمارات الأجنبية لابد أن تواكب أنظمتها التحويلات الاقتصادية العالمية وخاصة عند قيام منظمة التجارة العالمية التي تتفاوض الجزائر معها من اجل الانضمام إليها .

كما انه لا تزال بعض الأنشطة ذات العلاقة بالاقتصاد بصفة عامة والاستثمارات الأجنبية بصفة خاصة تحتاج إلى إعداد ودراسة¹

الفرع الثاني:برنامج الخصخصة والقطاع الموازي

1-برنامج الخصخصة:

فهذا الأخير ظل عالقا وعرف تذبذبا كبيرا إلى درجة لم تعرف الاستثمارات الأجنبية تطورا معتبرا خاصة خلال السنوات الماضية خارج نطاق المحروقات ، مما أدى إلى أن المستثمرين الأجانب لم يتهافتوا اقتناء الوحدات المعروضة للخصخصة لجلة المشاكل المتعلقة بعملية الخصخصة كغياب الشفافية وتداخل الصلاحيات بين المجلس الوطني لمساهمة الدولة، الشركات القابضة والمجلس الخصخصة.¹

¹ - ميلود وازرق: تقييم حصيلة الاستثمارات الأجنبية المباشرة في الدول العربية وتأثيرها بمناخ الاستثمار (دراسة حالة الجزائر) أطروحة دكتوراه، كلية العلوم الاقتصادية والعلوم التجارية وعلوم التسيير ، جامعة الجزائر-3، الجزائر 2013- 2014 ، ص 261.

2-القطاع الموازي:

تعتبر السوق الموازية من القيود التي تثير الخوف لدى المستثمرين خاصة المستثمرين الاجانب كما تشكل خطرا على المؤسسات النظامية حيث أصبحت الممارسات غير الرسمية تمتد الى القطاع الرسمي عن طريق البيع دون فواتير، دون تصريح جبائي، دون ضمانات بالإضافة الى انعدام خدمات ما بعد البيع وغيرها.

أكد منتدى رجال الأعمال في دراسة تحليلية أن القطاع الموازي في الجزائر يشغل 1.78 مليون عامل ما يعادل حوالي 22 بالمائة من إجمالي العمال (25..8 مليون عامل)، خلال هذا المنتدى تم الكشف عن مبلغ الأرباح الصافية في القطاع الموازي الذي يتراوح ما بين 300 و600 مليار دج، كما قدرت الخسارة المسجلة في إيرادات صناديق الضمان الاجتماعي بمبلغ 42 مليار دج بالنسبة للضريبة على الدخل الإجمالي (IRG)، 22 مليار دج بالنسبة للرسم على القيمة المضافة (TUA) و120 مليار دج بالنسبة للاقتطاعات في الضمان الاجتماعي ،

حسب معطيات الديوان الوطني للإحصاء ONS، حوالي ثلثي (3/2) العائلات تشتري من السوق الموازية أي ما يعادل 70 بالمائة من الأشخاص الذين لا يفوق دخلهم 20.000 دج.²

كل هذه الأرقام والمعدلات تدل على شدة تفاقم ظاهرة القطاع الموازي في الجزائر، وعلى عجز الجزائر في إيجاد الحلول والطرق اللازمة لمواجهتها وقمعها نهائيا، بالرغم من محاولتها في السنوات السابقة.³

3-عدم انضمام الجزائر إلى المنظمة العالمية للتجارة :

ان عدم انضمام الجزائر إلى المنظمة العالمية للتجارة جعلها في وضعية تنافسية أقل مقارنة مع الدول النامية او المتقدمة لجذب الاستثمارات الأجنبية ، وهذا نظرا لما في هذه القوانين من شروط وإجراءات هي في صالح الشركات الأجنبية لم تصادق الجزائر عليها، حيث نلاحظ أن الدول التي تستقطب الاستثمارات الأجنبية كلها منضمة الى المنظمة العالمية للتجارة، والاستثمارات التي تتطلب تدفقات كبيرة هي ذات التكنولوجيا العالمية ، والشركات الأجنبية تفضل الدول المنضمة الى المنظمة العالمية للتجارة، والجزائر نظرا لظروفها تحاول الاستفادة من تسهيلات هذه المنظمة من خلال المفاوضات الجارية معها.⁴

¹- سعيد بربش: الاستثمار الأجنبي المباشر في الجزائر (عرض وتقييم)، مذكرة الماجستير، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير ، جامعة باجي مختار، عنابة ، الجزائر، 2010.

²- أمال أزوار ، قيود الاستثمار الأجنبي في الجزائر (دراسة مقارنة بين الجزائر والمغرب 2002- 2009)، مذكرة الماجستير، كلية العلوم الاقتصادية والعلوم التجارية وعلوم التسيير ، جامعة الجزائر-3، الجزائر ، 2011- 2012، ص 63 .

³- أمال أزوار: المرجع السابق ذكره، ص 86.

⁴- بولعيد بلعوج: معوقات الاستثمار في الجزائر ، مجلة اقتصاديات شمال إفريقيا ، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير جامعة قسنطينة ، الجزائر، العدد 04، ص 86.

4-عدم شفافية النظام الضريبي وبيئة الأعمال في الجزائر:

على الرغم من أن الإعفاءات الضريبية التي يوفرها النظام الضريبي في الجزائر، تخفض من عبئ السعر الفعال للضريبة، إلا أنها لا توفر للجزائر موقعا تنافسيا في جذب الاستثمارات مقارنة بدول أخرى مثل تونس ومصر، وذلك بسبب تعميم نظمها الضريبية على أسس لا تتسم بالوضوح والشفافية ذلك أن الحوافز الضريبية وإن كانت مفيدة للمشروعات القائمة غلا أنها لا تساعد على جذب مشروعات جديدة ضف إلى ذلك فإن تعقد النظام الضريبي يمثل عائقا رئيسيا أمام الشركات، خاصة في ظل أنظمة حوافز مختلفة، هذا فضلا عن الصعوبات التي ينطوي عليها التقدير بالالتزامات الضريبية ، بالإضافة الى فض المنازعات الضريبية التي يمكن أن يستغرق حلها مدة طويلة.¹

5-عدم وجود سوق للأوراق المالية متطور:

ان عدم وجود سوق للأوراق المالية متطور في الجزائر يعتبر من العوامل التي تعيق عملية جذب الاستثمارات الأجنبية، ذلك ان وجود سوق للأوراق المالية مرتبط بالأسواق المالية من خلال شبكة من المعلومات من شأنه ان يؤدي الى زيادة التدفقات المالية العملية الإستثمارية.²

المطلب الثالث: اهم الحلول والمزايا التي تضعها الجزائر لجذب الاستثمارات الأجنبية

الهيئات المكلفة بترقية وتشجيع الاستثمار ومن اهمها :

1-المجلس الوطني لتطوير الاستثمار (CNI) :

هو هيئة حكومية أنشأت من طرف السلطات العمومية من أجل السهر على ترقية وتطويرا لاستثمار، وفك الضغط عن الهيئات للمستثمرين الأجانب وتسهيل العمل

التقليل من البيروقراطية.أسس هذا المجلس من طرف وزارة الصناعة، وترقية الاستثمار اعتمادا على الأمر 03-01 المؤرخ في 20 اوت 2001 ، حيث يتولى الوزير المكلف برقية الاستثمار ، الأمانة العامة للمجلس ، وهو موضوع تحت سلطة رئيس الحكومة .

يقوم المجلس الوطني لترقية الإستثمار بالمهام التالية:

-إقراح إستراتيجية تطويرا الاستثمار وألوياتها؛

-اقتراح إجراءات تحفيزية لاستثمار مساندة للتطورات الملحوظة؛

¹- ميلود وارزقي: المرجع السابق ذكره، ص 261

²- ميلود وارزقي: المرجع السابق ذكره، ص26

-الفصل في المزايا التي تمنح في إطار الاستثمارات

-يقترح على الحكومة كل القرارات والتدابير الضرورية لتنفيذ ترتيب دعم الاستثمار وتشجيعه.

- يقوم بتحديد المبلغ المتوقع للمخصصات الموازنة الموجهة لصندوق دعم الاستثمارات.

2-الوكالة الوطنية لتطوير الاستثمار (ANDI):مرافقة المستثمرين في تحقيق استثماراتهم ، ومواكبة عملية الاستثمار ، وتقليلًا للبيروقراطية وتذليلها لكل العقبات وتدعيما للهيئات القائمة من قبل وتخفيف الضغط عليها، وإضفاء مزيد من الشفافية على عمل مؤسسات الدول قامت السلطات العمومية بإنشاء الوكالة الوطنية لترقية الاستثمارات (Agence Nationale de Développement de L'Investissement)

وضعت تحت رقابة وتوجيه الوزير المكلف بترقية الاستثمارات، وهي مؤسسة عمومية ذات طابع إداري، تتمتع بالشخصية المعنوية والاستقلال المالي ، تقوم ممارسة مهامها في 7 مجالات بارزة هي ¹

-إعلام: استقبال وإعلام المستثمرين.

-تسهيل: التعرف إلى القواعد المعيقة لتحقيق الاستثمارات ، و اقتراح معايير تنظيمية من أجل معالجة هاته القواعد المعيقة.

-ترقية الاستثمار: ترقية المحيط العام لاستثمار في الجزائر، وتحسين ودعم صورة الجزائر في الخارج .

-إرشاد: تقديم النصح و مواكبة المستثمرين لدى الإدارات من خلال تحقيقهم لمشاريعهم

-مساهمة تسيير العقار الاقتصادي: إعلام المستثمرين بوجود الأوعية العقارية وضمان تسيير محفظة العقارات.

-تسيير المزايا: التأكد من أهلية انتخاب للمزايا المتعلقة استثمار المعلن عنها المساهمة في تعريف المشاريع التي تمثل فائدة استثنائية للاقتصاد الوطني والمساهمة في مناقشة المزايا القابلة للتمييز في هذه المشاريع

3-الوكالة الوطنية للوساطة وضبط العقار (ANIREF): تكملة للمجهودات التي قامت بها السلطات العمومية في تهيئة المناخ الاستثماري وتحديدًا لصلاحيات كل هيئة، بالإضافة إلى تبيد كل مشاكل الحصول على العقار بالنسبة للمستثمرين والذي يعتبر حجر الأساس في قيام الاستثمارات قامت السلطات العمومية بتأسيس الوكالة الوطنية لضبط العقار (Agence Nationale d'Intermédiation et de Régulation Foncière)

¹ - الوكالة الوطنية لتطوير الأستثمار ، وزارة الصناعة وترقية الإستثمار ، على الموقع الشبكي: http://www.mipi.dz/ar/index_ar.php?page=invest&titre=andi2 تصفح يوم 2015/03/23

ومن مهامه ما يلي:

-التسيير، الترقية، الوساطة والتنظيم العقاري: تلك هي المهام الممارسة تحت عنوان ترقية

الاستثمار.

-الوساطة العقارية: تسيير عن طريق العهدة ولحساب المالك مهما يكن النظام الأساسي القانوني للممتلكات .

-ملاحظة و إعلام: الوكالة الوطنية للوساطة والتنظيم العقاري تعلم السلطة القرارية المحلية المعنية بكل معلومة متعلقة بالعرض والطلب العقاري وغير المنقولات ، واتجاهات السوق العقاري وآفاقه المستقبلي .

-ضبط السوق العقاري والمنقولات: للمساهمة في انبثاق سوق عقاري موجه للاستثمار.

خلاصة الفصل:

من خلال هذا الفصل نجد ان الجزائر وفي مجال الاستثمار قد قامت بتهيئة الظروف المناسبة لتحضير مناخ الاستثماري لائق وفعال لجذب رؤوس الاموال الاجنبية وذلك من خلال قوانين الاستثمار وما تضمنتها من تحفييزات وإغراءات ورغم ذلك فإن تدفق الاستثمار الاجنبي في الجزائر ما زال محتشما مما يستدعي :

-ضرورة العمل على الكثير من الاصلاحات التي تمكن الجزائر من الاندماج في المحيط الاقتصادي ، وذلك بالتركيز على الاصلاحات في المجال البنكي والمالي.

-وتأهيل المؤسسات الاقتصادية والقضاء على مظاهر البيروقراطية والفساد الاداري من خلال تفعيل قانون مكافحة الفساد وخاصة الهيئات المسؤولة عن مكافحة الفساد والوقاية منه ويتعلق الامر بالهيئة الوطنية لمكافحة الفساد .

-قيام السلطة العمومية بدورها الاساسي في توفير البيئة الاقتصادية ، السياسية ، القانونية المستقرة وتهيئة بيئة تشريعية مشجعة على الاستثمار.

الخاتمة العامة

من خلال ما سبق دراسته نستنتج أن الاستثمار الأجنبي عبارة عن رأس مال خارجي وافد إلى الدولة المستقطبة للاستثمار، ومن ثم فإنه يخضع للقواعد القانونية السارية فيها، سواء من حيث تنظيم الملكية ومدى تدخل الدولة فيها، أو من حيث القيود المفروضة على الشركات الأجنبية التي تقوم بالاستثمار على أراضيها، إذ يعد وسيلة تمويلية هامة من شأنها أن تساهم في تحقيق التنمية الاقتصادية من خلال خلق قيمة مضافة وتحديث البنية الاقتصادية، وتوظيف اليد العاملة، نقل التكنولوجيا، وتقليص فاتورة الاستيراد، حيث يعتبر أحد الشروط الرئيسية لإنعاش الاقتصاد الوطني كونه شكل من أشكال تدفق رؤوس الأموال، وعاملا من عوامل تكريس العلاقات الاقتصادية بين الدول وتفعيلها، بحيث أن قوة الدولة الاقتصادية تقاس بمدى استقطابها لمختلف الاستثمارات خصوصا الأجنبية منها، سواء كانت مباشرة أو غير مباشرة فالأولى يقصد بها تلك المشروعات التي يقيمها ويملكها ويديرها المستثمر الأجنبي إما بسبب ملكيته الكاملة للمشروع أو اشتراكه في رأس المال المشروع بنصيب يمنح لحق الإدارة. وهذا ما يثبت صحة الفرضية الأولى.

أما الثانية فيطلق عليها استثمار المحفظة نظرا لتعمق هذا النوع من الاستثمار بشراء الأسهم والسندات، أو الاكتتاب في أسهم وسندات مشروعات قائمة دون قصد ممارسة إشراف ما عليها.

إن السياسة الجزائرية لم تتضح نيتها في التفتح على الاستثمار الأجنبي إلا من خلال تبنيها لنظام اقتصاد السوق وانتهاجها لسياسة الإصلاح الاقتصادي، الذي مكن إلى حد ما من تزايد حجم الاستثمارات الأجنبية بحيث أبدت الجزائر إرادة لجذب ودعم وترقية الاستثمار وذلك بجعل عوامل الجذب أكثر تحفيز من غيرها من الدول، ومحاولة التخلص من تبعية الاقتصاد الجزائري لقطاع المحروقات، وذلك بظهور قطاعات رائدة حديثة من أهمها، قطاع الأشغال العمومية، النقل، والخدمات... الخ.

وهذا نجد الجزائر قد سعت إلى منافسة الدول الأخرى لاستقطاب رؤوس الأموال الأجنبية، إلا أن ذلك لم يكن كافيا لبلوغ الأهداف المرجوة لتهيئة المناخ الاستثماري الملائم لجذب الاستثمار وهذا ما يثبت صحة الفرضية الثانية .

الواقع يدل على أن المستثمر الأجنبي لا يزال مترددا في استثمار أمواله في الجزائر نظرا للمشاكل والعراقيل التي تواجهه وتعترض نجاحه، والتي ساهمت في تعطيل عملية التطور والتنمية الاقتصادية للبلاد، سيما فيما يتعلق بالإجراءات الإدارية والبيروقراطية بمعنى التهاون في أداء المهام وفرض إجراءات لا طائل منها سوى إرهاب المستثمر ماديا ومعنويا، أو الفساد الإداري الذي يعني جميع أشكال الممارسات والتصرفات الغير القانونية التي تهدف إلى تحقيق أقصى ربح ممكن في وقت قصير وبطريقة غير شرعية، أو ما تعلق منها بالحواجز القانونية المتمثلة في عدم الاستقرار القانوني وكثرة التغييرات والتعديلات القانونية، وعدم وضوح هذه النصوص في قوانين وتشريعات الاستثمار، وغياب اللوائح التفسيرية والتنفيذية التي تفصل في مضمونها مما يؤدي إلى اختلاف في تفسيرها، وهذا ما يفتح المجال لوجود مفارقات واختلال في تطبيقها، أو ما ارتبط منها بالعوائق الاقتصادية المتمثلة في محدودية السوق المحلي الذي ينتج أساسا عن انخفاض مستوى الدخل الفردي، وعدم وجود سوق منافسة والعبء الضريبي المرتفع في بداية انطلاق المشروع... الخ، أو ما تعلق بالحواجز السياسية المرهونة بعدم استقرار الوضعية السياسية والأمنية للبلاد، فاستقرار الأوضاع يمنح للمستثمرين الطمأنينة بضمان استقرار

المناخ العام، أما انعدام الاستقرار فيؤدي إلى نفور المستثمر الأجنبي من الاستثمار، وذلك لارتفاع مخاطره وهذا ما يثبت صحة الفرضية الثالثة.

رغم كل هذه العوائق إلا أن الجزائر تملك من الإمكانيات ما يجعلها مركز لاستقطاب الاستثمارات الأجنبية، نظرا لشساعة مساحتها وتوفرها على أراضي زراعية، ومدن صناعية في الشمال والمناجم، وحقول الغاز والبتروك في الصحراء، وهياكل عديدة تتمثل في شبكة الطرقات الضخمة، والموانئ والنقل الجوي، وشبكة المواصلات... الخ

وفي سبيل النهوض بالسياسة الاستثمارية في الجزائر وتشجيعها سعت هذه الأخيرة (الجزائر) إلى منح مزايا سواء ما تعلق منها بالمزايا المشتركة لكل الاستثمارات القائمة للاستفادة، والمزايا الإضافية لفائدة النشاطات ذات الامتياز و/أو المنشأة لمناصب الشغل أو ما تعلق بالمزايا الاستثنائية لفائدة الاستثمارات ذات الأهمية الخاصة للاقتصاد الوطني، كما سعت إلى تكريس جملة من المبادئ القانونية المنظمة للاستثمار في الجزائر، والتي تتجلى في حرية الاستثمار وتحويل رؤوس الأموال والعوائد المحققة عنها، مبدأ المساواة في المعاملة إلى جانب الثبات التشريعي وضمان نزع الملكية، كما أقرت ضمانات قضائية كوسيلة لحل منازعات الاستثمار، وبسبب نظرة المستثمر الأجنبي السلبية اتجاه القضاء الوطني ثم اللجوء إلى التحكيم التجاري الدولي، زيادة على ذلك عمل المشرع الجزائري على استحداث أجهزة ذات طابع تنظيمي مهمتها الأساسية ترقية وتطوير الاستثمارات الأجنبية، ودعم المستثمرين وذلك بتبسيط الإجراءات الإدارية التي ينظمها إنجاز المشروع الاستثماري، وتتمثل هذه الأجهزة في الوكالة الوطنية لتطوير الاستثمار والتي تعد من أجهزة الدولة الفاعلة في المجال الاقتصادي الذي يتميز بسرعة التعاملات، كما تعتبر همزة وصل بين الدولة والمستثمرين، أما الجهاز الثاني فيتمثل في المجلس الوطني للاستثمار والذي يعد الجهاز الذي يشرف على هذه المشاريع الاستثمارية، ويفصل في الاتفاقيات التي تبرمها الوكالة مع المستثمر لحساب الدولة، أما الجهاز الثالث الذي يعد هيكل لا مركزي للوكالة الوطنية والمتمثل في الشباك الوحيد اللامركزي الذي يهدف إلى التخلص من المتاعب البيروقراطية وتسهيل الإجراءات الإدارية أمام المستثمرين الأجانب ويكون على مستوى كل ولاية في القطر الجزائري وهذا ما يثبت صحة الفرضية الرابعة في ختام هذه الدراسة سنتطرق إلى النتائج التي تم التوصل إليها من خلال هذه الدراسة، وما تمخض عنه من توصيات .

أولا : نتائج الدراسة

_ الاستثمار الأجنبي له أهمية كبيرة في خلق القيم المضافة والتقليص من نسبة البطالة وتحويل التكنولوجيا.
_ إن الاستثمار الأجنبي في الجزائر يعاني من عدة عراقيل (إدارية قانونية، اقتصادية، سياسية، اجتماعية) أدت إلى الكبح من تدفقه.

_ محاولة الدولة الجزائرية بذل جهود كبيرة من أجل جذب وتشجيع الاستثمارات الأجنبية من خلال وضع مبادئ محددة لمعاملتها وفي حرية تحويل رؤوس الأموال والعوائد المحققة عنها، حرية الاستثمار المساواة في المعاملة، الثبات التشريعي، وكذا الوسائل القضائية الكفيلة بالفصل في المنازعات الناشئة بين المستثمر والدولة، وهذا بهدف طمأنة المستثمر لاتخاذ قراره الاستثماري في الجزائر.

_ محاولة الجزائر تبسيط الإجراءات الإدارية والسعي نحو إزالة التعقيدات البيروقراطية التي تقف حاجز أمام نجاح المشروع الاستثماري.

-إعداد الشفافية والإفصاح في الإحصائيات والتقارير الرسمية لبيئة الأعمال في الجزائر .

-منح الدولة الجزائرية مزايا أكثر تحفيزا للمستثمرين الأجانب بغرض الحصول على أكبر قدر ممكن من تدفق رؤوس الأموال.

-إن الضمانات التي كرسها المشرع الجزائري ليست فعالة في سبيل نجاعة عملية الاستثمار في الجزائر ما لم تتجسد على أرض الواقع.

ثانيا : التوصيات

على ضوء النتائج المتوصل إليها، ومن أجل ترشيد السياسة الاستثمارية الجزائرية لتدعيم التنمية الاقتصادية ومواكبة التطورات العالمية الراهنة، يمكن طرح التوصيات التالية:

-تهيئة المناخ المناسب للمستثمرين الأجانب، من أجل تحققي الاستقرار الاقتصادي والاجتماعي والسياسي.

-إصلاح النظام القانوني بما يضيف عليه المزيد من الشفافية والوضوح وتطبيق على أحسن وجه.

-التخطيط من اجل جودة في التعليم ووفق متطلبات السوق.

-تحسين البيئة الإدارية من خلال القضاء على البيروقراطية ومحاربة الفساد والرشوة المعرقلة لسير الإجراءات المتعلقة بالاستثمار.

-إيجاد حل لمشكل العقار الذي يبقى عقبة كبيرة في وجو المستثمر الأجنبي.

-تحسين وتطوير الهياكل القاعدية الضرورية لعملية الاستثمار.

-خلق نظام ضريبي أكثر شفافية واستقرار لجذب وتشجيع الاستثمار.

-التعاون المشترك في المجال القانوني والاقتصادي مع باقي الدول وتشجيع المنافسة والتمويل المشترك للمشاريع الاستثمارية.

-العمل على تحسين صورة الجزائر لدى المستثمر الأجنبي وإقناعه بجدوى الاستثمار فيها بالترويج عن الفرص الاستثمارية والمزايا المرتبطة بها، وتقديم مختلف الخدمات المرتبطة بذلك بهدف تقليص نفقات الدراسة، والبحث بالنسبة للمستثمرين الأجانب عن طريق تقديم المعلومات حول البلد، وإمكانيات الاستثمار وحظوظ الربح فيه.

-وضع رقابة دورية على وكالات دعم الاستثمار والطرق المتبعة في قبول أو رفض المشاريع.

- مراقبة تضخيم الفواتير.

-تحسين الخدمات البنكية وإعطاء الاستقلالية فيما يخص توزيع القروض على ان تكون وفق دراسات تقنية تأخذ بعين الاعتبار التوجه الاقتصادي وتشجيع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة.

-تحديد الرؤية المؤسسية للتعامل مع الشريك الأجنبي والالتزام بنتائج هذا التعامل من عقود واتفاقيات.

قائمة المراجع

قائمة المراجع:

أ-الكتب

1. ليندا جابر: القانون الواجب التطبيق على عقود الاستثمار الأجنبي, المؤسسة الحديثة, لبنان, 2014.
2. دريد محمود السامرائي: الاستثمار الأجنبي المعوقات والضمانات, مركز دراسات الوحدة العربية, بيروت, لبنان, الطبعة الأولى, 2006,
3. عبد الله عبد الكريم عبد الله: ضمانات الاستثمار في الدول العربية, (دراسات قانونية مقارنة), دار الثقافة للنشر والتوزيع عمان, الأردن
4. إمام محمد سعد: البتر ودولار والاستثمار الأجنبي (دراسة تحليلية). المكتب العربي للمعارف, القاهرة, مصر, الطبعة الأولى 2013,
5. عيبوط محند ووعلي: الاستثمارات الأجنبية في القانون الجزائري, دار هومة للطباعة والنشر والتوزيع الجزائر, 2012, .
6. بن الضيف محمد عدنان: مقومات الاستثمار في سوق الأوراق المالية الإسلامية, دار النفائس للنشر والتوزيع, عمان الأردن, الطبعة الأولى, 2013,
7. إبراهيم عبد الله عبد الرؤوف محمد: دور الاستثمار الأجنبي المباشر في تحقيق التنمية الصناعية (دراسة تطبيقية مقارنة على المملكة العربية, السعودية), دار الجامعة الجديدة, الإسكندرية, مصر, 2017,
8. لطيفة كلاخي: أثر السياسة المالية في استقطاب الاستثمار الأجنبي المباشر (دراسة حالة بعض دول MENA), مكتبة الوفاء القانونية, الإسكندرية, مصر, الطبعة الأولى, 2017,
9. -رضا عبد السلام: محددات الاستثمار الأجنبي المباشر في عصر العولمة (دراسة مقارنة لتجارب كل من شرق وجنوب شرق آسيا مع التطبيق على مصر), المكتبة العصرية للنشر والتوزيع, مصر, الطبعة الأولى, 2007,
10. ليندا جابر: القانون الواجب التطبيق على عقود الاستثمار الأجنبي, المؤسسة الحديثة, لبنان, 2014,
11. محمد عبد العزيز عبد الله: الاستثمار الأجنبي المباشر في الدول الإسلامية في ضوء الاقتصاد الإسلامي, دار النفائس للنشر والتوزيع, عمان, الأردن, الطبعة الأولى, 2005,
12. هناء عبد الغفار: الاستثمار الأجنبي المباشر والتجارة الدولية (الصين أنموذجا) بيت الحكمة, بغداد, العراق, الطبعة الأولى, 2002, عمر هاشم محمد صدقة: ضمانات الاستثمار الأجنبي في القانون الدولي, دار الفكر الجامعي, الإسكندرية, مصر, الطبعة الأولى, 2008,
13. أميرة حسب الله محمد: محددات الاستثمار الأجنبي المباشر وغير المباشر في البيئة الاقتصادية (دراسة مقارنة تركيا, كوريا الجنوبية, مصر) الدار الجامعية, الإسكندرية, مصر, 2004-2005, حسب الدراسات فإن الشركات الفرنسية لم تسجل انخفاضا على مستوى صادراتها بالرغم من تزايد توزيع فروعها في أكثر من دولة أجنبية.

14. يعتبر الاقتصاديون إن مشكل تركيز التكنولوجيا اكبر من مشكل تركيز الدخل في العالم حاليا ' حيث أنه في 1973 بلغت تدفقات البحث والتطوير في الدول المتقدمة إلى 97.1 بالمئة في حين لم تتجاوز 2.9 بالمئة في الدول النامية
15. احمد زغدار, تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة دراسة تحليلية, مجلة الباحث الجزائر 2004
16. - عبد السلام أيو قحف , 'اقتصاديات الأعمال والاستثمار الدولي', دار الجامعية للطباعة و النشر, مصر, 1989' .
17. قادري عبد العزيز, (2004), الاستثمارات الدولية - التحكيم التجاري الدولي ضمان الاستثمارات , دار هومة
18. موسى برهان : الأسس والأطر الجيدة للاستثمار في الجزائر, دار الملكية , الجزائر, 2000¹,
19. بن عيشي عمار, بن إبراهيم الغالي, واقع الاستثمار الأجنبي في تقليص مستويات البطالة في الجزائر , جامعة بسكرة وجامعة قلمة والجزائر, 2010
20. -دريد محمد السامرائي , الاستثمار الأجنبي 'المعوقات والضمانات القانونية , مركز دراسات الوحدة العربية , الطبعة الأولى , بيروت , لبنان 2006 , ص103
21. -عبد الله عبد الكريم, ضمانات الاستثمار في الدول العربية , دار الثقافة للنشر والتوزيع , الطبعة الأولى , عمان , الأردن, 2008 .
22. عمر هاشم , محمد صدقة , ضمانات الاستثمارات الأجنبية في القانون الدولي , دار الفكر الجامعي الإسكندرية , مصر 2007
23. مجمد ساحل: تجربة استقطاب الاستثمار الأجنبي المباشر في الجزائر والعربية السعودية دراسة مقارنة,
24. ليندا جابر: القانون الواجب التطبيق على عقود الاستثمار الأجنبي, المؤسسة الحديثة, لبنان, 2014,
25. دريد محمود السامرائي: الاستثمار الأجنبي المعوقات والضمانات , مركز دراسات الوحدة العربية, بيروت , لبنان, الطبعة الأولى, 2006 ,
26. عبد الله عبد الكريم عبد الله: ضمانات الاستثمار في الدول العربية, (دراسات قانونية مقارنة) , دار الثقافة للنشر والتوزيع عمان , الأردن
27. إمام محمد سعد: البتر ودولار والاستثمار الأجنبي (دراسة تحليلية) . المكتب العربي للمعارف , القاهرة , مصر, الطبعة الأولى 2013,
28. عيبوط محند ووعلي : الاستثمارات الأجنبية في القانون الجزائري , دار هومة للطباعة والنشر والتوزيع الجزائر, 2012 .
29. لطيفة كلاخي : أثر السياسة المالية في استقطاب الاستثمار الأجنبي المباشر (دراسة حالة بعض دول MENA) , مكتبة الوفاء القانونية , الإسكندرية , مصر, الطبعة الأولى , 2017,
30. -رضا عبد السلام : محددات الاستثمار الأجنبي المباشر في عصر العولمة (دراسة مقارنة لتجارب كل من شرق وجنوب شرق آسيا مع التطبيق على مصر) , المكتبة العصرية للنشر والتوزيع, مصر, الطبعة الأولى, 2007,

31. ليندا جابر: القانون الواجب التطبيق على عقود الاستثمار الأجنبي، المؤسسة الحديثة، لبنان، 2014،
32. محمد عبد العزيز عبد الله : الاستثمار الأجنبي المباشر في الدول الإسلامية في ضوء الاقتصاد الإسلامي ، دار النفائس للنشر والتوزيع ، عمان ،الأردن ، الطبعة الأولى ، 2005 ،
33. هناء عبد الغفار: الاستثمار الأجنبي المباشر والتجارة الدولية (الصين أنموذجا) بيت الحكمة، بغداد، العراق، الطبعة الأولى، 2002،
34. عمر هاشم محمد صدقة: ضمانات الاستثمار الأجنبي في القانون الدولي، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية ، مصر، الطبعة الأولى، 2008،.
35. أميرة حسب الله محمد: محددات الاستثمار الأجنبي المباشر وغير المباشر في البيئة الاقتصادية (دراسة مقارنة تركيا، كوريا الجنوبية، مصر) الدار الجامعية، الإسكندرية، مصر، 2004-2005،
36. حسب الدراسات فإن الشركات الفرنسية لم تسجل انخفاضا على مستوى صادراتها بالرغم من تزايد توزيع فروعها في أكثر من دولة أجنبية .
37. احمد زغدار، تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة دراسة تحليلية ، مجلة الباحث الجزائر 2004
38. - عبد السلام أيوقحف ، 'اقتصاديات الأعمال والاستثمار الدولي، دار الجامعية للطباعة و النشر، مصر، 1989
39. قادري عبد العزيز، (2004) ، الاستثمارات الدولية –التحكيم التجاري الدولي ضمان الاستثمارات ، دار هومة.
40. وكالة الأنباء الجزائرية، الأربعاء 16 كانون الثاني (يناير) 2013
41. موسى برهان : الأسس والأطر الجيدة للاستثمار في الجزائر، دار الملكية ، الجزائر، 2000 ،
42. بن عيشي عمار، بن إبراهيم الغالي ، واقع الاستثمار الأجنبي في تقليص مستويات البطالة في الجزائر ، جامعة بسكرة وجامعة قلمة والجزائر، 2010
43. -دريد محمد السامرائي ، الاستثمار الأجنبي 'المعوقات والضمانات القانونية ، مركز دراسات الوحدة العربية ، الطبعة الأولى ، بيروت ، لبنان ، 2006 ،
44. -عبد الله عبد الكريم، ضمانات الاستثمار في الدول العربية ، دار الثقافة للنشر والتوزيع ، الطبعة الأولى ، عمان ، الأردن ، 2008 ،
45. عمر هاشم ، محمد صدقة ، ضمانات الاستثمارات الأجنبية في القانون الدولي ، دار الفكر الجامعي الإسكندرية ، مصر 2007
46. مجمد ساحل: تجربة استقطاب الاستثمار الأجنبي المباشر في الجزائر والعربية السعودية دراسة مقارنة،

• أطروحة الدكتوراه:

- 1- والي نادية : النظام القانوني الجزائري للاستثمار ومدى فعاليته في استقطاب الاستثمارات الأجنبية , أطروحة دكتوراه ,كلية الحقوق والعلوم السياسية , جامعة موارد معمري –تيزي وزو –الجزائر , 2014- 2015 ,
- 2- كريمة فرحي: أهمية الاستثمار الأجنبي في الدول النامية مع دراسة مقارنة مع الصين ,تركيا ,مصر ,الجزائر أطروحة دكتوراه ,كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير ,جامعة الجزائر-3- ,الجزائر, 2012- 2013 ,
- 3- --تلجون سميشة : التشريعات المنظمة للاستثمار الأجنبي المباشر في دول المغرب العربي ,أطروحة دكتوراه , كلية الحقوق والعلوم السياسية جامعة مولود معمري – تيزي وزو – الجزائر,الجزائر و2017,
- 4- شوقي جباري : اثر الاستثمار الأجنبي المباشر على النمو الاقتصادي (دراسة حالة الجزائر) , أطروحة دكتوراه وكلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير , جامعة العربي بن مهيدي , الجزائر , 2014- 2016 ,
- 5- 5- نشمه ياسين : مدى نجاعة التشريع الجبائي الجزائري في استقطاب الاستثمار الأجنبي المباشر , أطروحة الدكتوراه , كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير , جامعة أبي بكر بلقايد , تلمسان , الجزائر , 2017 – 2018 ,
- 6- بيري نورة : محددات الاستثمار الأجنبي المباشر وآثاره على التنمية الاقتصادية (دراسة قياسية مقارنة بين الجزائر , تونس والمغرب للفترة 1996-2014), أطروحة دكتوراه , كلية العلوم الاقتصادية والعلوم التجارية وعلوم التسيير , جامعة العربي بن مهيدي –أم البواقي –الجزائر , 2015-2016 ,
- 7- داودي محمد: السياسة المالية وأثرها في استقطاب الاستثمار الأجنبي (حالة الجزائر) , أطروحة دكتوراه ن كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير , جامعة أبي بكر بلقايد , تلمسان , الجزائر , 2011-2012 ,
- 8- شوقي جباري: أثر الاستثمار الأجنبي المباشر على النمو الاقتصادي (دراسة حالة الجزائر) أطروحة دكتوراه , كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير , جامعة العربي بن مهيدي , أم البواقي , الجزائر , 2014-2015 ,
- 9- سعيدي يحيي : تقييم مناخ الاستثمار الأجنبي في الجزائر , أطروحة دكتوراه, كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير ,جامعة متنوري, قسنطينة , الجزائر , 2006-2007 ,
- 10- ناجي بن حسين ,دراسة تحليلية لمناخ الاستثمار في الجزائر ,رسالة دكتوراه غير منشورة ,جامعة متنوري قسنطينة,2007,

11- وارزقي ميلود: تقييم حصيلة الاستثمارات الأجنبية المباشرة في الدول العربية وتأثيرها بمناخ الاستثمار (دراسة حالة الجزائر) أطروحة دكتوراه، كلية العلوم الاقتصادية والعلوم التجارية وعلوم التسيير ، جامعة الجزائر-3، الجزائر 2013-2014 ، ص 261.

● رسائل الماجستير:

1- صياد شهياناز : الاستثمارات الأجنبية المباشرة ودورها في النمو الاقتصادي (دراسة حالة الجزائر) ، مذكرة الماجستير، كلية العلوم الاقتصادية علوم التسيير والعلوم التجارية ، جامعة وهران ، الجزائر ، 2012-2013، .

2- بن عباس حمودة : دور الاستثمار الأجنبي المباشر في التنمية الاقتصادية (دراسة حالة الصين) ، مذكرة الماجستير، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير ، جامعة محمد خيضر ، بسكرة ، الجزائر، 2011-2012، .

3- بامحمد نفيسة : تحليل جاذبية الاستثمار الأجنبي في الجزائر (تطبيق مقارن OLI) ، مذكرة ماجستير ، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير ، جامعة وهران ، الجزائر، 2015-2016 ، قروي صباح : الاستثمار الأجنبي المباشر ودور الدولة الاقتصادي (دراسة حالة الجزائر)، مذكرة الماجستير، كلية العلوم الاقتصادية ، وعلوم التسيير ، جامعة بأجي مختار ، عنابة ، الجزائر، 2006-2007 ،

4- علة عمر: حماية الاستثمار الأجنبي الخاص في التشريع الوطني والقانون الدولي "دراسة مقارنة". مذكرة ماجستير، كلية الحقوق. جامعة منتوري، قسنطينة ، 13 ديسمبر 2008 ، ص 2-22

5- ساعد بوراوي : الحوافز الممنوحة للاستثمار الأجنبي في دول المغرب العربي، مذكرة لنيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية ، بريس سعيد: الاستثمار الأجنبي المباشر في الجزائر (عرض وتقييم)، مذكرة الماجستير، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير ، جامعة بأجي مختار، عنابة ، الجزائر، 2010.

● أزوار أمال، قيود الاستثمار الأجنبي في الجزائر (دراسة مقارنة بين الجزائر والمغرب 2002-2009)، مذكرة الماجستير، كلية العلوم الاقتصادية والعلوم التجارية وعلوم التسيير ، جامعة الجزائر-3 ، الجزائر، 2011-2012 ،

● مذكرات الماستر:

1- مطاي وعلي : الاستثمار الأجنبي المباشر ودوره في التنمية الاقتصادية ، دراسة حالة الجزائر، (2000-2014) ، مذكرة الماستر، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير ، جامعة الجيلاني بونعامة ، خميس مليانة، الجزائر، 2015-2016 ،

2- بلوج بولعيد : معوقات الاستثمار في الجزائر ، مجلة اقتصاديات شمال إفريقيا ، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير جامعة قسنطينة ، الجزائر، العدد 04 ،

ج-الأوراق البحثية:

1-المجلات

- 1- محبوب بن حمودة, إسماعيل بن قانة: أزمة العقار في الجزائر ودوره في تنمية الاستثمار الأجنبي, مجلة الباحث, العدد 6, 2007 ,
- 2- محمد طالي : اثر الحوافز الضريبية وسبل تفعيلها في جذب الاستثمار الأجنبي في الجزائر , مجلة اقتصاديات شمال إفريقيا, العدد 06, الجزائر, 2008.
- 3- المنظمة العربية لضمان الاستثمار وإئتمان الصادرات , ملف خاص , العدد 3, 2012, ص 15
- 4- المنظمة العربية لضمان الاستثمار وإئتمان الصادرات , الاقتصاد العربي ومستقبله في ضوء المستجدات الإقليمية الدولية , العدد 2, 2011,
- 5- زين منصوري : واقع وآفاق سياسات الاستثمار في الجزائر , مجلة اقتصادية شمال إفريقيا العدد الثاني جامعة الشلف , الجزائر, 2005 ,
- 6- المنظمة العربية لضمان الاستثمار وإئتمان الصادرات , بيئة أداء الأعمال في الدول العربية لسنة 2013 العدد 1.
- 7- منصورى الزين : واقع وآفاق سياسة الاستثمار في الجزائر, مقال منشور , مجلة اقتصاديات شمال إفريقيا, العدد 02 , صادرة عن مخبر العولمة واقتصاديات شمال إفريقيا بوجامعة حسيبة بن بوعلى و الشلف , الجزائر 2005 ,
- 8- زياد عربية بن علي الأثار الاقتصادية والاجتماعية للفساد في الدول النامية , مجلة الأمن والقانون , كلية الشرطة , السنة العاشرة , العدد الأول , دبي , يناير 2002 .
- 9- بعلوج بولعيد : معوقات الاستثمار في الجزائر , مجلة اقتصاديات شمال إفريقيا , كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير جامعة قسنطينة , الجزائر , العدد 04.

2-الجرائد:

_بشير فريك لجريدة الشروق العدد 5274 بتاريخ 11 نوفمبر 2016 .

د-الملتقيات:

- 1-عماد غشوي , عادل جدادوة : الإطار القانوني للاستثمار الأجنبي المباشر في الجزائر , الملتقى الوطني حول قانون الاستثمار والتنمية المستدامة, 05 و 06 ديسمبر , سوق أهراس. الجزائر.

هـ-المؤتمرات:

- 1- عبد الرحيم شيبى , محمد شكوري : معدل الاستثمار الخاص في الجزائر , المؤتمر الدولي حول القطاع الخاص في التنمية تقييم واستشراف , 23-25 مارس , بيروت , 2009.

و-القوانين والمراسيم

•الدستور:

•الأوامر:

-الأمر 03-01 المؤرخ في 20 أوت 2001 المتعلق بتطوير الاستثمار الجريدة الرسمية العدد 47

-الأمر رقم 09/95 المؤرخ في 24 ديسمبر 1954 الخاص بإنشاء الوكالة الدولية لضمان الاستثمار، الجريدة الرسمية رقم 1995/09.

2-الأمر 03/01 المؤرخ في 20/08/2001 متعلق بتطوير الاستثمار (ج ر عدد 2001/52) الكريم، المتمم بالأمر رقم 08/06 المؤرخ في 15/07/2006 (ج ر عدد 2006/47)

•القوانين:

1-القانون 09-16 المؤرخ في 03 غشت 2016، يتعلق بترقية الاستثمار، الجريدة الرسمية عدد 46 المؤرخة في 03 غشت 2016.

-قانون رقم 63-277 المؤرخ في 26 جويلية المتضمن قانون الاستثمارات، الجريدة الرسمية رقم 1963/63.
-قانون الاستثمار رقم 66-284 المؤرخ في 15 جويلية 1966 المتضمن قانون الاستثمار الجريدة الرسمية رقم 182.

2-القانون 11/82 المتعلق بالاستثمار الخاص الوطني، الصادر في 21/08/1982. الجريدة الرسمية العدد.

3-القانون رقم 11/91 المؤرخ في 27/04/1991 المحدد للقواعد المتعلقة بنزع الملكية من اجل المنفعة العمومية (ج ر عدد 1991/21)

4-القانون رقم 63/277 المؤرخ في 20/07/1963 المتضمن قانون الاستثمار في الجزائر

5-القانون رقم 66/284 المؤرخ في 15/06/1966 المتضمن قانون الاستثمار في الجزائر

6-القانون رقم 88/25 الصادر في 12/07/1988 المتضمن قانون الاستثمار في الجزائر

7-القانون النقد والقرض 10/90 المؤرخ في 14/04/1990.

8 -القانون رقم 06/01 المؤرخ في 20/02/2006 المتعلق بالوقاية من الفساد ومكافحته

• المراسيم:

1- المراسيم التنفيذية:

1- انظر المرسوم التنفيذي رقم 07/ سابقا , رخ في 11/01/2007 يحدد قائمة النشاطات والسلع والخدمات المستثناة من المزايا المحددة في الأمر 03/01 المتعلق بتطوير الاستثمار المشار إليه سابقا

2- المرسوم التنفيذي 2 رقم 119-07 المؤرخ في 23 افريل 2007 المتضمن إنشاء الوكالة الوطنية للوساطة والضبط العقاري ويحدد قانونها الأساسي.

ب- المراسيم الرئاسية:

1- المرسوم الرئاسي رقم 420/95 المؤرخ في 22 ديسمبر 1990 يتضمن المصادقة على الاتفاقية لتشجيع وضمان الاستثمار في الدول العربية, الجريدة الرسمية رقم 1991./06

2- المرسوم الرئاسي رقم 306/95 المؤرخ في 07 أكتوبر 1995 يتضمن مصادقة الجزائر على الاتفاقية الموحدة للاستثمار رؤوس الأموال العربية في الدول العربية , الجريدة الرسمية رقم 1995./59

3- المرسوم الرئاسي رقم 389/90 المؤرخ في 17 أكتوبر 1990, الجريدة الرسمية رقم 1990.3/06

4- المرسوم الرئاسي رقم 346/91 المؤرخ في 05 أكتوبر 1991 , الجريدة الرسمية رقم 1991./46

5- المرسوم الرئاسي رقم 01/94 المؤرخ في 02 يناير 1994, الجريدة الرسمية رقم 1994/01

6- المرسوم الرئاسي رقم 88/05 المؤرخ في 25 مارس 1995 , الجريدة الرسمية رقم 1995/23.

1 .nationales .com.-guide d'investissement en Algérie www.statistique

2الوكالة الوطنية لتطوير الأستثمار ، وزارة الصناعة وترقية الإستثمار ، على الموقع الشبكي:
http://www.mipi.dz/ar/index_ar.php?page=invest&titre=andi 2015/03/23 تصفح يوم

المراجع باللغة الأجنبية

1. Paul Krugman et Maurice obsfeld, (2007), économie internationale .:
2. -Bernard Guillochon et Annie Kawecky,(2003),Economie international.
3. 1-Jean-Louis Muchielli et Thierry Mayer ,(2005) ,Economie internationale,
4. -R.Caves et R .Jones, (1998), Economie internationale- le commerce, ,
5. -Abdelkader Sid Ahmed (1981). Croissance et développement,
6. -Jean-Louis Muchielli et Thierry Mayer ,(2005) ,Economie internationale,.
7. Bernard Boret et Alain Damas ,(2001).Economie globale- regard actuel, 2eme édition, édition du renouveau pédagogique INS ? .
8. Conseil national économique et social ,ONS, banque mondiale et statistique nationals.
-fondation mo Ibrahim la qualité de la gouvernance et l'exellence du leader Afrique, 2011,

الملخص:

انتهجت الجزائر و في ظل الإصلاحات الاقتصادية سياسات متعددة الجوانب تهدف في مجملها إلى تحقيق تنمية مستدامة وذلك من خلال الجهود المبذولة من طرف المشرع الجزائري لتحسين الإطار القانوني للاستثمار الأجنبي في الجزائر، حيث أن كل هذه القوانين تهدف لتجميع و توحيد ضمانات وحوافز الاستثمار لتحريره من القيود و المعوقات المختلفة. ورغم الترسنة الكبيرة من القوانين و التحفيزات و المزايا التي أصدرتها الجزائر في مجال الاستثمار بهدف جذب رؤوس الأموال الأجنبية للاستثمار في الجزائر غير أن هناك العديد من القيود والعقبات التي تحد من مستوى تدفقاته بالجزائر الكلمات المفتاحية: الإستثمار الأجنبي، القوانين الاستثمارية، الضمانات والحوافز الإستثمارية، المستثمر الأجنبي، والعقبات.

Résumé :

Dans le cadre des réformes économique l'Algérie a endoctriné des politiques multi angulaires visant toutes à atteindre la réalisation d'un développement durable, et ce a travers des efforts législatifs établis afin de promouvoir le cadre réglementaires de l'investissement étranger en Algérie en unifiant le garanties et les motivations de l'investissement dans le but de le libérer des différents entraves possibles.

Malgré l'important dispositif de lois et 'encouragements établis par l'Algérie dans le domaine de l'investissement visant l'attraction des capitaux étrangers, les contraintes et les obstac les qui réduisent leurs avènement vers le marché Algériens restent de taille.

Mots Clés : Investissement étranger, lois sur l'investissement, garanties et incitations à l'investissement, investisseur étranger, restrictions et obstacles